

Europa Azul

Revista de la Mar

Julio-Agosto N.º 166 • 2018



Especial Comercialización



Puerto de Huelva



Conectando Europa. Abierto al mundo



CRECEMOS JUNTOS

www.puertohuelva.com



Alberto Echaluze

La pesca sostenible da sus frutos

Son muy importantes los logros que se vienen obteniendo en favor de una pesca sostenible. Los últimos datos expuestos por el ICES y otros organismos científicos como Ifremer y AZTI son bien elocuentes. Sus estudios ofrecen una visión general de los progresos realizados hacia el logro de objetivos de la Política Común de Pesca (PPC). Los armadores pueden estar muy satisfechos que con este nuevo enfoque se proporciona a los ciudadanos europeos información objetiva de manera digerible. El sector también acoge con satisfacción las tendencias al alza en muchas poblaciones de peces y niveles de explotación sostenibles en toda Europa como lo revelan los datos científicos más recientes. Ahora le toca a la sociedad reconocer el fuerte esfuerzo que han realizado los pescadores y mucho más a la Comisión Europea cesar en su política de seguir restringiendo la actividad pesquera porque ni siquiera reconoce el aumento producido, en los últimos años, en el número de poblaciones de peces explotados a niveles sostenibles.

Los últimos datos son muy alentadores. La población adulta de la anchoa alcanza las 225.000 toneladas, la cifra más alta de la serie histórica, que empieza en 1987. Cabe recordar que el recurso estuvo vedado de 2006 a 2009. Este ha sido el mejor dato de la anchoa, muy por encima de las 85.000 registradas en 2017, lo que supone un alza del 165%. De este buen comportamiento del recurso, lo más probable es que Bruselas eleve la cuota de pesca, que este año fue de 33.000 toneladas.


Su prohibición estuvo motivada porque los niveles de biomasa estaban muy por encima de las cifras que se consideran límite para la especie, las 21.000 toneladas que obligan a vetar la ac-

tividad extractiva. La anchoa es uno de los pilares de la economía de nuestros pescadores y una de las especies de mayor interés comercial aunque su volubilidad, por su corta vida y por la afección de agentes externos, hace que sea indispensable constatar cada año la cantidad de anchoa existente en el mar para poder gestionar sosteniblemente su captura y garantizar su preservación. Pero el asesoramiento con base científica proporcionado por AZTI ha contribuido a la recuperación y sostenibilidad de esta importante especie, lo que favorece la dinamización de la actividad de la flota pesquera y genera un desarrollo económico y social.

Con respecto a la flota de altura ocurre otro tanto, los científicos que analizan los stocks sobre los que trabaja la flota comunitaria aconsejan aumentar las cuotas de especies clave para los buques de Ondarroa como la merluza, el rape o el gallo.

En principio, el Consejo Internacional para la Exploración del Mar (ICES) ha destacado que las poblaciones gozan en general de muy buen salud. Así, apuestan por elevar un 27% el cupo de merluza y más de 40% el gallo -un alivio para la flota- al oeste y suroeste de Irlanda, mientras que para los barcos de litoral se prevé aumentos para el rape. Tanto en aguas ibéricas (zonas VIIIc) como en el norte (oeste y suroeste de Irlanda y Golfo de Vizcaya) se plantean aumentos significativos para el gallo. En el primero caso los científicos apuestan por incrementar en más de 600 toneladas el cupo (2.064), mientras que en el segundo señalan que se podría aumentar el TAC (total admisible de capturas) hasta las 18.976 toneladas, 5.400 más. Algo similar sucede con la merluza. Desde el ICES entienden que el stock norte podría aumentar un 27% y pa-

sar de las 142.000 para toda la Unión Europea. Mientras, en el litoral, la delicada situación de la especie vuelve a dejar un descenso (de un 10,5%), pero en el informe los científicos dan buenas noticias: la mortalidad por pesca baja y la biomasa sigue subiendo, con lo que se mantiene la recuperación. Otro aumento que se programa es el rape. Esta especie de gran valor comercial (el año pasado el precio medio se situó en 5,53 euros el kilo) puede aumentar su cupo un 6,5% en aguas ibéricas (4.215 toneladas) según la opinión de los científicos, así como bajar un 1,5% en Gran Sol (hasta 41.841).

Estos volúmenes propuestos han sido bien vistos por los armadores de la flota de altura al queda aliviada su situación, después de muchos años de restricciones y reducciones de las cuotas. Esto también se demuestra que la actividad de la flota está consiguiendo mantener una sostenibilidad con una explotación rentable y conservando los recursos. Por ello, la obligación del desembarque ante la falta de clarificación que puede suponer es una medida que puede echar al traste este gran esfuerzo conseguido por la flota pesquera de perpetuar para el futuro sus principales especies. También, es verdad que muchas recomendaciones de la Comisión Europea son mucho más restrictivas que las expresadas por los estamentos científicos y desprecian, una vez más, la sostenibilidad socioeconómica de empresas y pescadores, con lo que va siendo hora que exista un reconocimiento expreso hacia todo ello. Por ello, se hace preciso buscar soluciones prácticas y realistas para evitar los impactos potencialmente devastadores - tanto biológicos como económicos - que algunas propuestas de la Comisión entran sobre la industria pesquera europea. 

PRESIDENTE-EDITOR: ALBERTO ECHALUCE OROZCO **DIRECTOR:** JULIO RUIZ DE VELASCO TISSIER

CORRESPONSAL GALICIA: LARA VARELA **CORRESPONSAL MADRID:** TERE MONTERO

CORRESPONSAL CATALUÑA: FRANCESC CALLAU **CORRESPONSAL ANDALUCIA:** JUAN MANUEL MORENO

CORRESPONSAL CANTABRIA: JUAN CARLOS BARROS **CORRESPONSAL CANARIAS:** ANTONIO FLOREZ

CORRESPONSAL ASTURIAS: GREGORIO CALVO PEÑA

COLABORADORES: Luis F. Allica, Maitena Urdangarin, Eliseo Villar, Jorge Tegedor, Manuel Llorca, Ramón Franquesa, Chema Gorostiaga, Javier Mina, Rosa García Orellán.

FOTOGRAFÍA: Fernando Fernández de Retana, J. A. Apraiz, Jesús Astaburuaga, "Jota", Richard Agirregomezkorta, Luis Fernandez, 3Migrupo, www.julioruizdevelasco.com

EDITA: EUROPA AZUL S.L. **Administración:** Plaza de Unzaga 9-2 Tfno móvil: 606-549776. Apartado de Correos 494. 20600 EIBAR (Gipuzkoa)

E-MAIL: info@europa-azul.es

CONTRATACIÓN DE PUBLICIDAD: San Vicente, 8, 6º dpto 3 (Edif. Albia I). 48001 BILBAO. Tfno: 94-4248046

E-MAIL: jruizdevelasco@telefonica.net **PAGINA WEB:** www.europa-azul.es

MAQUETACIÓN E IMPRESION: GERTU, Oñati (Gipuzkoa)

IMPRESO EN ESPAÑA

DEPOSITO LEGAL: SS-228-90

ISSN: 1.130-1465



Entrevista

Silvia Gil Chumillas, Departamento de Calidad y Seguridad Alimentaria de Fedepesca 6 a 9

Galicia

Eduksano, el proyecto para aprender a comer bien 10 y 12

Protestas de la flota de cerco de A Coruña y de la Lonja 14 y 15

Euskadi

Armadores ondarreses se hacen un hueco en la pesca de escualos 16 y 17

Medidas para frenar los bajos precios del bonito y anchoa 18 y 19

El consumidor prefiere lo local 20

Instituciones

Alicia Villauriz. Secretaria de Pesca 22

Breves

Actualidad pesquera 24 y 25

Europa

La Comisión defiende un menor fondo FEMP 26 y 27

La economía azul crece más que la economía nacional 28 y 29

Andalucía

El Puerto de La Atunara evita el cierre 30 a 31
La pesca europea y el Sáhara Occidental 32 y 33

Acuicultura

Panorámica de la acuicultura en Tailandia 34 y 38

Eólica marina

Una pujante industria vasca suministra productos al sector eólico marino 38 y 39

Haize Wind comienza su andadura 40 y 41

Javier Pérez García.
Proyectos de Iberdrola 42 y 43

Industria marítima

Asamblea de Adimde y del Foro Marítimo 44 y 45

10-12

Galicia

Eduksano, una interesante iniciativa en favor de la sana nutrición



Un total de dieciséis asociaciones de diversos ámbitos de la sociedad civil, así como asociaciones empresariales, de consumidores, industria alimentaria, sector primario, padres de alumnos y chefs conforman el embrión de una iniciativa que tiene como objetivo incorporar la Educación Nutricional como asignatura obligatoria a los planes de estudio de Primaria y Secundaria de nuestro país. Esta iniciativa, canalizada a través del proyecto Eduksano, pretende así luchar contra la creciente incidencia en la infancia de la obesidad y otras enfermedades asociadas a las pautas de alimentación creadas por el estilo de vida actual. Eduksano surgió tras la cuarta edición de la Conferencia Internacional ARVI, celebrada en junio de 2017 en Vigo, bajo el lema "La educación nutricional de hoy es la base de un futuro saludable".

Comunidades pesqueras

Ibiza turística y pesquera 46 y 48

Astilleros

Botadura en Nodosa 49

Encargo de Albacora a Armón 50

Botadura en Zamakona 50

Empresas

Industrias Ferri 52

Innovación

Itsakorda 54 y 55

PTEPA. Aniversario 56 y 59

Catalunya

Campaña de los atuneros 60

Balfegó supera el incendio 61

Puertos

Huelva y Corredor Atlántico 62

Ports de la Generalitat 64 y 66

Náutica

Salón Náutico de Barcelona 67

Reportaje

El vapor desplaza a la vela 68 y 71

Velas contra la enfermedad de enfermedades 72 y 73

Museo Marítimo Ría de Bilbao 74 y 75

Instituciones

Nuevos nombramientos en la Secretaría de Pesca Marítima

El nuevo Gobierno de Pedro Sanchez (PSOE) nombró como ministro del Mapama a Luis Planas. A partir de este nombramiento se han producido los de otros cargos como los de Alicia Villauriz, que retoma a la Secretaría de Pesca. Esta ingeniera Agrónoma hasta la fecha trabajaba como consejera coordinadora de Agricultura, Pesca y Alimentación en la Representación Permanente de España ante la Unión Europea, aunque anteriormente también fue secretaria general de Medio Rural y secretaria general del Mar en el Ministerio de Medio Ambiente, Medio Rural y Marino. Igualmente, en esta Secretaría General de Pesca se nombra como Directora General de Recursos Pesqueros a Maria Isabel Artime García y como Director General de Ordenación Pesquera y Acuicultura a Juan Ignacio Gandarias Serrano.

Europa

La Comisión propone reducir el FEMP a 6.140 millones de euros

La Comisión propone, para el próximo presupuesto de la UE a largo plazo en el período 2021-2027, 6.140 millones de euros en un fondo más sencillo y flexible para la pesca y la economía marítima de Europa. El nuevo Fondo Europeo Marítimo y de Pesca (FEMP) seguirá apoyando al sector pesquero europeo hacia prácticas de pesca más sostenibles, con especial hincapié en apoyar a los pescadores a pequeña escala. También ayudará a liberar el potencial de crecimiento de una economía azul sostenible hacia un futuro más próspero para las comunidades costeras. El comisario de Medio Ambiente, Asuntos Marítimos y Pesca, Karmenu Vella, ha declarado que «unos océanos sanos y bien gestionados son una condición previa para las inversiones a largo plazo y la creación de empleo en el sector de la pesca y en la economía azul en general. En tanto que actor global de los océanos y quinto mayor productor de pescado y marisco del mundo, la Unión Europea tiene una gran responsabilidad a la hora de proteger, conservar y utilizar de manera sostenible los océanos y sus recursos.

Innovación

La PTEPA da a conocer los proyectos más innovadores en su décimo aniversario

La Plataforma Tecnológica Española de la Pesca y la Acuicultura (PTEPA) celebró el 12 de junio su X Aniversario con la jornada "Retos para el futuro de la innovación en el sector pesquero y acuícola". Se trataron temas como el futuro de la financiación nacional y europea, el Crecimiento Azul, la Industria 4.0 y la Economía Circular. La jornada contó con interesantes ponencias en forma de mesas redondas, tratándose temas como el futuro de la financiación nacional y europea, el crecimiento azul, la economía circular y la Industria 4.0. La PTEPA trabaja en el desarrollo de la I+D+i en este sector, con los principales representantes de toda la cadena del sector (Pesca extractiva, Acuicultura, Transformación y Comercialización de sus productos), todos unidos para fomentar y contribuir al desarrollo tecnológico del sector, dotando a esta entidad de personalidad jurídica.

Publicidad

PUERTO DE HUELVA	PAG 2
BALFEGÓ	PAG 9
TVMAC	PAG 13
ITSAS KORDA	PAG 15
ARRANKOBA	PAG 19
GOBIERNO VASCO	PAG 21
SAJA-INDYNA	PAG 23
MAYEKAWA	PAG 29
VOLVO PENTA	PAG 33
ROXTEC	PAG 37
CLIMAFRÍO	PAG 41
INDUSTRIAS FERRI	PAG 49
PESCADOS LLORENTE	PAG 51
NODOSA	PAG 53
Gº Vº DPTO DESARROLLO ECONÓMICO E INFRAESTRUCURAS	PAG 55
DFB	PAG 63
ASTILLEROS BALENCIAGA	PAG 65
SURVITEC	PAG 71
SALÓN NÁUTICO	PAG 76



Barco fondeado en la bahía de Ibiza.

Foto Julio Ruiz de Velasco



Silvia Gil Chumillas, Departamento de Calidad y Seguridad Alimentaria de Fedepesca

“El pescadero del siglo XXI debería estar en redes, en Instagram, tener página web, tener un blog”

Silvia Gil Chumillas del Departamento de Calidad y Seguridad Alimentaria de Fedepesca muestra los retos que tiene que afrontar el sector de la comercialización pesquera, tras la presentación del programa E-Fisnet, una red internacional de contactos en el ámbito de la formación del sector minorista de productos pesqueros y acuícolas, y en el que se han analizado los diferentes modelos formativos existentes en Europa, al tiempo que han creado una plataforma de e-learning, con el fin de avanzar en la formación de los profesionales de las pescaderías.

Entrevista

¿Cuáles son los principales problemas con los que cuenta el sector detallista de pesca?

Una pescadería no deja de ser una empresa como otra cualquiera, por lo que cumplir con todas las exigencias legales de todos los ámbitos que les conciernen (que son muchos) es todo un reto diario.

Los pescaderos tradicionales han aprendido a llevar sus negocios y a manejar el producto de forma autodidacta ya que no existe ninguna formación a la que puedan acudir para formarse no sólo en lo relacionado con el producto, si no en temas laborales, fiscales, o de marketing, que también son necesarios para ellos. Este podría ser identificado como uno de los principales problemas del sector.

¿Cuáles son las principales áreas de mejora de los actuales programas de formación para pescaderos en los diferentes países con el fin de crear en un futuro cercano una Cualificación profesional de Pescadero unificada en toda Europa?

Actualmente en la mayoría de países existen cursos que son cortos, sin la suficiente profundidad y sin equivalencias con los títulos oficiales, por lo que un primer paso sería definir una formación oficial y suficientemente extensa.

Además en otros países, como España, la legislación complica mucho el llevar a la práctica cursos que sí serían oficiales, por lo que la eliminación de trabas legales y complicaciones administrativas sería un buen primer paso para ir acercándonos a una formación que fuera accesible. Los contenidos de una formación ideal ya están definidos, y existen profesionales que pueden impartir la formación

¿Qué objetivos ha tratado de cubrir E-Fishnet?

Los principales objetivos de este Proyecto han sido la creación de una Red Internacional de contactos en el ámbito de la formación del sector minorista de productos pesqueros y acuícolas en Europa, así como analizar los diferentes modelos formativos enfocados a este sector en a nivel europeo.



Fedepesca está abordando el futuro de las pescaderías.

De estos modelos se identificaron puntos fuertes y para que pudieran ser aplicados, así como puntos débiles. Finalmente otro de los objetivos fue la creación de una plataforma e-learning con contenidos específicos para los profesionales detallista en base al modelo formativo considerado ideal, que se definió en el segundo encuentro del consorcio en Islandia.

¿Qué aspectos trata de cubrir y desarrollar la plataforma de e-learning creada? ¿No piensan que dada la dura jornada diaria hace difícil formarse?

Precisamente por las largas jornadas de trabajo, otorgar flexibilidad a la formación era una de las principales necesidades y una plataforma e-learning nos permite precisamente eso.

Por el momento existe una unidad con materiales por cada uno de los módulos que se definieron como prioritarios, pero en el futuro nos gustaría tener todos los conte-

nidos del itinerario formativo diseñado disponible en la plataforma.

Han realizado investigaciones de la situación sobre la cualificación del detallista a nivel europeo. ¿Qué conclusiones han extraído?

En la mayoría de países la situación era similar. La cualificación profesional está definida, sin embargo no existe una oferta formativa lo suficientemente extensa para formar a las personas que quieran acceder a la profesión.

Portugal e Inglaterra han sido los países identificados como de referencia, ya que entre otras características, tienen un organismo específico que aglutina la formación para el sector pesquero en general y en el caso de Portugal el sistema es centralizado.

¿Está garantizado el relevo generacional?

El sector minorista de productos pesqueros y acuícolas tiene serias dificultades en este sentido y una de las principales causas es la falta de una formación accesible y específica.

La ausencia de esta formación resta visibilidad a la profesión y hace que las personas jóvenes que se planteen qué hacer con su futuro no tengan ningún apoyo formativo y por tanto se formen en otras profesiones para las que sí que existe oferta,

Es preciso definir una formación oficial y suficientemente extensa para el sector minorista

Los pescaderos tradicionales, tienen futuro, por supuesto y muy bueno en mi opinión

a pesar de que el sector minorista es un sector demandante de empleo.

¿Qué aspectos debe contar el pescadero del siglo XXI?

La figura del pescadero es imprescindible y más hoy en día ya que los jóvenes se sienten un poco "desubicados" cuando van a los mercados. Pueden encontrar en el pescadero a alguien que les oriente.

El pescadero del Siglo XXI debería estar en redes, en Instagram, tener página web, tener un blog... En definitiva comunicarse con sus consumidores usando todas las herramientas disponibles hoy en día. Además cuidar la experiencia de compra es algo muy importante sobre todo para los "Millennials" y las generaciones que vienen detrás así que ofrecer una experiencia diferente también debería estar en la lista de prioridades de un pescadero.

¿Aprecia que tienen futuro las pescaderías de las plazas de abasto tradicionales o el detallista tiene que contar con una tienda avanzada, moderna... y con posibilidades de consumo en su interior?

Los pescaderos tradicionales, tienen futuro, por supuesto y muy bueno en mi opinión.

Portugal e Inglaterra son países de referencia, y cuentan con un organismo específico que aglutina la formación para el sector pesquero en general



Cuentan con valores añadidos como son su experiencia y profesionalidad y su excelente conocimiento del producto.

Sin embargo no cabe duda de que hay que adaptarse a los nuevos tiempos y ofrecer los servicios que el consumidor del siglo XXI demanda, por lo que lo ideal sería introducir mejoras pero sin perder las principales señas de identidad del sector.

¿Cómo conseguir que la gente joven consuma pescado?

El pescado tiene innumerables ventajas, pero esto hay que comunicarlo de forma que la gente joven lo entienda. Empleando su idioma y usando canales que ellos manejan todos los días como puede ser Instagram o Blogs de "foodies".

Ahora mismo existe una tendencia creciente a interesarse por la salud y por la gastronomía. Sólo hay que ver cuántos "influencers" se dedican a esto o el éxito que tiene Masterchef, por lo que emplear estos canales es básico para llegar al público joven.

¿No piensa que es necesario el etiquetado de los productos de la pesca desde el puerto hasta el punto de venta?

Existe la obligación legal de que el pro-

ducto viaje con la información de trazabilidad desde el puerto hasta el último eslabón de la cadena, y por supuesto esto es algo imprescindible.

No necesariamente se tiene que hacer mediante una etiqueta, es más, hoy en día con la tecnología que existe los medios telemáticos deberían de ser más empleados, ya que la etiqueta se puede mojar y cuando llega al final del camino es prácticamente ilegible.

¿Cómo acabar con el fraude de especies que entran en nuestros mercados con una identificación cuando se trata de otras, (perca del Nilo por lenguado o mero por panga de Vietnam.

Afortunadamente existe un cuerpo de inspección en nuestro país que vela porque esto no se produzca, además de duras sanciones que se aplican cuando se comete este delito.

Sin embargo mientras esté el producto entero es mucho más fácil de identificar. A medida que se filetea o incluso se cocina la identificación se hace más complicada, por lo que las probabilidades de fraude aumentan cuanto más procesamiento ha sufrido el producto. 🌊



Asociación de pesca, comercializa
y consume exclusivamente de ATON KOIO



BALFEGO

RESPONSABILIDAD
DESDE LA PESCA AL CONSUMO

Grup Balfegó se compromete con sus clientes y con la sociedad en general, a satisfacer sus expectativas de forma sostenible.



pol.ind.edifici balfegó l'ametlla de mar 43860 tarragona(spain) tel. +34 977047700 fax. +34 977457812 info@grupbalfego.com www.grupbalfego.com



Eduksano, el proyecto para aprender a comer bien

Ante el abandono de la dieta equilibrada y el incremento de la obesidad infantil, nace Eduksano. Un proyecto cuyo fin es incorporar la Educación Nutricional como asignatura obligatoria en los planes de estudio de Primaria y Secundaria, para desde pequeños aprender a comer bien.

Texto:

Teresa Montero.

Fotos: Bdi Comunicación

Que la unión hace la fuerza y que de niños somos más receptivos y aprendemos mejor nuevos conocimientos son dos de los ingredientes con los que se ha cocinado Eduksano. Se trata de un proyecto, promovido por la Cooperativa de Armadores del Puerto de Vigo (Arvi) y al que se han unido diferentes asociaciones, que persigue una Ley Básica que incluya la Nutrición como asignatura obligatoria en los colegios.

Como bien apuntaba a Europa Azul, José Antonio Suárez-Llanos, director gerente de Arvi, si se aprende desde niños "a comer bien, de un modo saludable, se evitarán problemas de salud y sanitarios, y los numerosos gastos, miles de millones de euros, destinados a solventar la obesidad y las enfermedades derivadas de ella se podrían dedicar a otras acciones como invertir en medicina o en investigación científica".

Una visión compartida por las asociaciones integrantes de Eduksano, más de 16, "no sólo

Enseñar a los niños a comer bien y fomentar hábitos alimentarios adecuados desde pequeños contribuirá a solucionar problemas de salud



De izda. a dcha.: M^a Luisa Álvarez, directora gerente de FEDEPESCA; Alberto Herranz, director de INTERPORC; Fernando Móner, presidente de la CECU; José Antonio Suárez-Llanos, director gerente de ARVI; Jacinto Insunza, asesor jurídico de la FNCP; y José Manuel Fernández Beltrán, secretario técnico de OPP Lugo.

del sector pesquero, sino también del primario, la industria alimentaria, la distribución comercial, chefs, consumidores y padres de alumnos", señalaba Suárez-Llanos.

Y la idea, contaba a Europa Azul, "es ir sumando más para sensibilizar a la población de la importancia de alimentarse bien y de las consecuencias negativas de las pautas de alimentación surgidas por el estilo de vida actual", y es por eso que se encuentran en la fase de comunicación y promoción.

"Ya tenemos el logo, un lápiz y un corazón que representan perfectamente nuestro objetivo, y un vídeo", presentado en Madrid hace unas semanas, para promocionar y difundir Eduksano "porque si en los colegios se enseña Matemáticas y Lengua ¿por qué no impartir Educación Nutricional?", sugería Suárez-Llanos. "Te enseña qué, cómo, cuándo y cuánto tienes que comer porque eso es fundamental para tu salud".

Modelo japonés

Un lógico razonamiento que tiene su origen en Japón. También alarmados ante la creciente incidencia de la obesidad infantil, los japoneses lanzaron en 2005, Shokuiku – educación alimentaria y nutricio-

nal – un programa, una forma de aprender conociendo,

que ha logrado que el país nipón hoy presente la menor tasa de obesidad mundial.

Hicieron una Ley Básica, centralizada, que establecía como obligatoria una asignatura de Educación Nutricional en Primaria y en algunos sitios en Secundaria.

La doctora Kayo Kurotani, responsable de este proyecto, participó en la IV Conferencia Internacional de Arvi el año pasado y ahí empezó todo. La cooperativa pensó que sería buena idea implantarlo en España, en donde los datos sobre enfermedades, obesidad y sobrepeso son muy preocupantes. El último estudio, que data de 2016, revela que "de media el 23% de los niños españoles sufre sobrepeso y obesidad, y esto va en aumento", indicaba Suárez-Llanos a Europa Azul, e instaba "a frenarlo de algún modo".

Obesidad infantil

Y es que "el problema en la alimentación de los niños es a nivel mundial. Esto pasa aquí y en todas partes, pero en España es alarmante", añadía. Es más, las cifras de obesidad infantil se duplican entre los ni-

Si es importante saber matemáticas, lengua o inglés, ¿cómo no va a serlo saber qué, cómo, cuándo, cuánto y por qué comemos?

ños de familias con ingresos bajos; según algunos estudios, cerca de un 30% de hogares españoles no tienen acceso a una alimentación sana.

Ante este preocupante panorama, es prioritario, según Fernando Móner, presidente de la Confederación Española de Consumidores y Usuarios (CECU), asegurar el acceso generalizado “a una alimentación completa y nutricionalmente equilibrada”. Y con Eduksano tenemos “una oportunidad para mejorar nuestros hábitos de consumo y hacer que los niños de hoy sean consumidores críticos mañana”. Porque, nos recordaba Suárez-Llanos, “está demostrado que de niños pequeños es cuando mejor entra el conocimiento”.

El resto del mundo no es ajeno a esta pérdida de los buenos hábitos alimentarios. Según la Organización Mundial de la Salud (OMS), en los últimos 40 años, el número de niños y adolescentes con obesidad se ha multiplicado por diez.

Además, el aumento excesivo de peso en los primeros años de vida es uno de los causantes de la “aparición temprana de enfermedades crónicas como la diabetes tipo dos y afecta también a los resultados psicosociales y educativos”, explicaron los impulsores de Eduksano.

Unos asociados “convencidos de que es preciso frenar la obesidad infantil y las malas prácticas nutricionales” a través de la educación en los colegios, el “mejor ámbito” para adquirir los conocimientos necesarios para una alimentación equilibrada y responsable.

Al comer cualquier cosa elaborada y preparada, ganamos tiempo, pero perdemos en salud

Poner en valor al profesional

La, directora gerente de FEDEPESCA, María Luisa Álvarez, ha intervenido en el aniversario de la plataforma tecnológica Ptepa, en donde habló de “La Pescadería del Futuro”. Enfatizó la necesidad de poner en valor al profesional, a las personas, pues son las que marcan la diferencia, y que en la era de las emociones es fundamental conectar emocionalmente con el consumidor ya que busca experiencias únicas al comprar.

En este sentido Álvarez nos habló de las iniciativas desarrolladas en los puntos de venta: catas, talleres, cursos de cocina, ronqueos, demostraciones y storytelling. Es necesario “apostar por pro-

puestas innovadoras”, en el espacio, los productos, el servicio, los profesionales, la comunicación y la experiencia de compra, explicaba.

Asimismo, hizo hincapié en la necesidad de cuidar el diseño de los puntos de venta y packaging, y de la promoción y comunicación recurriendo a las redes sociales.

La directora también incidió en la necesidad de una pescadería 3.0 con una sección especial de productos de temporada y locales, recordando que el origen del pescado sigue importando. Remarcó que frente a la sobrestimulación y la sobreinformación imperan soluciones y simplicidad.

Ganar en salud

Muchas de las asociaciones integrantes de Eduksano ya llevaban tiempo realizando acciones encaminadas a frenar la obesidad y formar en la alimentación saludable. Y como reconocía M^a Luisa Álvarez, directora-gerente de Fedepesca, la patronal de los detallistas de pescado, este proyecto “es una oportunidad para poner en conjunto todos los esfuerzos que veníamos realizando”.

“Juntos podemos trabajar mejor para reclamar” la asignatura obligatoria de Educación Nutricional, declaraba Álvarez a Españoles en la mar, de RTVE. Asimismo, reconocía que los consumidores “tienen muchas fuentes de información, pero no siempre son las ideales y creemos que si esa formación se incluye en la Educación Primaria, conseguiremos que los niños sean en el futuro jóvenes y adultos que tendrán claros los patrones para llevar una alimentación adecuada”.

Anotaba también que “al comer cualquier cosa elaborada y preparada, ganamos tiempo, pero perdemos en salud. Hay que volver a recordar que debemos comer de todo, en porciones adecuadas y de forma variada”.

Ilustra perfectamente esto el pescado, elemento necesario para una alimentación

saludable “con el que hay que tardar, no como la comida que se está ahora promoviendo. Quizás ese sea el problema que ahora no tenemos tiempo”, explicaba a Españoles en la mar, Jacinto Insunza, representante de la Federación Nacional de Cooperativas de Pescadores.

Formación y tiempo

Precisamente, la falta de tiempo, provocada por el trepidante ritmo de vida y por el hecho de que papás y mamás trabajan, apuntaban los responsables de Eduksano, puede ser una de las causas del abandono de la dieta saludable. Antes, “las madres tradicionalmente se encargaban de educar a los niños en casa a alimentarse bien”, señalaba Insunza a Españoles en la mar.

Otro de las causas, apuntaba Móner a Españoles en la mar, es el no haber recibido “una formación suficiente, y por tanto no hemos podido impregnar a nuestros hijos de esa capacidad de decidir qué alimentos deben formar parte de su dieta. Siempre se nos ha dicho comer de todo, pero eso ¿qué significa, cuántas piezas, cuántas a la semana?”.

Añadir a esto, nuestro sistema educativo, proseguía Móner, “en el que nos sabemos la lista de los Reyes Godos, pero eso no nos sirve para el futuro. Lo que nos sirve es ser con-

El número de niños y adolescentes obesos se ha multiplicado por 10 en 40 años

sumidores exigentes, responsables, críticos y racionales. Y eso se consigue con información y formación sobre hábitos alimenticios saludables. Desde bien pequeñito es bueno tener unos conocimientos básicos”.

Una opinión compartida por las familias. “Falta formación y conocimiento para incidir en las claves que puedan llevar a la práctica unos hábitos saludables”, explicó Pedro José Caballero, presidente de la Confederación Católica Nacional de Padres de Familia y Padres de Alumnos (Concapa).

Los chefs europeos, agrupados en Euro-Toques, también abogan por impartir Nutrición en Primaria y Secundaria. Así, su delegado en Madrid, Joaquín Felipe, subrayó “la importancia de conocer las materias primas y su versatilidad a la hora de prepararlas y combinarlas”. ¿Y qué mejor lugar que las escuelas?

Además, continuaba Móner en Españoles en la mar, “los ciudadanos no están preparados para conocer los conceptos. Por ejemplo, no saben lo que es grasa insaturada o saturada. Es preciso según él “hacer una labor de formación. Falta información, formación y trabajo en conjunto de todos los eslabones que estamos en la cadena alimentaria”.

Consumo de pescado

Una falta de comunicación que, según Suárez-Llanos, podría ser la causa de que no se consuma el suficiente pescado, “no sólo por los más pequeños que, junto con la juventud, han dejado de comer pescado de forma alarmante, sino por la población en general. Si conociéramos más el sector pesquero, sin duda comeríamos más pescado”. Y es que el pescado es uno de los productos que más se ha resentido por el cambio en los hábitos alimentarios.

Algo que no entiende el director-gerente de Arvi al ser el pescado “un producto saludable que aporta grandes beneficios, reconocido por la FAO y la OMS, y de obligado consumo”. Pero “por desgracia todos los estudios de hábitos de consumo indican todo lo contrario”, señalaba Móner a Españoles en la mar,



Más de 12 mil millones de euros son destinados a enfermedades relacionadas con una mala alimentación

considerando una prioridad “incentivar el consumo de pescado”.

“Los poderes públicos deberían acelerar un poquito la promoción del consumo de pescado o de productos sanos en general”, sugería, en Españoles en la mar, Jacinto Insunza, representante de la Federación Nacional de Cofradías de Pescadores.


Además, “sería bueno un currículo a nivel estatal en el que se promoviera la imagen del pescador responsable y que contribuye a una alimentación sana”, añadía. Algo que en algunas CCAA ya tienen previsto en sus decretos autonómicos.

Listo en 2020

Pero lo primero y lo que ahora toca, según Suárez-Llanos explicaba a Europa Azul, es centrarse en ser el “mayor número posible de asociaciones que apoyen el proyecto porque cuanto más sean los que nos apoyen más sencillo será conseguir una ley básica transversal que incluya la Educación Nutricional como asignatura en los colegios”.

Entre las asociaciones que ya se han unido están los comerciantes del sector pesquero agrupados en FEDEPESCA; los pescadores, representados por la FNCP; los productores de la OPP Lugo, y la fundación FREMSS; los consumidores (CECU); los padres de alumnos (CONCAPA); los cocineros, agrupados en EURO-TOQUES; y del sector cárnico a través de INTERPORC.

Y de momento han solicitado hace un par de meses un informe a la doctora Kurotani para conocer “la puesta en marcha, las dificultades que se encontraron y cómo se imparte esta asignatura en Japón. Y una vez recibido, en 2019, expertos independientes en nutrición y educación adaptarán ese informe a la realidad española”. La idea es elaborar un plan “mascado” para entregar a la Administración el trabajo “casi listo”. Se espera tener preparado el proyecto para 2020.

Suárez Llanos reconocía a Europa Azul que “nunca lo hemos hecho antes. No es fácil. Es muy difícil coordinar los presupuestos de los cuatro ministerios implicados (Sanidad, Educación, Alimentación y Economía) y coordinarlo a su vez con Presidencia. “Somos conscientes de la gran dificultad que supone, pero es algo que se necesita”. 

Sensibilizar a la población sobre las consecuencias negativas de las pautas de alimentación creadas por el estilo de vida actual es uno de los fines de Eduksano

En atuneros congeladores productos TVMAC



Quitaóxidos, desengrasantes, limpiacubas
dieléctricos, desincrustantes, limpiaplanchas...



tvmac



QUÍMICA Y SISTEMAS PARA MANTENIMIENTO
INDUSTRIAL Y CONSTRUCCIÓN

Fábrica y Oficinas:

Zona Industrial A Revolta
Pousadoiro, s/n.
36650 CALDAS DE REYES • (PONTEVEDRA)
Apdo. 57 - Tel.: 986 565 180
Fax: 986 565 382
E-mail: tvmac@tvmac.net

La flota de cerco de A Coruña protesta contra el excesivo celo de los inspectores

Barcos de cerco de A Coruña protestan contra el excesivo celo mostrado por los inspectores y han hecho sonar las bocinas de sus embarcaciones a modo de protesta. Ahora, además, la asociación de armadores de barcos de cerco de Galicia (Acerga) ha presentado sendas denuncias ante el Defensor del Pueblo y también ante la Fiscalía de A Coruña por acoso y abuso de poder contra la flota por parte de algunos agentes de la Guardia Civil del Mar, a los que identifica con nombres y apellidos. Acerga pertenece 101 de los 148 barcos de la flota gallega.

En esas denuncias relata cómo durante las inspecciones a bordo se dirigen a los patrones y a los miembros de la tripulación «con trato inadmisibles, absoluta falta de educación y respeto, tratándolos



como cosas y no como personas, con la deliberada finalidad de inquietar la voluntad de los marineros».

La flota también denuncia ante el Defensor del Pueblo el trato dispensado por los agentes. En el escrito a la Fiscalía, Acerga detalla, entre otros episodios, que uno de los agentes accede al interior de los buques con frecuencia, «incluso se

Acerga solicita a la Fiscalía que abra una investigación, porque considera que la conducta de los agentes «podría ser constitutivas de un delito de abuso de poder reiterado»

La lonja de A Coruña pide que no se le vincule con la venta ilegal de cigala

La Lonja de A Coruña ha censurado que la Guardia Civil vincule sus instalaciones con la venta ilegal de pescado y marisco, después de que la Benemérita indicase que las cigalas intervenidas en el marco de la Operación Pinza Roja eran comercializadas en el propio edificio de la lonja coruñesa. La Guardia Civil informó del desarrollo de dicha operación, en la que se incautaron de más de 45 toneladas de cigalas que carecían de documentación de trazabilidad y que, según las fuerzas del orden, se comercializaban dentro de la propia lonja a grupos cerrados. A través de un comunicado, la Lonja de A Coruña defiende "la honestidad y el buen hacer de la mayoría de los trabajadores y usuarios" del mercado, por lo que pide a la Guardia Civil una "rectificación" por "el mal intencionado y falso titular" del

comunicado en el que informaban del desarrollo de la Operación Pinza Roja. "Por las propias declaraciones de la Guardia Civil, solo 380 kilogramos de cigala fueron confiscados en el puerto, fuera de los canales oficiales de comercialización, y por ello desconocemos su procedencia y su presunta ilegalidad, que será diluida en el propio expediente sancionador", apunta. La entidad afirma que "la gran mayoría" de las toneladas de cigala fueron intervenidas "en una instalación frigorífica, fuera del puerto de A Coruña" que, en estos momentos, se encuentran "retenidas" a expensas de que se remita la documentación "que justifique" su procedencia. La lonja remarca su compromiso con el cumplimiento de la normativa pesquera y expresa su rechazo con las prácticas ilegales en la pesca.

adentra en la zona reservada a los camarotes de la tripulación, sin solicitar para ello la correspondiente autorización, procede a inspeccionar buques de manera constante, sin que exista la más mínima sospecha de comisión de actuación ilegal, utilizando para ello prácticas inadecuadas, con absoluta falta de respeto y consideración hacia los trabajadores, mostrando una forma de hacer totalmente autoritaria».

La representación legal de Acerga apela a lo que dice la ley de las fuerzas armadas sobre la obligación de los agentes de «observar en todo momento un trato correcto y esmerado en sus relaciones con los ciudadanos». Y también recuerda que su régimen disciplinario considera faltas muy graves «toda actuación que suponga discriminación o acoso por cualquier condición o circunstancia personal», así como el abuso de autoridad. Abuso de poder reiterado.

Investigación

Acerga solicita a la Fiscalía que abra una investigación, porque considera que la conducta de los agentes «podrían ser constitutivas de un delito de abuso de poder reiterado, que comporta un delito de acoso continuado». Los escritos enviados a la Fiscalía y al Defensor del Pueblo hablan de hechos concretos ocurridos a partir de abril pasado. Andrés García, representante de Acerga, explicó que a raíz de la protesta a bocinazos del sector, las inspecciones a bordo de los pesqueros siguen siendo frecuentes, pero los agentes llegan con un talante más relajado.

Pero García subrayó que se están produciendo «inspecciones masivas» en las lonjas en los momentos de pesar las capturas para comprobar que los kilos descargados son los declarados, entre otros extremos. El representante de Acerga avanzó que están efectuando consultas

“Nos dan un trato inadmisibile, con absoluta falta de educación y respeto, tratándonos como cosas y no como personas”

legales para comprobar si esas revisiones día sí, día también, son legales.

La flota, además, exige que se levante actas de todas las inspecciones, aunque los agentes no detecten infracción alguna, para que quede constancia de cada operación. 🌊



tunaBraid
by itsaskorda

Cuerda especial para atuneros:
Eficacia con garantía y seguridad.



Poig. Kareaga 1, Pab.2
48.270 Markina (Bizkaia) SPAIN
Tel: +34 94 6109400 Fax: +34 94 6109410
E-Mail: itsaskorda@itsaskorda.es

itsaskorda

Armadores ondarreses se abren un hueco en la pesca de escualos

Armadores ondarreses se han abierto un hueco en la pesca de escualos y a lo largo de todo el año es cuando se dedican a esta actividad. En el puerto de Ondarroa operan habitualmente dos embarcaciones pertenecientes al censo de palangre de superficie, dedicándose a la pesca de diferentes especies de tiburones. Desembarcan y comercializan legalmente en la lonja de dicho puerto alrededor de unos 900.000 kilos anuales de escualos.

La mayor parte de las capturas pertenecen a la especie tintorera (*Prionace Glauca*) y en menor medida a la de marrajo dientuso (*Isurus Oxyrinchus*). Se da la circunstancia de que una especie afín, el marrajo sardinero (*Lamna Nasus*), ocupa el mismo nicho ecológico de las dos especies anteriormente mencionadas y, taxonómicamente, es muy difícil distinguir de las otras dos especies, es una especie con poca presencia en nuestras costas, y su captura no está permitida.

En la práctica la pesca de todos estos escualos, teniendo en cuenta las profundidades en las que viven, se produce en aguas exteriores del caladero Cantabrico Noroeste, siendo el control de la pesca y el desembarque de las capturas realizadas en dichas aguas, competencia del Mapama.

Cuando los buques pesqueros realizan alguna captura lo comunican al MAPAMA, vía DEA (Diario Electrónico de a bordo, cuyos datos son remitidos directamente del buque pesquero a la Secretaría de pes-

Desembarcan y comercializan legalmente en la lonja de dicho puerto alrededor de unos 900.000 kilos anuales de escualos



ca del Mapama) y este organismo cuando detecta la captura de escualos notifica a su servicio de inspección la existencia de dichas capturas.

El arte de palangre de superficie es uno de los artes más selectivos. Pero sí es cierto, que las diferentes especies de tiburones pelágicos, comparten nicho ecológico, pudiendo darse el caso de ejemplares no deseados pescados por dicho arte de pesca. "Al ser el marrajo dientuso y el marrajo sardinero, especies muy similares, no existe arte de pesca que los pueda discriminar", señalan los armadores.

A la llegada a puerto del buque pesquero para descargar las capturas, se realizan las inspecciones pertinentes, habitualmente en colaboración con el Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco.

Las inspecciones visuales por parte de los inspectores de pesca del Gobierno Vasco de las labores de descarga, pesaje y exposición para su primera venta son habituales, ya que las citadas mismas se realizan en la lonja pesquera a la vista de los presentes.


Es competencia del Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco, desde la primera venta y la posterior comercialización de dichas especies.

El Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco no ha sancionado a ningún buque pesquero con puerto base en la CAPV por la captura de especies protegidas de tiburones, porque no se han detectado. Como ya se ha señalado, la pesca de dichas especies se realiza fuera de las aguas competentes del Gobierno Vasco.

Sí se ha sancionado a este tipo de embarcaciones pesqueras, por irregularidades en la comercialización y trazabilidad del producto.

Fruto de la colaboración de los Servicios de Inspección Pesquera de ambas Administraciones (Vasca y Estatal), al servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco, le consta la existencia de sanciones al respecto por parte de la Administración Central.

Con respecto a sanciones provenientes de capturas de delfines o cetáceos, es preciso señalar que el Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco, no ha realizado ninguna en los últimos 10 años ya que, como se ha señalado anteriormente, la competencia del Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno Vasco comprende desde la primera venta del pescado, hasta su comercialización, no habiéndose detectado ninguna comercialización de especies protegidas de tiburones, delfines ni cetáceos.

Se han sancionado en diversas ocasiones a barcos palangreros que operan en puertos vascos, pero no por capturas ilegales, sino por otros supuestos, como pueden ser, intento de comercialización sin pasar por lonja o establecimiento autorizado, efectuar la primera venta mediante contrato sin que este esté registrado, realizar la primera venta sin emitir la correspondiente Nota de Venta y realizarla en lugar o forma no autorizados legalmente o incumpliendo los requisitos exigidos. 

Las diferentes especies de tiburones pelágicos, comparten nicho ecológico, pudiendo darse el caso de ejemplares no deseados pescados por dicho arte de pesca

Polémica en el Parlamento Vasco

Las capturas de esta flota han generado una polémica que se ha tratado en el Parlamento Vasco porque el pasado 24 de abril de 2018 la Administración del Estado informó de que se había detectado la captura ilegal de 20 tiburones de la subespecie 'cailón', 'lamna nasus' o 'marrajo sardinero' en una inspección realizada en el puerto de Ondarroa. En una pregunta respondida en el Parlamento por la consejera de Desarrollo Económico e Infraestructuras -con competencias en materia de Pesca-, Arantxa Tapia, el Gobierno vasco admite que le consta la existencia de más sanciones al respecto, si bien no las hay por la venta ilegal tanto de tiburones como de delfines o cetáceos.

Tapia informó de este asunto a la Cámara a instancias del representante de Equo y de la coalición Elkarrekin Podemos José Ramón Becerra, que aseguraba que lo ocurrido en abril "no es la primera vez que pasa" porque los barcos palangreros "capturan a la vez especies comerciales y protegidas". Becerra denunció que el servicio de Inspección pesquera del Gobierno vasco "hace la vista gorda ante ilegalidades de la flota vasca". Becerra requirió a Tapia el número de sanciones por pesca ilegal de especies protegidas de tiburones y la consejera responde que no las ha habido en los últimos diez años. "En la práctica, la pesca de todos estos escualos, teniendo en cuenta las profundidades en las que viven, se produce en aguas exteriores del caladero Cantábrico Noroeste, siendo el

control de la pesca y el desembarque de las capturas realizadas en dichas aguas competencia del Ministerio de Agricultura, Pesca y Medio Ambiente", indica el Gobierno autonómico. Y añade: "Es competencia del Servicio de Inspección Pesquera del Gobierno vasco desde la primera venta y la posterior comercialización de dichas especies".

Según Becerra, el arte del palangre "no es un arte selectivo que permita evitar las capturas de especies protegidas" y cita el ejemplo de las 20.000 tortugas atrapadas en el Mediterráneo con esta técnica. Según Tapia, "el uso de dicho arte es legal" y, "al ser el 'marrajo dientuso' y el 'marrajo sardinero' especies muy similares, no existe arte de pesca que los pueda discriminar".

La mayor parte de las capturas pertenecen a la especie tintorera (Prionace Glauga) y en menor medida a la de marrajo dientuso (Isurus Oxyrinchus)

Consternación por el fallecimiento de Víctor Badiola

Víctor Badiola, anterior gerente de la Organización de Productores de Ondarroa falleció el pasado mes de junio generando una profunda consternación en el seno del sector pesquero vasco y estatal. Badiola, de 62 años, Capitán de la Marina Mercante, recibió en 2014, el Premio Gonzalo Nardiz, otorgado por el Gobierno Vasco, por su prolongada y ejemplar trayectoria profesional". Badiola mantuvo con el sector pesquero de altura una gran relación, desde sus inicios a mediados de los años 80 en una empresa pesquera del puerto de Ondarroa con buques de pabellón británico.

No obstante, hay que tener en cuenta que su vinculación al mundo del mar era anterior, pues antes de empezar a trabajar en tierra ya tuvo contacto con la mar durante varios años en los que estuvo navegando en buques mercantes. Gerenció desde 1989 al 2013 la OPPAO de Ondarroa, y formó parte de innumerables organismos e instituciones relacionados con la pesca, tanto a nivel estatal como europeo, lo que le permitió adquirir un "profundo conocimiento y representar al sector pesquero de altura en múltiples foros". En este sentido, Badiola, fue presidente del Consejo Consultivo del Suroeste, un órgano consultivo de las Unión Europea.



“Los bajos precios de la anchoa y bonito nos obligan a tener que tomar medidas”

El presidente de la Federación de Cofradías de Gipuzkoa, Eugenio Elduayen, valora con "satisfacción" las copiosas capturas registradas en la campaña de la anchoa del 2018, pero admite su "decepción" por los bajos precios que ha alcanzado en su comercialización la especie. La costera de la anchoa finalizó en junio por agotamiento de la cuota, pero después se tuvo que reanudar, tras el recuento, en el que quedaban de la cuota 500.000 kilos. No obstante, una parte importante de la flota se lanzó a la pesca de túnidos. Los primeros barcos que se hicieron a la mar realizaron, a los pocos días, las primeras descargas en nuestros puertos, fruto de capturas realizadas frente a la costa cántabra. Barcos de Hondarribia y Getaria capturaron, 86.000 y 50.000 kilos, respectivamente, que arrojó un precio medio en lonja de 4 euros el kilo. Para ser la primera descarga, con una pequeña oferta y una alta demanda, "el precio no nos ha dejado satisfechos, parece que estamos en una época en el que nuestras capturas no vienen acompañadas de mejores precios, como ha ocurrido con la anchoa. Estos bajos precios nos obligan a tener que tomar medidas", se lamentó el presidente de la Federación de Cofradías de Gipuzkoa, Elduayen.

–¿Qué balance hace de la costera de la anchoa?

–Ha sido una temporada positiva en cuanto a capturas, pero estoy muy decepcionado con los precios. No entiendo lo que ha podido pasar en esta costera. El importe medio no llega al euro. Esto nunca había ocurrido. Habrá rondado los 95 céntimos. Y en mucho días, la especie se ha pagado 0,70, 0,60 euros e incluso a menos.

–¿Y a qué ha podido deber esto?

–Siempre que existe un aumento de la oferta de la especie, el precio baja. Pero lo que no es normal es que los niveles hayan estado por debajo de lo habitual. Algunas partidas de anchoa pequeña se



Joxe Agustin Elezgaray, Bittor Oroz y Eugenio Elduayen.

han pagado por debajo de los 0,70 euros/kilo. No existe un sector económico, en el siglo XXI, que pueda sostenerse vendiendo a esos valores tan bajos.

–¿Han capturado este año mucha anchoa pequeña?

–Vuelve a quedar en evidencia que la actividad pesquera no está sujeta a ninguna regla, pero este ha sido un año de mucha anchoa pequeña. Eso sí, esto no debería impedir que los precios fueran mejores.

–¿Y el conservero, que prefiere piezas grandes, ha acudido a la lonja a comprar esa anchoa de menor tamaño?

–No han habido partidas de anchoa grande. A los conserveros les gusta la especie entre 28 a 37 granos o piezas en el kilo, pero con esa talla no se han dado muchas descargas. Pero es que ni siquiera el precio de la anchoa grande ha sido el suficiente.

–¿Van a analizarlo en alguna reunión?

–Creo que tendríamos que hablar con los

comercializadores y conserveros para averiguar cuáles han sido los motivos de esta situación. Estamos muy sorprendidos y preocupados de lo que ha ocurrido este año. Creemos que con tanta anchoa de poco tamaño, el mercado se ha saturado y ha provocado que haya caído el precio en todas las tallas.

–¿No piensan utilizar la cuota del segundo semestre?

–No, esa cuota la dejamos para otro momento. Además, en estos momentos no podemos servirnos de esa cuota que puede rondar los 2,4 millones de kilos.

–Al final han vendido la cuota de atún rojo a las granjas de engorde con lo que en verano solo se centrarán en el bonito.

–Sí, así es. El pasado año se vendió el atún en lonja a una media de 5 euros el kilo. Sin embargo, las empresas de engorde están dispuestas a pagarnos entre 8 y 9 euros, sin afrontar gastos en gasoil, víveres y demás. Por tanto, nos conviene vender la cuota al mejor postor. 🌊

Buena Salud de la especie

La población de anchoa del Golfo de Vizcaya goza de una salud excelente según confirman los resultados de la campaña Bioman 2018 realizada por investigadores de Azti el pasado mes de mayo. Así, se estima una biomasa provisional de anchoa cercana a 225.000 toneladas, la más elevada de la serie histórica iniciada en 1987, y muy por encima de la biomasa límite establecida en 21.000 toneladas.

La estima definitiva se obtendrá tras analizar de manera conjunta los resultados de las campañas Bioman y Juvena de Azti, realizada esta última en otoño para estimar la cantidad de juveniles que se incorporarán a la pesquería, y la campaña Pelgas, realizada por el Instituto Francés de Investigación para la Explotación del Mar (Ifremer); amén de la información correspondiente a las capturas realizadas por la flota pesquera.

La anchoa se ha pagado a un precio medio menor al euro y el bonito al inicio de campaña ha comenzado a 4 euros



El consumidor prefiere lo local

Un estudio reciente llevado a cabo por AZTI con consumidores en el marco del proyecto europeo Ecolac no hace sino confirmar las sospechas: el consumidor está confuso y desconfía ante un mercado que debería alinearse con él en una de sus máximas aspiraciones, conseguir un estilo de vida y una alimentación sostenibles y saludables.

Texto: Sonia Riesco.

Experta en identificación y estudio de tendencias. AZTI

Producto local, alimento sostenible, ecodiseño, productos ecológicos, orgánicos, canal corto de comercialización... Son muchos conceptos que giran en torno a la sostenibilidad y a lo local. Pero ¿sabemos realmente qué es qué?

El concepto local se asocia a muchos conceptos que son de interés para el consumidor: proveniencia, salud y bienestar, sostenibilidad, transparencia, artesanal, etc. Y es que una de las principales tendencias de consumo apunta a lo local. Las principales motivaciones: la antiglobalización (los ciudadanos creen más en los productos de cercanía y quieren apoyar al negocio local), la sostenibilidad (se quiere proteger o minimizar el impacto del consumo en el medio ambiente) y la tradición (apoyar las tradiciones y formas de hacer locales es una forma de sentirse más identificado con los productos y las personas).

Los datos de mercado también reflejan el interés del consumidor por lo local. Según datos de consultoras como Mintel, GlobalData o Lantern, la mitad de los españoles confían más en una empresa si fabrica productos en su propio país y casi un 75% cree que la información sobre la procedencia de los ingredientes en el etiquetado ayuda a confiar más en los productos.

Por otra parte, existen múltiples iniciativas (apoyadas por instituciones, gobiernos, empresas, etc.) en pro de lo local, desde la producción hasta la comercialización y la promoción del consumo de productos locales. Ejemplo de ello son, a nivel global, los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Agenda 2030 de la ONU, y a un nivel más local, el Plan Estratégico 2020 de la Gastronomía y la Alimentación de Euskadi.




Las especies locales se asocian a natural y salud.

Existe conciencia y preocupación social, fruto del avance en el conocimiento de problemáticas como la de los micro plásticos (que ya no es sólo de los océanos, la fauna y la flora, sino que ha llegado a la comida), o escándalos relacionados con la seguridad y autenticidad alimentaria que hacen aumentar la desconfianza del consumidor en el sistema agroalimentario.

El contexto es favorable hacia lo local, si tenemos en cuenta por ejemplo, el auge del movimiento veggie (en España el 7,8% de la población adulta declara que lo es), el despunte en nuestro país del mercado de productos orgánicos (mayor oferta y despliegue en los puntos de venta) y una producción cada vez más respetuosa con los animales (como el gran movimiento cage-free en avicultura, donde los principales distribuidores se están posicionando contra la venta de huevos de gallinas enjauladas).

Pero, si bien es cierto que las estadísticas dicen que el 75% de los ciudadanos europeos asegura estar dispuesto a comprar productos más sostenibles... esto se traduce en compra real sólo en un 17%. Sabemos la existencia de ese dilema entre lo que el con-

sumidor piensa, dice y hace. Y es que la ciudadanía asocia lo local con aspectos positivos y relevantes como la riqueza (empleo, ingresos), cultura y tradición (actividad primaria viva, elaboración artesana, productos de siempre), paisaje rural, entorno saludable y respetuoso (hacia el medio ambiente y hacia las personas), y genera empatía y cercanía con la producción y consumo de alimentos. Pero a su vez no quiere renunciar a precio o diversidad/disponibilidad de productos durante todo el año.

Pese a todo este contexto aparentemente contradictorio, las oportunidades son evidentes, tanto para el sector como para la sociedad: lo local es trendy, hay conciencia, se asocia a natural y salud, es sostenible (no sólo ambientalmente, sino desde el punto de vista económico y social), se dispone de sistemas de evaluación de la sostenibilidad de los productos locales con base científica, así como estrategias innovadoras de aprovechamiento de subproductos y desperdicios alimentarios. La gran oportunidad comienza por una mejor y más eficiente comunicación social que invite a la confianza y credibilidad necesaria para que lo local sea una opción real de compra. 

Bertan, argazkian baino are ederragoak.

Al natural, mejor que en foto.

Bizi itzazu! Vívelos!



Ba al zenekien Euskal Autonomia
Erkidegoko lurraldeen % 20,5 naturagune
paregabeak direla?
Etorri eta bizi itzazu nahi duzunean, baina
ez ahaztu zainzteaz eta errespetatzeaz,
hor egoten jarrai dezaten.

¿Sabías que el 20,5% del territorio
de Euskadi son espacios naturales
singulares?

Ven a vivirlos cuando quieras, pero
no olvides cuidarlos y respetarlos para
que sigan existiendo.

Euskadi, auzolana, bien común

EUSKO JAURLARITZA



GOBIERNO VASCO

INGURUMEN, LURRALDE, PLANGINTZA
ETA ETKERATZEA SAIA

DEPARTAMENTO DE MEDIO AMBIENTE,
PLANNINGUON IZARRORRAL Y BERRESKOLA

La nueva Secretaria de Pesca busca financiación de Bruselas para hacer frente a la Política de Pesca Cómún

La secretaria general de Pesca del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, Alicia Villauriz, ha trasladado al director general de Pesca y Asuntos Marítimos de la Comisión Europea (DGMARE), Joao Aguiar, la preocupación de la flota española ante las posibles consecuencias de la próxima entrada en vigor de la obligación de desembarque. Villauriz vuelve a la Secretaria de Pesca. Igualmente considera que un aspecto básico del futuro desarrollo de la pesca, en los próximos diez años va a estar en el grado de financiación que tenga la Política de Pesca Común (PPC). “Estamos en un parón de la economía a nivel europeo y español, pero la PPC debe contemplar en términos financieros la pesca, la acuicultura y los mercados, para conseguir el progreso social y económico y también la seguridad alimentaria”

En concreto, en este primer encuentro con el DGMARE, Villauriz ha recordado la gran importancia, tanto social como económica, que tienen la pesca y la acuicultura para Es-



Alicia Villauriz.

Pide para los descartes que se consideren alternativas pragmáticas y que se afronte con la flexibilidad necesaria para asegurar que su aplicación no genere un impacto negativo en la flota.

paña, y ha trasladado su “firme compromiso” para trabajar con la Comisión Europea en favor del objetivo común de asegurar la sostenibilidad de la actividad pesquera.

En esta línea, Villauriz ha expuesto su preocupación por las posibles consecuencias que puede plantear la próxima entrada en vigor de la obligación de desembarque, y ha pedido que se consideren alternativas pragmáticas y que se afronte con la flexibilidad necesaria para asegurar que su aplicación no genere un impacto negativo en la flota.

De esta forma, ambas partes se han comprometido a trabajar de manera coordinada y han establecido una agenda de trabajo entre sus equipos para conseguirlo.

Gestión de los recursos

Junto a ello, la nueva Secretaria dijo que “en los debates de la PPC se requiere conseguir un equilibrio legal en el acceso a los mercados para que haya una competencia legal. Los métodos de gestión de los recursos pesqueros, los descartes, la vertiente exterior y la financiación de esa política”.

En la reunión también se han repasado los principales procesos legislativos actualmente en marcha a nivel comunitario como son, la propuesta del Fondo Europeo Marítimo y de Pesca 2021-2027, la propuesta de Reglamento de Medidas Técnicas o el Plan Multianual de aguas del Oeste del Atlántico para el que la secretaria general ha recordado el interés de España en poder utilizar rangos de mortalidad a la mayor brevedad posible.

Por último, Alicia Villauriz se ha interesado por el estado de las negociaciones para la renovación de distintos acuerdos de pesca, que negocia la Comisión Europea en nombre de los Estados Miembros, con especial atención al de Marruecos, dada su “especial importancia” para los intereses del sector pesquero español.

Acuicultura

Villauriz apostó por un tratamiento integral de la acuicultura no sólo en la producción sino en los métodos, dada su tecnificación. Para ello juzgó conseguir una coordinación en los Planes Nacionales de Cultivo, de cara a conseguir una mejor interlocución dentro de la cadena comercial.

Villauriz es ingeniera Agrónoma y hasta la fecha trabajaba como consejera coordinadora de Agricultura, Pesca y Alimentación en la Representación Permanente de España ante la Unión Europea, aunque anteriormente también fue secretaria general de Medio Rural y secretaria general del Mar en el Ministerio de Medio Ambiente, Medio Rural y Marino. Su entrega en el gabinete del ministro Luis Planas. 🌊



SADA.INDYNA, S. A.



Calderería y tubería de habilitaciones
Montajes Industriales y navales
Ventilación y aire acondicionado
Instalaciones Hidráulicas

B° La Gándara, s/n
39318 CUDON (Cantabria)
Tel. +34 942 57 62 12
Fax: +34 942 57 61 44
sajaindyna@sajaindyna.com
www.sajaindyna.com



TECNISAJA, S.L.

B° El Juncal, s/n 48510 UGARTE
TRAPAGARAN (VIZCAYA)
Tel. 94418 05 30
Fax: 94 478 21 80
info@tecnisa.com
www.tecnisa.com

Proyectos de buques
Ingeniería integral de habilitaciones

La Comisión multará a las empresas que contaminen con plásticos la mar

El comisario europeo de Medio Ambiente, Asuntos Marítimos y Pesca, Karmenu Vella ha detallado la estrategia europea para limitar la contaminación plástica de los artes de pesca. El responsable de Pesca recuerda cuánto daña la contaminación plástica a la economía, la sociedad y el medio ambiente, incluidos los recursos marinos y la pesca. Lo cual tiene su parte de responsabilidad: "Aproximadamente un tercio del plástico en el océano provendría de artes de pesca", dice.

Las propuestas de la Comisión Europea, a través de tres regulaciones diferentes, apuntan a "proporcionar a los pescadores las herramientas e incentivos adecuados para recuperar, reutilizar y reciclar plástico en artes de pesca". El nuevo reglamento de control de la pesca tiene como objetivo una mejor recuperación de los artes perdidos en el mar.

La propuesta sobre instalaciones portuarias abolirá los derechos portuarios vinculados con el volumen de residuos transportados para facilitar el retorno. Finalmente, la propuesta sobre plásticos de uso único y artes de pesca introduce, de acuerdo con el principio de quien contamina paga, una mayor responsabilidad para los fabricantes de artes, utensilios, y la introducción sistemas de trabajo que sean eliminados al final de su vida útil. 🌊

El sector del congelado de productos del mar ingresa 9.918 millones y emplea a 17.934 personas

El sector del congelado de productos del mar facturó en 2016 en España 9.918 millones de euros y empleó de manera directa a 17.934 personas, según el segundo Informe Sectorial de la Industria y Comercialización de Productos Pesqueros elaborado por el Consorcio de la Zona Franca de Vigo y Conxemar. Este documento, que recoge la realidad del sector en España a través de los datos que el servicio de información empresarial del consorcio ha procesado, pone de manifiesto la "potencialidad" de un sector que representa "uno de los principales soportes de la economía española".

Por su parte, el sector conservero ingresó 3.074 millones de euros en 2016, para lo que

necesitó el trabajo de 10.439 personas en toda España.

De manera conjunta, el informe refleja que en España existen 603 empresas dedicadas a la industria y la comercialización del sector del congelado y la conserva, que facturaron 12.992 millones de euros en 2016. Además, estas compañías generaron hasta 28.373 puestos de trabajo directos.

Por otro lado, las empresas del sector generaron un valor añadido bruto de hasta 1.405 millones de euros en 2016, un 11% más en comparación con los 1.261 millones de euros creados en 2015 por esas mismas empresas. "Como sector, tenemos el desafío de liderar este crecimiento sostenido, elevando la calidad de nuestros productos al máximo nivel, haciéndolos cada día más sostenibles y demostrando el compromiso de nuestras empresas con la excelencia", ha asegurado el presidente de Conxemar, José Luis Freire. 🌊

Les Pecheurs de Bretagne, una OP en el que el control es la base de la gestión

La Organizaciones de Productores Les Pêcheurs de Bretagne es un ejemplo de excelencia en la gestión de los asuntos para su flota, las empresas, los riesgos del mercado, los derechos de pesca y la representación de sus miembros. Pero para tan buen funcionamiento los aspectos de control en todo el ámbito de la OP son fundamentales. Con una adecuada y controlada gestión se garantiza la correcta aplicación de las decisiones tomadas en los comités por los propios pescadores y contribuye a la mejora de la calidad de los productos pesqueros.

Los miembros del Consejo de Administración del OP adoptan medidas cada año para regular el consumo de las cuotas de pesca o los de limitar los riesgos de mercado (asignaciones individuales anuales, límites de captura en las mareas, prohibición de ventas de ciertos productos por tamaño o calidad...). Estas medidas solo son de interés si son respetadas por todos. "Nuestros controles están dirigidos a verificar la implementación efectiva de las decisiones aprobadas por la Junta, y también a armonizar la forma en que los productos se clasifican de una subasta a otra", explica Patricia Bergot, Gerente de Proyecto "Controles". a Los pescadores de Bretaña. Todo ello una cuestión de equidad entre nuestros miembros". 🌊

El sector pesquero español se compromete a conservar los tiburones


El sector pesquero español ha defendido ante la Representación Permanente de España ante la Unión Europea (REPER) la sostenibilidad y sus buenas prácticas de la pesca de tiburón, así como del estricto cumplimiento de la normativa que regula esta pesquería, tanto nacional como internacionalmente. Representantes de las asociaciones pesqueras se comprometen a llevar a cabo la conservación de la especie.

El sector realizó esta defensa en un taller organizado por la REPER, en Bruselas, sobre la conservación y gestión de las especies de tiburones, en el que también participaron como ponentes representantes de la FAO, la Comisión Europea, la Secretaría General de Pesca, el Instituto Español de Oceanografía y WWF.

"Existe un gran desconocimiento por parte de la sociedad, de los gobiernos de muchos países de la UE y de miembros del Parlamento Europeo sobre la realidad de la pesca de tiburones", afirmó Javier Garat, secretario general de Cepesca, quien participó en la reunión. "Por ello -agregó-, es importante conocer cuatro puntos fundamentales sobre esta pesquería: que los tiburones son una importante fuente de proteínas para muchos países, que la gestión pesquera basada en la evaluación de cada una de las especies es esencial para conseguir la conservación y el uso sostenible de las mismas, que las especies vulnerables y en peligro ya están protegidas y que las Organizaciones Regionales de Pesca son los organismos clave para su gestión".

Según expuso Garat en este taller, la flota palangrera de superficie española está compuesta por 209 buques, de los cuales alrededor de 170 han pescado especies de tiburones en el último año. En 2017, esta flota desembarcó un total de 5.229 toneladas de tiburones. El 88,5 % del peso desembarcado fue de tintorera o tiburón azul (*Prionace glauca*) y el 9,47 % de marrajo dientuso (*Ixurus oxirhinchus*), suponiendo ambas un 97,7 % en peso vivo referido a las capturas realizadas.


La flota española pesca estas especies en los océanos Atlántico, Índico y Pacífico, desde cuyos puertos, los tiburones son transportados a Vigo para su procesamiento procesados. España comercializa las capturas en

su mercado interno, América latina, la UE, Ucrania y Rusia. Las aletas de tiburón se exportan principalmente a Hong Kong, Japón, China y California (Estados Unidos). 

Un estudio de la Universidad de Santiago habla de la pérdida de 12 a 15 millones por los descartes en el arrastre

Quince millones de euros en el peor de los casos. Doce, si se aplican ciertas flexibilidades puede ser el impacto económico que tendrá en la flota de arrastre del Cantábrico la obligación de desembarque, que impondrá que se descarguen todos los ejemplares sometidos a cuota o tengan talla mínima. La cifra ha sido calculada por el equipo de Economía Aplicada de la Universidad de Santiago de Compostela (USC) y fue dada a conocer en el pleno del Consello Galego de Pesca, que presidió la secretaria xeral técnica de Mar, Isabel Concheiro.

El profesor Gonzalo Rodríguez explicó que la reducción de la producción y el impacto económico «va a ser significativo para el conjunto de la flota del Cantábrico en general y para la galega, que es la más numerosa, en particular». Rodríguez expuso que las que se realizan en aguas cantábricas son pesquerías mixtas, «en donde no se puede pesca lo que uno quiere», por lo que la actividad se «vuelve más difícil, y el número de descartes va ser mayor y cota de ingresos va a ser más grande».

El profesor de Economía Aplicada abogó por «permitir al sector que aborde un proceso de aprendizaje de los países que implementaron estas medidas con anterioridad», tales como los países nórdicos o Nueva Zelanda, donde se buscó un enfoque más pragmático, flexible e dilatado en el tiempo para permitir reducir progresivamente los descartes, «y conseguir incrementar la selectividad, porque la tecnología al respecto está muy avanzada». Rodríguez relacionó el veto a los descartes con la búsqueda de la sostenibilidad y la necesidad de resolver el problema ético que supone devolver alimento al mar y puso el acento en la contradicción que supone obligar a que esos descartes solo se puedan destinar a harina. Mar también presentó el atlas de la bajura de Galicia, un documento con el que pretende convencer a Bruselas de que la flota artesanal debe quedar exenta de la obligación de desembarque. 

La flota atunera ofrece utilizar la Norma APR a las importaciones a la UE

La flota atunera española ha ofrecido a la Comisión Europea (CE) utilizar su Norma Atún de Pesca Responsable (APR) como normativa europea exigible a las importaciones pesqueras de la Unión Europea. En concreto, la flota española ha tomado esta decisión dado el respaldo internacional a esta norma, desarrollada en su totalidad en España, además de por ser la única del mundo que contempla la sostenibilidad social de las tripulaciones al mismo nivel que la biológica y la económica.

El director gerente de la Organización de Productores Asociados de Grandes Atuneros Congeladores (Opagac), Julio Morón, ha señalado que "si Europa da este paso, sería un impulso notable para frenar la pesca ilegal, ya que la UE es el mercado más grande de productos pesqueros del mundo actualmente".


Este ofrecimiento se enmarca en un momento en el que la CE debe legislar sobre esta materia por mandato del Comité de Pesca del Parlamento Europeo, tras aceptar a trámite un informe de la eurodiputada de Los Verdes Linnéa Ergström, solicitando medidas de control a los productos pesqueros importados por la UE.

En dicho informe, Ergström sostiene la necesidad de desarrollar una normativa eficaz que garantice que sólo se importe pescado procedente de flotas responsables, tanto social como medioambientalmente.

De acuerdo con este informe, el mercado de productos pesqueros de la UE es el mayor del mundo y absorbe una cuarta parte de todas las importaciones. En 2016, importó 8,8 millones de toneladas de productos de la pesca y la acuicultura, frente a 6,2 millones de toneladas de producción comunitaria.


Así, Opagac ha solicitado a la CE que la próxima normativa incorpore unas "exigencias mínimas" en materia de control, sostenibilidad medioambiental y derechos laborales, en línea con su Norma APR, la única del sector pesquero mundial en contemplar los requisitos del Convenio 188 de la OIT.

"Muchos productos pesqueros vendidos en la UE provienen de actividades pesqueras precarias que no cumplen los requisitos de sostenibilidad medioambiental ni respetan los derechos sociolaborales de las tripulan-


tes, requisitos que, paradójicamente, sí se exigen a la flota europea", ha subrayado. 

La pesca británica no se liberará de la normativa de la UE hasta el 2040

Los pescadores británicos han sido advertidos de que tendrían que asumir 20 años de dominio bajo la normativa europea, tras el Brexit. Su liberación de las normas de pesca de la Unión Europea no va a ser tan inmediata como se piensa inicialmente. Las leyes que regulan la pesca en aguas británicas están tan profundamente arraigadas en la legislación europea que será imposible retirarse de ellas el día en que tenga lugar Brexit. Incluso si existiera la voluntad política, advertieron expertos jurídicos de la industria pesquera, a los pescadores británicos les costará lo indecible salir de las reglas europeas. Andrew Oliver, uno de los expertos, señala que es poco probable que la industria esté libre de control europeo antes de 2040.

Cuando se lleve a cabo el Brexit, todas las leyes pesqueras europeas se incorporarán a la legislación del Reino Unido como parte de los acuerdos de retirada y solo se reemplazarán gradualmente. "Salir de la Política Pesquera Común costará mucho más tiempo que lo que muchos esperaban, pero debe hacerse correctamente si lo que queremos es ese objetivo, con lo es probable que el régimen general en 20 a 30 años sea prácticamente el mismo que existe en la actualidad bajo la Política Pesquera Común (PPC)". Estas advertencias de uno de los mayores expertos jurídicos desalentarán a los pescadores de todo el país que estuvieron entre los más fervientes partidarios de la salida durante la campaña del referéndum. 

Segunda reunión del Comité de Participación de Intemares

Ha tenido lugar la segunda reunión del Comité de Participación Social del proyecto LIFE IP INTEMARES, junto a numerosas entidades de ámbito estatal representativas del sector pesquero, del mundo de la investigación y conservación del medio marino. INTEMARES es primer y único proyecto LIFE integrado de naturaleza que concede la Comisión con un presupuesto de 49,8 millones de euros y está coordinado por la Fundación Biodiversidad (Ministerio para la Transición Ecológica). 

La Comisión defiende un menor fondo FEMP de 6.140 millones de euros

La Comisión propone, para el próximo presupuesto de la UE a largo plazo en el período 2021-2027, 6 140 millones de euros en un fondo más sencillo y flexible para la pesca y la economía marítima de Europa. El nuevo Fondo Europeo Marítimo y de Pesca seguirá apoyando al sector pesquero europeo hacia prácticas de pesca más sostenibles, con especial hincapié en apoyar a los pescadores a pequeña escala. También ayudará a liberar el potencial de crecimiento de una economía azul sostenible hacia un futuro más próspero para las comunidades costeras.

Por primera vez, contribuirá a reforzar la gobernanza internacional de los océanos para unos mares y océanos más protegidos, más limpios, más seguros y gestionados de manera sostenible. Igualmente, la Comisión está reforzando el impacto ambiental del Fondo, centrándose en la protección de los ecosistemas marinos y con una contribución esperada del 30 % de su presupuesto a la mitigación del cambio climático y la adaptación al mismo, en consonancia con los compromisos acordados en el marco del Acuerdo de París.

El comisario de Medio Ambiente, Asuntos Marítimos y Pesca, Karmenu Vella, ha declarado que «unos océanos sanos y bien gestionados son una condición previa para las inversiones a largo plazo y la creación de empleo en el sector de la pesca y en la economía azul en ge-

El Fondo insistirá especialmente en apoyar a los pescadores que se dedican a la pesca costera artesanal, con buques de menos de 12 metros, que representan la mitad del empleo del sector de la pesca de Europa

neral. En tanto que actor global de los océanos y quinto mayor productor de pescado y marisco del mundo, la Unión Europea tiene una gran responsabilidad a la hora de proteger, conservar y utilizar de manera sostenible los océanos y sus recursos. El Fondo permitirá que los Estados miembros y la Comisión asuman dicha responsabilidad e inviertan en la pesca sostenible, la seguridad alimentaria, una economía marítima próspera y unos mares y océanos sanos y productivos».

Apoyo pesca costera

La pesca es vital para la subsistencia y el patrimonio cultural de muchas comunidades costeras de la UE. Junto con la acuicultura, contribuyen también a la seguridad alimentaria y la nutrición. El Fondo insistirá especialmente en apoyar a los pescadores que se dedican a la pesca costera artesanal, con buques de menos de 12 metros, que representan la mitad del empleo del sector de la pesca de Europa. Desde la reforma de la Política Pesquera Común en 2014, se ha progresado a la hora de conseguir que las poblaciones de peces vuelvan a tener unos niveles saludables, incrementar la rentabilidad de la industria pesquera de la UE y conservar los ecosistemas marinos. El nuevo Fondo seguirá apoyando estos objetivos socioeconómicos y ambientales.

Por lo que se refiere a la economía marítima, la Comisión propone reforzar su apoyo en comparación con el período 2014-2020. Se trata de un sector económico con un gran potencial, cuya producción a nivel mundial se estima en 1,3 billones de euros en la actualidad, y, de aquí a 2030, esta cifra podría más que duplicarse. El Fondo Marítimo permitirá las inversiones en nuevos mercados, tecnologías y servicios marítimos, como la energía oceánica y la biotecnología marina. Las comunidades costeras recibirán un apoyo mayor y más amplio para la creación de asociaciones locales y la transferencia de tecnología en todos los sectores de la economía azul, incluidos la acuicultura y el turismo costero.

En el contexto de la Agenda 2030 de Desarrollo Sostenible de las Naciones Unidas, la Unión

se ha comprometido asimismo a nivel internacional a procurar que los mares y los océanos estén más protegidos, sean más seguros, estén más limpios y se gestionen de manera sostenible. El nuevo Fondo Europeo Marítimo y de Pesca apoyará estos compromisos para una mejor gobernanza internacional de los océanos. Entre otras cosas, proporcionará también la financiación necesaria para mejorar la vigilancia y la seguridad marítima, y la cooperación entre guardacostas.

A fin de garantizar que el Fondo sea eficaz y eficiente, incluye una serie de nuevas características, tales como:


-Una simplificación y una mayor posibilidad de elección para los Estados miembros, que a partir de ahora podrán orientar el apoyo a sus prioridades estratégicas, en lugar de tener que elegir entre un «menú» de acciones admisibles.

-Una mejor alineación con otros fondos de la Unión Europea. Las normas aplicables a todos los fondos estructurales y de inversión se establecen en un Reglamento sobre disposiciones comunes.

-Una mejor orientación del apoyo a la realización de la Política Pesquera Común.

Próximos pasos

Según la Comisión "es fundamental alcanzar un acuerdo rápido sobre el presupuesto general de la UE a largo plazo y sus propuestas sectoriales para garantizar que los fondos de la UE empiecen a dar resultados sobre el terreno lo antes posible. Si se produjeran unos retrasos similares a los que tuvieron lugar al inicio del actual período presupuestario 2014-2020, no podrían abordarse con la urgencia necesaria las necesidades de los pescadores y las comunidades costeras, ni la protección del medio marino del que dependen", señalan.

El logro en 2019 de un acuerdo sobre el próximo presupuesto a largo plazo permitiría una transición fluida entre el actual presupuesto a largo plazo (2014-2020) y el nuevo, garantizando así la previsibilidad y la continuidad de la financiación en beneficio de todos. 

Cepesca quiere que los Estados sean ágiles en la aprobación del nuevo FEMP

Cepesca ha defendido la equiparación de la dotación económica del nuevo FEMP (6.140 millones de euros), al del período 2014-2020 (6.400 millones de euros) y lamenta que el sector europeo sólo haya hecho uso de un 11% de estos últimos, por problemas burocráticos y ajenos a la industria, y que existan grupos que se apoyen en este hecho para poner en duda la necesidad de estas ayudas.

El sector pesquero, agrupado en Cepesca, cree prioritario que los estados miembros de la Unión Europea (UE) sean ágiles en la adopción del nuevo Fondo Europeo Marítimo y de Pesca (FEMP), para el periodo 2021-2027, dotado con 6.140 millones de euros, de los cuales 1.120 millones corresponden a España, es decir, un 6,6% menos. Concretamente, el sector, según ha manifestado Javier Garat, presidente de la patronal europea de pesca Europêche y secretario general de la Confederación Española de Pesca (CEPESCA) solicita a los estados que alcancen un acuerdo antes de las próximas elecciones europeas en mayo de 2019), que incrementen la asignación presupuestaria para la pesca sostenible, faciliten el acceso a la financiación a todos los pescadores y amplíen el alcance de las prioridades propuestas por la Comisión Europea (CE).

Cabe recordar que la industria pesquera europea expresó su preocupación hace sólo unos meses por el escaso uso del fondo actual, sólo un 11%, por razones que, según la industria, escapan a su control.

Según Javier Garat, "es vital que los estados miembros encuentren un acuerdo sobre el texto antes de las próximas elecciones europeas para facilitar una transición sin problemas al próximo período presupuestario que comenzará el 1 de enero de 2021. Hemos de aprender de los errores del pasado –agrega Garat–, ya que las demoras, como las acaecidas al comienzo del actual período presupuestario 2014-2020 serían catastróficas para nuestros pescadores y comunidades costeras".

Valoración de la propuesta

Los fondos ahora propuestos, un 5% inferiores a los del anterior período (2014-2020) para compensar la brecha Brexit en el presupuesto de la UE pretenden ser, según la patronal pesquera europea, modernos, justos y flexibles para los pescadores. Sin embargo, a juicio de la patronal, la CE solo se refiere a la pesca costera a pequeña escala al proponer medidas importantes como la promoción de la capacitación, el conocimiento, la innovación, las inversiones y la modernización de la flota; y lamenta este enfoque, a su juicio, miope. Por ello, Europêche solicita la priorización de estas acciones para la totalidad de la flota pesquera de la UE. Además, cree que la definición de pesca costera a pequeña escala no es apropiada y debe ser revisada.



Garat ha intervenido en una audiencia pública sobre los fondos FEMP.

La patronal también acoge con satisfacción el apoyo financiero para mejorar la salud, la seguridad y las condiciones de trabajo a bordo de los buques pesqueros, pero vuelve a lamentar que se identifiquen sólo como prioridad para la pesca costera a pequeña escala. Además, el apoyo al diálogo social y la capacitación, que era el núcleo del antiguo FEMP, se ha eliminado del texto, lo que Europêche considera un error ya que servía para aliviar la escasez de profesionales cualificados, uno de los problemas más importantes del sector.

Los pescadores también valoran que el nuevo FEMP pueda apoyar el cese temporal y permanente de las actividades pesqueras, lo que consideran particularmente útil para segmentos de flotas en los que la capacidad de pesca no está equilibrada con las oportunidades de pesca disponibles.

Además, una de las prioridades del nuevo FEMP es la contribución a la seguridad alimentaria en la UE a través de una acuicultura y mercados competitivos y sostenibles. Si bien se reconoce el papel de estos actores, la acuicultura europea actualmente solo representa el 20% del total de productos del mar producidos en la UE, lo que a juicio de Europêche significa no reconocer al sector pesquero como principal contribuyente a la seguridad alimentaria en Europa y demuestra la falta de interés de la CE en proporcionar las condiciones para una pesca económicamente viable y competitiva bajo esta prioridad.

Por último, y en el contexto de los compromisos internacionales de la UE, además del FEMP, se han destinado 990 millones de euros a los Acuerdos de Asociación Pesquera Sostenible (SFPA) y las Organizaciones Regionales de Ordenación Pesquera (OROP), lo que a juicio de Europêche es muy positivo ya que fortalece el papel de este tipo de acuerdos para la gestión de las políticas pesqueras internacionales y garantiza la regulación y el control de la pesca en alta mar.

La economía azul crece más que la economía nacional en países de la UE

La economía azul de algunos países de la UE se ha incrementado más que la economía nacional, en la última década. La Unión Europea define la economía azul como “la economía que reconoce la importancia de los mares y los océanos como motores de la economía por su gran potencial para la innovación y el crecimiento”. La economía azul de la UE -todas las actividades económicas relacionadas con los océanos, los mares y las zonas costeras- está creciendo de manera constante, de acuerdo con el primer informe anual de la UE sobre la economía azul.

Con una facturación de 566.000 Millones de Euros, el sector genera 174 millones de euros de valor agregado y crea puestos de trabajo para casi 3,5 millones de personas.

La economía azul española emplea a más

La economía azul representa el 1,3% del PIB total de la UE (2016)

de 691.000 personas y genera aproximadamente 23 millones de euros de valor agregado. Encabeza el sector turismo, con el 77% del total de empleo y le sigue el sector de los recursos marinos con el 17%.

El Comisario europeo de Medio Ambiente, Asuntos Marítimos y Pesca, Karmenu Vella, dijo: “La economía azul de la UE está creciendo constantemente en la última década y el potencial para el futuro es prometedor. Con inversiones en innovación y a través de una gestión oceánica responsable, integrando aspectos ambientales, económicos y sociales, podemos duplicar el sector de forma sostenible para 2030”.

Aporte científico

Tibor Navracsics, comisario de Educación, Cultura, Juventud y Deportes, responsable del CCI, dijo: “Gracias a los aportes científicos proporcionados por el Centro Común de Investigación podemos rastrear qué impulsa la economía azul y cómo se está desarrollando. apoyará a los formuladores de políticas y partes interesadas en la creación de nuevas oportunidades comerciales y la gestión de los recursos de los océanos, los mares y los recursos costeros de una manera sostenible”.

Abarca sectores establecidos como la pesca, la construcción naval y el turismo, así como las industrias emergentes, incluidas la energía oceánica y la biotecnología. En varios estados miembros de la UE, la economía azul ha crecido más rápido que la economía nacional en la última década.

Durante la crisis financiera, la economía azul demostró ser más resistente en esos estados miembros, suavizando los efectos de la recesión en las economías costeras.

El informe presenta el estado actual y las tendencias recientes en los seis sectores establecidos de economía azul en diferentes Estados miembros de la UE, para obtener una idea de dónde se pueden encontrar nuevas oportunidades y una ventaja competitiva sostenible.



Los cinco grandes

El Reino Unido, España, Italia, Francia y Grecia tienen las economías azules más grandes de Europa. España representa un quinto del empleo total, seguido de Italia, el Reino Unido y Grecia. Combinados, estos cuatro Estados miembros representan más de la mitad del total de empleos relacionados con la economía azul.

Entre los diferentes sectores, el de los “recursos vivos” (es decir, la pesca, la acuicultura y el procesamiento) ha crecido un 22% entre 2009-2016. El aumento de la sostenibilidad, gracias a la política pesquera común de la UE, desempeña un papel importante en este desarrollo positivo.

El sector de la biotecnología marca un crecimiento de dos dígitos en los estados miembros como Irlanda, y el empleo en la industria eólica marina ha pasado de 23.700 en 2009 a 160.000 en 2016, superando en número al empleo del sector pesquero de la UE

Datos clave de la economía azul de la UE

Volumen de negocios: 566.000 M€;	Margen de beneficio bruto: 16,8%;	Inversión neta: 22,2 mil millones de euros;
Valor bruto de la economía azul: 174.200 M€;	Empleo: 3,48 millones;	Inversión neta a VAB: 29%;
Beneficio bruto: 95 100 millones de euros;	1,6% del empleo total de la UE;	Salarios anuales medios: 28,3 mil euros

También los sectores emergentes están en auge. El sector de la biotecnología marca un crecimiento de dos dígitos en los estados miembros como Irlanda, y el empleo en la industria eólica marina ha pasado de 23,7 mil en 2009 a 160 mil en 2016, superando en número al empleo del sector pesquero de la UE.


La economía azul representa el 1,3% del PIB total de la UE (2016).

Al hacer un seguimiento del desarrollo de los subsectores de la economía azul y examinar los factores subyacentes, el Informe anual sobre la economía azul de la UE pue-

La pesca, la acuicultura y el procesamiento han crecido un 22%, entre 2009 y 2016

de ayudar a identificar oportunidades de inversión y proporcionar orientación para las políticas futuras, incluida la gobernanza oceánica.

Como tal, este informe, el más reciente de una serie que ya cubre la flota pesquera de la UE, el sector acuícola de la UE y el sector de procesamiento de pescado de la UE, es una lectura obligada para cualquier profesional de la economía azul.

El informe fue preparado conjuntamente por el CCI y la Dirección General de Asuntos Marítimos y Pesca de la Comisión Europea (DG MARE). 



Reconocido como el **mejor compresor** de frío industrial del mundo

Unidad Serie i

Disponibile para frío comercial, con tecnología industrial

EFICIENCIA JAPONESA



Mayekawa, S.L.
Polígono Industrial Camporosso - C/ Montevideo, N° 5
Nave 13 - 28806 Alcalá de Henares (Madrid)

☎ 91 450 02 92 | ✉ mayekawa@mayekawa.es



www.mayekawa.es

El puerto de La Atunara evita el cierre gracias al amparo de la Federación de Cofradías

Los pescadores de La Línea de la Concepción recurren a Fecopesca para no paralizar el sector y logran un plan de viabilidad a medio plazo con el que afrontar la deuda de la cofradía y reflotar la actividad. Tras negociaciones con la Agencia de Puertos de Andalucía, en las últimas semanas se ha recuperado el centro de expedición de moluscos, a cargo de la OPP 79, y se ultima una reapertura de la lonja dimensionada a la realidad del sector local.

*Texto y fotos:
Juanma Moreno*

La Cofradía de Pescadores de La Atunara en La Línea de la Concepción (Cádiz) se ha salvado de cerrar por el momento después de recurrir a la Federación de Cofradías de Pescadores de Cádiz, Fecopesca. La enorme deuda de la cofradía y la reducción de la producción habían puesto a esta casi centenaria entidad de pescadores al borde de la desaparición. Al verse imposibilitados en su dimensión local de hallar una solución a estos problemas, los representantes de los pescadores acudieron a una organización pesquera superior que está vehiculando un proceso de transición con el objetivo de devolver a esta cofradía gaditana su autonomía.

Por acuerdo entre los armadores de La Atunara y la directiva de la cofradía se ha aceptado la intervención de su actividad para recuperar el orden en una entidad que estaba abocada al cierre y que desde el verano de 2017 mantenía sin actividad la lonja y el centro de expedición. El patrón mayor de la Cofradía de La Atunara, Juan Morente, reconoce en declaraciones a Europa Azul que "hace unos meses debido a las deudas se planteó el cierre de la cofradía y la OPP 79 porque no había trabajadores y nadie quería asumir la gestión". En ese contexto, Morente y Francisco Vázquez, presidente de la Organización de Productores de Pescado 79, a finales de febrero acordaron pedir ayuda a Fecopesca.

Así, el pasado 23 de marzo, el secretario de Fe-



Barco arribando al puerto de La Atunara.

copesca, Nicolás Fernández, se reunió con estos representantes del sector pesquero de La Línea para analizar sus opciones y plantear una hoja de ruta. Previamente la cofradía había notificado a la Agencia Pública de Puertos de Andalucía (APPA) su renuncia a mantener la concesión de la lonja debido a su situación financiera. Fernández ha explicado en una entrevista a Europa Azul que la deuda de la cofradía está próxima a los 180.000 euros y entre sus principales acreedores están la propia APPA y Hacienda, además de trabajadores. Morente explica que "la OPP era una de las herramientas que teníamos para salir de

esta crisis pero ante la mala situación pesquera y otros motivos no era suficiente".

En ese marco, y con la intención de no paralizar el sector, se plantea que la gestión de la lonja pase a ser controlada por la OPP 79, que presenta una situación económica más saneada y donde también están representados los intereses locales.

El plan de viabilidad de Fecopesca ha comenzado por la recuperación del centro de expedición de moluscos a principios de mayo a cargo de la OPP 79. Igualmente, esta organización de productores ha solicitado a la

APPA una autorización administrativa para poder gestionar la subasta de la lonja, aunque de manera dimensionada a las posibilidades del sector y reducir así costes. Esta autorización se tramitaba en los días que se distribuía esta revista, la intención de Fecopesca era recuperar la subasta en la primera mitad de julio. Entretanto, la federación vela por mantener el actual sistema de conduce que permite a los armadores llevar sus capturas a los puertos de Estepona y Algeciras.

Asimismo, Fecopesca propuso a los pescadores que realizaran unas aportaciones mensuales en cuotas de 250 euros. La asamblea de armadores de La Atunara, compuesta por 34 socios, aceptó por mayoría -27 votos a favor- secundar esta propuesta, que tiene la misión de reunir cada mes un cantidad superior a los 5.000 euros con la que se afrontan gastos corrientes y se atienden deudas sin generar otras.

Causas de la crisis en La Atunara

Nicolás Fernández explica que La Atunara tenía una lonja sobredimensionada y que, como el resto de cofradías, se financiaba con las aportaciones porcentuales de las ventas en subasta. “Pero la pesquería decayó y los gastos de mantenimiento de la instalación eran mayores y se aceptó el crecimiento de la deuda para seguir prestando servicio”. Este estado deficitario se acrecienta, según el secretario de Fecopesca, por la carencia de ayudas para gastos corrientes y “porque estamos en una de las zonas con más burocracia, tenemos un exceso de normas y de requisitos”. “Las lonjas son deficitarias prácticamente casi todas porque los niveles de comercialización se mantienen o bajan en tanto que los costes de mantenimiento suben. La única que ha tenido sensibilidad ha sido la APPA, que ha sido capaz de adecuar los cánones a las lonjas” añade el secretario de Fecopesca.

En los 34 barcos de La Línea predomina el uso del rastro remolcado, son embarcaciones artesanales dedicadas al marisqueo del corruco, la chirla, la almeja o la concha fina. Fernández subraya el descenso de la producción como causa principal que subyace en el declive de las cofradías de pescadores y se refiere al desequilibrio entre los pilares de sostenibilidad propuestos en la Política Pesquera Común: el social, el económico y el ambiental. “Debe haber pescados pero también pescadores y rentabilidad y ahora tenemos un problema de stock en el litoral gaditano, tanto en el cerco con la sardina y el boquerón, como con el voraz o el pez sable, además de la presencia per-



Barcos amarrados en el puerto de La Atunara.

manente del atún rojo que colisiona en la cadena trófica con esas otras dos especies y las desplaza” critica Fernández.

También alude al caso del cierre de la cofradía de Algeciras o a los puertos pesqueros de Cádiz y Huelva, que compartían como rasgo común un notable descenso en su flota. “Se cayeron acuerdos con terceros países, se desguazaron barcos... el sector ha ido perdiendo capacidad constantemente. En Atunara las melveras se vinieron abajo, los horarios de apertura y cierre de caladeros para el marisqueo han destrozado al sector... el exceso de celo... y ahora estamos demostrando que los mares no se perjudican solo por la esquilación de algunas especies, sino también por la gran contaminación de plásticos” asevera el representante del sector pesquero del litoral gaditano.

El asociacionismo como alternativa a la crisis

El mantenimiento de la actividad pesquera en La Línea es valorado desde su cofradía como un triunfo de las asociaciones de pescadores, reconociendo de este modo la importancia de pertenecer a organizaciones pesqueras de distintos niveles. En el caso de La Línea, la OPP 79 se había visto desbordada en sus tareas de gestión y comercialización pero su pertenencia a Fecopesca ha resultado vital para su subsistencia.

El objetivo a medio plazo es dotar de viabilidad a la cofradía y a la organización de productores y plantear un nuevo modo de gestión a comienzos de 2019. Hasta entonces, durante este periodo de transición contarán con la tutela de Fecopesca y con la colaboración de la OPP 72 de Conil de la Frontera, dirigida también por Nicolás Fernández, y que está prestando una inestimable ayuda en la gestión e intermediación de este proceso de recuperación al poner su personal y recursos al servicio de la cofradía de La Atunara. Una de las opciones futuras es una fusión o acuerdo de

colaboración permanente entre la OPP 79 de La Línea y la OPP 72 de Conil para optimizar recursos. Otras opciones pueden ser la creación de una gerencia o la adscripción a otras organizaciones supralocales.

En la actualidad Fecopesca la integran las cinco cofradías de la provincia gaditana, aunque años atrás llegó a haber nueve. Primero desapareció la de San Fernando en 1981, luego Cádiz capital y El Puerto de Santa María y más recientemente, en 2015, la de Algeciras. Además de estas entidades de pleno derecho, hay otros miembros con voz en Fecopesca: la asociación de pescadores de Chipiona, la cooperativa de pescadores de Rota y la asociación de pescadores de Sancti Petri en Chiclana. Además, Fecopesca mantiene una relación constante y en todos sus proyectos incluye a otros actores del sector como a la asociación de armadores de El Puerto y la de Sanlúcar, las organizaciones de productores 72 de Conil, la 78 de Tarifa, o la 79 de La Atunara, además de la Asociación Barbateña de Empresarios Pesqueros (Abempe) y los Grupos de Acción Local de Pesca (GALP) de Costa Noroeste y del Litoral Cádiz Estrecho.

En cualquier caso, Nicolás Fernández recuerda que “Fecopesca tiene la obligación de ayudar a sus miembros y velar por el mantenimiento del servicio, hacemos una labor social para que el sector tenga en cada territorio los servicios que requiere”. Detrás de esa filosofía está la misión de evitar que la Cofradía de Pescadores de La Atunara muera. “Disolver la cofradía sería una lástima porque pronto va a cumplir cien años y es un elemento de identidad para la localidad, sabemos que la deuda es enorme y será difícil sacarla pero lo vamos a intentar, esperamos que gracias a la OPP sigamos adelante y nos permita trabajar, solo aspiramos a recuperar la normalidad, es decir, trabajar y poder pagar a los trabajadores” nos cuenta el patrón mayor Juan Morente. “Solo el nombre de la cofradía te permite sentir cierta cohesión en el sector; hablar de La Atunara sin cofradía o hablar del sector en La Línea sin cofradía no se entiende” añade Nicolás Fernández.

El puerto de La Atunara está adscrito a un barrio que fue el origen de La Línea de la Concepción, el barrio de La Atunara, cuya referencia y símbolo de arraigo es la pesca. No en vano, su propio nombre procede del atún, por ser un lugar privilegiado para avisar el paso de atunes desde el Atlántico al Mediterráneo.

Propuesta de la Comisión Europea del nuevo Acuerdo y Protocolo con Marruecos

La pesca europea y el Sáhara Occidental

Texto
Juan Carlos Barros

Tras la sentencia dictada por el Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) en el asunto *Western Sahara Campaign UK*, la Comisión Europea ha presentado un propuesta para renovar el Acuerdo de Colaboración Pesquera entre la Unión Europea y Marruecos y elaborar un nuevo Protocolo de Aplicación que incluye las aguas territoriales del Sáhara Occidental, como venía sucediendo hasta ahora en la práctica, solo que se va decir de forma expresa. Además, en el contenido del Acuerdo y del Protocolo, la Unión Europea deberá garantizar la participación adecuada de la población saharauí y el respeto a los derechos humanos.

Había expectativa por ver como resolvía el TJUE la difícil papeleta de la validez del Acuerdo. Y, una vez sabida la sentencia, cómo lo afrontaba la Comisión Europea. Y tal y como se han planteado ahora las cosas con la nueva propuesta, todo parece indicar que el asunto no acabará aquí su recorrido judicial.

Recordemos que en la sentencia dictada el pasado 27 de febrero, el TJUE dijo que como el Sáhara Occidental (incluidas sus aguas territoriales) no formaba parte del Reino de Marruecos, tampoco formaba parte del Acuerdo, lo cual, para el TJUE, significaba que el Acuerdo era válido.

Esta constatación de legalidad territorial, basada en el derecho internacional, no parece que vaya a significar una solución definitiva, aunque de momento sí que es cierto que permitirá a la Unión Europea elaborar un nuevo Acuerdo y también que entre en vigor, aunque sea provisionalmente, pues la Comisión Europea ya ha presentado su propuesta con la que pretende dar cumplimiento a la sentencia, añadiendo como novedades las cláusulas de derechos humanos y el beneficio para la población saharauí.

El Frente Polisario, por su parte, ya ha condenado la decisión de la Unión Europea de renegociar el Acuerdo incluyendo las aguas territoriales del Sáhara Occidental. Para esa

organización, *“las negociaciones sólo pueden llevar a un Acuerdo ilegal contrario al derecho de la Unión Europea y al derecho internacional”*, y creen que esta situación obligará a iniciar un nuevo procedimiento judicial para que se anule el Acuerdo.

La situación ahora mismo, entonces, es que no se anula el Acuerdo, en contra de las conclusiones que formuló el Abogado General en este asunto, que habían generado gran preocupación, en las que sostenía que el Acuerdo no era válido por ese mismo motivo, o sea porque se estaba aplicando a unas aguas territoriales que no eran de Marruecos.

Incluye expresamente la aplicación a las aguas del Sáhara Occidental

Según el Abogado General, al celebrar el Acuerdo, la Unión Europea no respetó el derecho de autodeterminación del pueblo del Sáhara Occidental, es decir actuó ilegalmente y además no garantizó que la explotación de los recursos naturales del Sáhara Occidental redundase en beneficio del pueblo saharauí, que son los propietarios de tales aguas y de lo que haya en ellas.

El Abogado General también decía que, como el Acuerdo fue celebrado por Marruecos basándose en la integración unilateral del Sáhara Occidental en su territorio y en la afirmación de que era su soberano, el pueblo saharauí no ha dispuesto libremente de sus recursos naturales, es decir no se ha beneficiado de la explotación pesquera que ha efectuado la Unión Europea de las aguas adyacentes al Sáhara Occidental.

Todo eso, no obstante, no ha tenido importancia para el TJUE, para quien el Acuerdo es válido por la sencilla razón de que se aplica solo al «territorio de Marruecos». Y por esa expresión debe entenderse el espacio geográfico donde el Reino de Marruecos ejerce sus competencias soberanas con arreglo al derecho Internacional, sin incluir ningún otro territorio (como sería el Sáhara Occidental), independientemente de si eso en la práctica luego haya sido así o todo lo contrario.

El TJUE también ha abordado el ámbito de aplicación del Protocolo y aun cuando no contiene ninguna disposición específica sobre el particular, el TJUE señala que varios de sus preceptos usan la expresión «zona de pesca marroquí». Pues bien, esa expresión es idéntica a la que figura en el Acuerdo, que la define como «las aguas bajo soberanía o jurisdicción del Reino de Marruecos». De eso, el TJUE deduce que la «zona de pesca marroquí» de que habla el Protocolo tampoco incluye las aguas adyacentes al territorio del Sáhara Occidental.

El caso es que ahora, tras la sentencia, la Comisión Europea ha propuesto negociar una modificación del Acuerdo y un nuevo Protocolo que respondan a las necesidades de las flotas europeas y que estén en consonancia con la Política Pesquera de la Unión Europea. A tal efecto, La Comisión Europea llevó a cabo ya en 2017 una evaluación acerca de la oportunidad de renovar el Protocolo. En el informe final se concluye que las flotas de la Unión Europea están muy interesadas en seguir pescando en Marruecos y que la renovación del Protocolo ayudará también a reforzar el seguimiento, el control y la vigilancia, casi como a mejorar la gobernanza de la pesca en la región. La evaluación demuestra que la renovación del Protocolo sería también beneficiosa para Marruecos, dada la importancia que la contribución financiera tiene para la estrategia denominada «*Halieutis*» de desarrollo del sector pesquero marroquí.

La Unión Europea debe garantizar la participación adecuada de la población saharauí y el respeto a los derechos humanos

El nuevo Protocolo que propone la Comisión Europea quiere fomentar la pesca sostenible y responsable, y contribuir a la observancia del derecho internacional, garantizando beneficios mutuos para la Unión Europea y Marruecos. Esto significa, dicho más claramente, que en las negociaciones se va a incluir no solo el acceso a las aguas cubiertas por el Acuerdo y el Protocolo actuales sino también las aguas del Sáhara Occidental, y

las autorizaciones necesarias para los buques de las flotas de la Unión Europea, manteniendo la red de acuerdos internacionales de colaboración de pesca sostenible que tienen la Unión Europea.

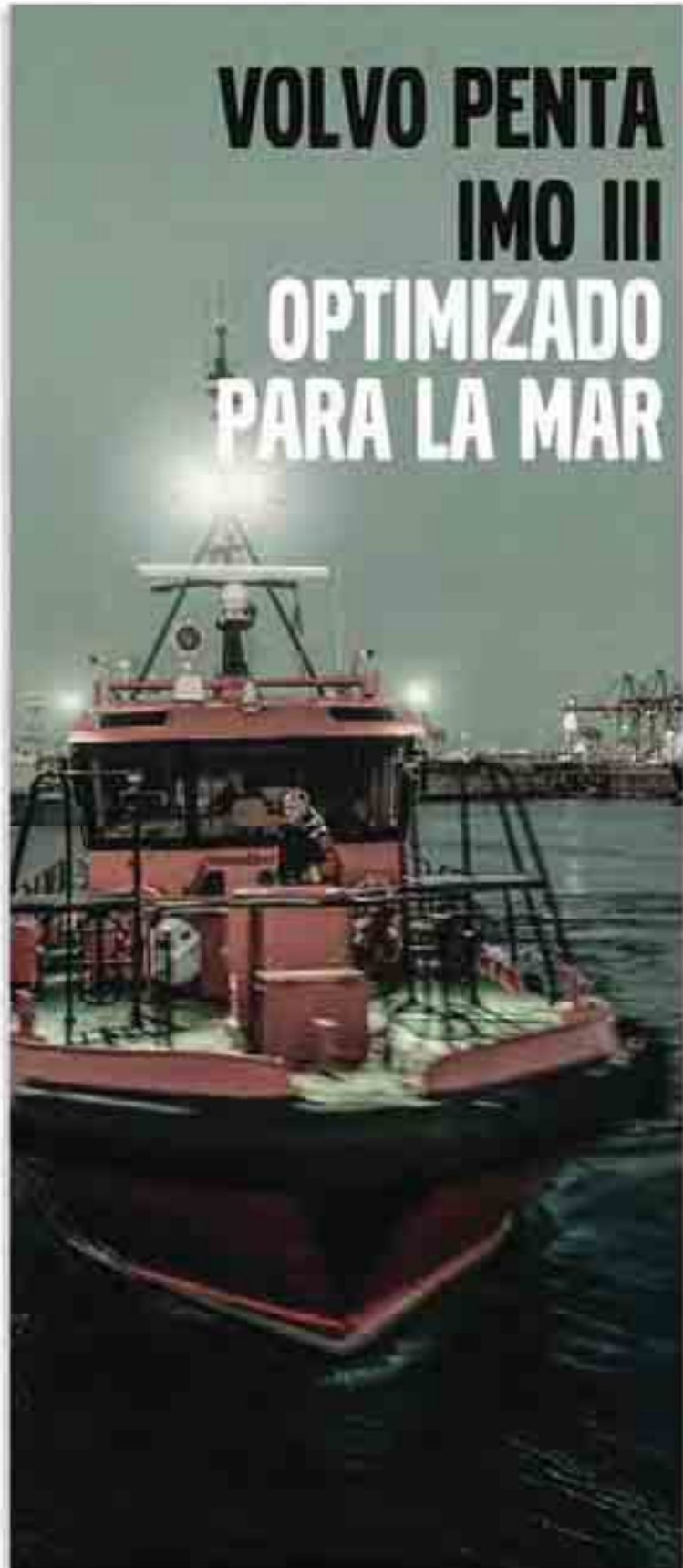
Ahora la propuesta de la Comisión europea incluye, como novedad, una cláusula sobre las consecuencias de la vulneración de los derechos humanos y los principios democráticos. Y también una cláusula para el acceso preferencial de las flotas de la Unión Europea a los excedentes disponibles y para la aplicación de las mismas condiciones técnicas a todas las flotas extranjeras.

Igualmente la Comisión Europea quiere poner los medios para estar suficientemente informada e implicada en la distribución geográfica y social de los beneficios socioeconómicos establecidos por el Acuerdo y su Protocolo, de forma que pueda asegurarse que benefician a la población afectada. También habrá una cláusula de revisión que permita tener en cuenta una solución aceptable para ambas partes en la que se contemple la autodeterminación del pueblo del Sáhara Occidental. La Comisión Europea evaluará las implicaciones del Acuerdo y su Protocolo para el desarrollo sostenible y deberá garantizar en el momento de su firma que la población afectada haya intervenido adecuadamente.

El nuevo Protocolo, especialmente, definirá las posibilidades de pesca por categorías, que vayan a concederse a los barcos de la Unión Europea, la compensación financiera y las condiciones para su pago, los mecanismos para una ejecución efectiva del apoyo sectorial y para su seguimiento periódico. Además, con el fin de evitar la interrupción de las actividades pesqueras, incluirá una cláusula de aplicación provisional. 🌊

Directrices de la Comisión Europea para el nuevo Acuerdo Pesquero

- acceso a las aguas actuales y adyacentes al Sáhara Occidental y autorizaciones necesarias.
- asesoramiento científico y planes regionales de ordenación.
- recursos disponibles, capacidad flota local y especies transzonales y altamente migratorias.
- cupo de recursos pesqueros excedentarios para las flotas europeas.
- mismas condiciones técnicas para todas las flotas extranjeras.
- actividad previa de la flota de la UE.
- reforzar la política sectorial local (gobernanza, lucha contra la pesca ilegal, no declarada y no reglamentada, control, seguimiento y vigilancia, asesoramiento científico y creación de empleo).
- cláusula de derechos humanos y principios democráticos.
- mecanismos para garantizar la información y la distribución geográfica y social de los beneficios socioeconómicos.
- cláusula de revisión basada en la autodeterminación del Sáhara Occidental.
- intervención e implicaciones para la población afectada y explotación de los recursos naturales de los territorios en cuestión.



La patente Tecnología TWIN asegura la alta potencia del motor utilizando una mínima cantidad de combustible.

La solución de Volvo Penta IMO Tier III es robusta y diseñada para las duras condiciones marítimas. Basado en tecnología de gases de escape SCR, nuestra solución está disponible para IPS, motorburda, grupo electrógeno y aplicaciones auxiliares. Está diseñado para disponer de flexibilidad, facilidad de instalación y configuración eficiente del repaso disponible.

See more at www.volvopenta.com

**VOLVO
PENTA**

Panorámica de la acuicultura en Tailandia

*Texto y fotos:
Txomin Azpeitia*

Con una superficie similar al territorio español, la cual esta irrigada en el 12% de su totalidad, y aproximadamente la mitad de nuestra extensión costera, 3.219 km, Tailandia se ha erigido como una de las principales potencias asiáticas y mundiales en producción acuícola. Los últimos datos actualizados de su departamento de pesca que datan del 2013, destacan una producción pesquera total de 2,82 millones de toneladas, del cual el 35% procede de acuicultura. En cuanto al valor, la balanza se decanta hacia la acuicultura que suma un 57% de los 4.173 millones de euros que se ingresan de la suma de pesca extractiva y de cultivo.

La acuicultura marina aporta el 71% del total, con la exportación del langostino (a continuación denominamos indistintamente camarón o langostino, debido a la influencia en la industria de países latino-

La producción pesquera total es de 2,82 millones de toneladas, de la cual el 35% procede de acuicultura



americanos productores del mismo) como principal fuente de ingreso.

En la actualidad los langostinos proceden en su mayoría, se estima que más del 80%, de la acuicultura, y en sus mejores tiempos se han llegado a contabilizar hasta 25.000 camaronerías registradas que han llegado a producir más de medio millón de toneladas.

Históricamente el camarón se producía en estanques naturales en donde entraban juveniles del camarón tigre, *Penaeus monodon*, especie autóctona del Indo pacífico, y otras especies emparentadas; o se recolectaban en el intermareal para su posterior siembra y cultivo extensivo en estanques construidos con ese fin. La transferencia de tecnología desde Taiwán en la década de los 80, cuya industria fue golpeada por enfermedades, facilitó el crecimiento de la producción doméstica. Sin embargo, al inicial aumento en producción también se le sumaron las epidemias que dieron lugar a caídas generalizadas en producción. La introducción del langostino blanco, *Penaeus vannamei*, desde Latinoamérica el año 2002 cambió la tendencia, no obstante, esta es una industria que

siempre ha estado a merced de epidemias y dependencia del mercado internacional.

En la actualidad, aproximadamente el 95% de la producción de langostino es del blanco, y el restante principalmente del tigre y especies secundarias.

La mayoría de camaronerías, instalaciones de engorde de langostino, son negocios familiares, aunque existen algunos grupos empresariales integrados verticalmente. Estos últimos tienen fábricas de producción de pienso y aditivos, producen juveniles de camarón para su posterior venta y engorde por camaroneros, que bajo contrato venden su cosecha a los primeros; y también se encargan del procesado y exportación de la materia prima, lo que les facilita controlar el mercado.

La acuicultura continental, a menudo olvidada o infravalorada debido al peso de la industria del camarón en el país, es, sin embargo, un ejemplo de desarrollo socioeconómico del país, asociada a la agro-industrialización del país y diversificación de la agricultura. Según el departamento de pesca, el año 2013 había más de medio millón de piscifactorías registradas en el país, de las cuales el 97% eran es-



Panorámica de camaronera de producción intensiva.



Reproductores de langostino tigre.



Los gusanos poliquetos son parte esencial de la dieta de maduración de reproductores de langostino, además de Artemia adulta, calamar y pien-sos específicos.



Bolsas de envío de nauplios por vía aérea. Entre las mismas se introducen envases con hielo para reducir la temperatura de transporte.

tanques y un 1% jaulas de engorde. Su producción ascendió a más de 435 mil toneladas con un valor de 670 millones de euros, de los cuales la tilapia (45% del volumen y 35% del valor) y el bagre o pez gato (30% del volumen y 23% del valor) son las principales especies.

En la región central del país la piscicultura continental está directa o indirectamente integrada

El gobierno estadounidense invirtió en un programa para el desarrollo de líneas de langostinos de crecimiento rápido, resistentes, o libres, a ciertos patógenos específicos de esta especie

con otras actividades. Los desechos orgánicos generados en la agricultura y procesamiento de alimentos sirven de alimento o insumo barato para la acuicultura. Salvado o arroz de grano roto, desechos de panaderías, desechos de la producción de fideos, estiércol del ganado, etc. sirven para alimentar directamente a los peces o para promover el crecimiento de alimento natural, plancton, en los estanques.

Una modalidad de esta integración son los policultivos en donde se producen distintas especies, tales como la tilapia, carpas o bagres, que se alimentan, además del alimento externo suministrado, en distintos niveles tróficos (detritívoros, herbívoros y omnívoros) incrementando el rendimiento del alimento. Otro ejemplo, es el del bagre o pez gato (híbrido de *Clarias macrocephalus* y *Clarias gariepinus*), especie carnívora, que inicialmente se alimentaba de la despesca por lo que su producción se limitaba a zonas costeras. La introducción de los subproductos del procesamiento de la industria avícola como alimento para el bagre está asociado a la expansión de su cul-

tivo en zonas continentales cercanas a empresas de procesamiento de pollo.

El siguiente artículo pretende explicar de una forma amena y sin demasiados tecnicismos el cultivo de las dos principales especies de cultivo en Tailandia que son el camarón y la tilapia.

La industria global del langostino

El caso del langostino es el de una industria a escala global que comienza en los centros de producción de reproductores y termina en el plato del consumidor, camino por el cual ha podido pasar por hasta tres o cuatro países.

Atrás ha quedado la época en la que juveniles de langostino se recolectaban en el intermareal de regiones costeras para su producción extensiva, a merced del alimento natural que los langostinos encontraban en estanques naturales, o artificiales construidos para su engorde. En la actualidad, existen empresas que producen reproductores y que los venden a criaderos



Zoea de langostino blanco al microscopio.



Mysis de langostino blanco al microscopio.



Postlarva de langostino blanco al microscopio.

eliminando la dependencia sobre los recursos naturales. Originariamente la mayoría de estas empresas se ubicaban principalmente en Hawái y Florida debido a que el gobierno estadounidense (programa USMSFP, United States Marine Shrimp Farming Program) invirtió en un programa para el desarrollo de líneas de langostinos de crecimiento rápido, resistentes, o libres, a ciertos patógenos específicos de esta especie. Hoy en día, existen filiales de las mismas y otras nuevas empresas en las principales regiones de producción de camarón que son latino América y Asia.

Se han llegado a contabilizar hasta 25.000 camaroneras registradas que han llegado a producir más de medio millón de toneladas



Transporte de post-larvas de camarón en tanques por carretera, obsérvese la botella de aire comprimido para la inyección de oxígeno en el lateral del maletero.

Debido al ciclo biológico del camarón que eclosiona de los huevos fertilizados como larva y tras un desarrollo larvario de unos pocos días, durante el cual pasa por distintos estados larvarios que requieren de distintos cuidados, pero principalmente alimentación específica; es posible el envío de estas larvas recién eclosionadas por transporte aéreo o por tierra. En el caso de Tailandia, los principales criaderos se ubican en el sur del país. Estos tras abastecerse de reproductores los alimentan de unas dietas con altos valores nutricionales como son los gusanos poliquetos, la Artemia adulta, o carne de calamar, además de pienso específicos, que facilitan una alta fecundidad de las hembras, porcentajes de eclosión de los huevos y viabilidad de las larvas. Un gran número de reproductores, tanto machos como hembras, se mantiene en tanques de gran volumen y se cosechan los huevos, y larvas recién eclosionadas, a diario. Estas larvas se empaquetan y envían a criaderos de todo el país donde se cultivan durante un mínimo de tres semanas hasta su estadio de postlarva, o juvenil, momento en el cual se pueden sembrar en estanques de engorde para su crecimiento hasta la talla de langostino para consumo.

La tecnología para el cultivo larvario está desarrollada, sin embargo, se requiere de cierta experiencia debido a la fragilidad de larvas y postlarvas, muy sensibles a cambios bruscos en la calidad de agua, y con requerimientos nutricionales muy específicos. Tras la eclosión del huevo, el langostino de encuentra en el estado de nauplio, el cual se alimenta de sus reservas internas, y como se dice en la industria, 'abre la boca', tras su metamorfosis a zoea, y es capaz de alimentarse de alimento exógeno. El principal alimento son las microalgas, o algas unicelulares, que se producen en cultivos auxiliares mediante la inoculación de cultivos iniciales en volúmenes grandes de agua y medios de cultivo. Para evitar la contaminación

de los cultivos de microalgas, se usa agua de mar filtrada en cultivos interiores, y para acelerar su crecimiento se añade un medio de cultivo que consta de una mezcla de minerales y vitaminas.


En el estadio de zoea también se usan dietas específicas que se componen de ingredientes de origen marino y se complementan con Artemia. La Artemia es un minúsculo crustáceo que crece en salinas y, hasta el momento es el alimento vivo con las mejores características nutricionales para la alimentación tanto de larva de camarón como de peces marinos. Una de las características de la Artemia es que produce quistes que tras el adecuado tratamiento pueden mantenerse envasados en estado de latencia durante mucho tiempo. El producto envasado tiene la apariencia de granos de arena, pero una vez suspendido en el agua con aireación, induce la eclosión de larvas de Artemia, también denominados nauplios, en cuestión de horas. Estas larvas junto a piensos artificiales son también alimento de las larvas mysis, estadio previo a la postlarva.

El siguiente paso en la producción son las camaroneras, estas son empresas que siembran postlarvas de langostino en estanques de tierra, generalmente animales que tienen más de diez días – en su estadio de postlarva - y son resistentes a los cambios de salinidad y otros parámetros que se pueden dar en los estanques, y engordan los animales a la talla comercial de mercado. La duración de los ciclos de producción varía entre los dos y tres meses, y este depende de la calidad de las larvas – crecimiento y resistencia de las mismas-, alimento artificial que se usa, calidad del agua, densidad de siembra y conocimientos del productor.

Debido a la intensificación de la producción, se ha creado una industria paralela a la de los piensos de engorde que surte de aditivos nutricionales tales como vitaminas, inmuno-es-

estimulantes, probióticos, etc., y una amplia gama de productos que mejoran los parámetros del agua tales como el pH o contenido minerales, y reducen la carga de materia orgánica. El uso de ciertos minerales está más extendido en las provincias continentales en donde se produce camarón a bajas salinidades.

El país no se ha convertido en una de las principales potencias de exportación de langostino únicamente con la intensificación de la industria, el extenso tejido industrial en el sector del procesamiento también ha sido parte esencial. Este no solo se abastece del producto doméstico para su transformación, en épocas de baja producción importan materia prima de

otros países, para su posterior transformación y venta principalmente en los mercados de Japón y los EEUU. Existen más de 150 empresas de congelado y 50 de enlatado. Estas se ubican en la zona portuaria al sur de Bangkok y todas están registradas en la asociación tailandesa de alimentos congelados, TFFA en sus siglas en inglés (Thai Frozen Foods Association), que aglutina a más de 300 empresas de procesamiento y exportación. 



Cultivo auxiliar de microalgas para la alimentación de larvas de camarón.

La mayoría de camaroneras, instalaciones de engorde de langostino, son negocios familiares, aunque existen algunos grupos empresariales integrados verticalmente



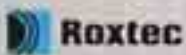
Estanque de engorde de camarón.



Cesta de alimentación para el monitoreo de langostinos, obsérvese langostino de talla comercial en su interior.



Postlarvas de camarón blanco a su llegada a la camaronera.



Selle sus tuberías sin soldar

Utilice el innovador sello sin soldadura Roxtec SPM™ para sellar las entradas de tuberías de metal para protegerlas contra el fuego, el gas y el agua.

- Protega a las personas y los activos
- Ahorre tiempo y dinero
- Acelere la instalación

Una pujante industria vasca suministra productos a la eólica y energías marinas

La eólica marina y el aprovechamiento de la energía de las olas, también conocido como energía undimotriz, es un ámbito que se encuentra en una fase de desarrollo avanzado. No obstante, el alto potencial energético de la costa vasca y las capacidades presentes en la cadena de valor hacen de la energía marina de las olas y el suministro de productos para la eólica marina una apuesta estratégica única.

La puesta en marcha en Euskadi de una infraestructura como el BIMEP (Biscay Marine Energy Platform), dirigida a la experimentación y prueba de tecnologías y desarrollos sobre energías marinas, está permitiendo desarrollar una oferta científico-tecnológica y posicionar al País Vasco como referente internacional en energía undimotriz. El mar es una fuente ingente de energía, pero los aerogeneradores se levantan cada vez más lejos de la costa y las plataformas que extraen los combustibles fósiles deben perforar más abajo en el subsuelo marino. En consecuencia, las uniones atornilladas, los tubos, los revestimientos o los equipos eléctricos tienen que estar preparados para trabajar en ambientes en extremo hostiles, con la corrosión como principal enemigo.

Junto a ello, en los últimos años se cuenta con la generación de tejido industrial, desarrollando tecnología propia tanto en componentes de los convertidores como en equipos y servicios auxiliares propios del parque marino: evacuación de energía, electrónica de potencia, operación y mantenimiento, tubos, cables, todo un conglomerado de suministros que sitúan a Euskadi en la punta de lanza del sector.

Empresas veteranas como Navacel o Vicinay Cadenas, instaladas en los muelles de la Ría de Bilbao, se han unido en los últimos años otras firmas como Lointek, Gamesa eólica y, la recientemente inaugurada, Haizea Wind. Todas ellas realizan dentro del puerto de Bilbao proyectos vinculados al sector eólico offshore y onshore.



Banco de ensayos de Tekniker.

Aunque no contamos con ningún megavatio eólico marino instalado en nuestras costas sin embargo, Euskadi es líder mundial en desarrollo tecnológico e innovación 'offshore' por parte de su industria y los centros de investigación

En este sentido Lointek diseña, fabrica y suministra tanto equipos a presión para instalaciones de proceso y sistemas modulares para el sector de Oil & Gas así como componentes estructurales destinados a los proyectos del sector eólico marino.

Nuestro equipo de ingenieros altamente cualificados tiene como principal objetivo dotar de valor añadido a cada proyecto, realizando los diseños y validaciones más exigentes como cálculos por elementos finitos (térmicos y mecánicos), logística de transporte y soluciones llave en mano. Esto nos permite entregar el producto final listo para su instalación, arranque y puesta en marcha inmediatamente tras su llegada al emplazamiento final.

Con una ubicación privilegiada de uno de nuestros talleres en el Puerto de Bilbao, con carga directa al barco y grandes dimensiones, LOINTEK es capaz de dar respuesta a cualquier exigencia en el sector de la Energía Eólica Offshore como pilotes y elementos de transición.

Junto a ello, Vicinay Marine Innovación se inició en 2010 como una empresa de investigación, desarrollo y servicios técnicos dentro de Vicinay Marine Group, líder mundial en diseño, fabricación y suministro de cadenas de amarre y accesorios para las industrias de Petróleo y Gas y Energía Marina.

Nuestras actividades principales son el desarrollo de nuevos productos y materiales y un uso innovador de tecnología y know-how para ofrecer una amplia gama de servicios de creación de valor desde el diseño de sistemas de amarre a través de inspecciones in situ y análisis y estudios posteriores a la clausura para nuestros clientes. sobre el mundo. A través de nuestros expertos, oficinas comerciales y agencias, nuestros clientes reciben el mejor soporte posible y cercano.

La investigación en innovación en este sector ha crecido de forma importante. El Bi-

mep es una infraestructura de ensayos y demostración para convertidores situado en la localidad vizcaína de Armintza. La planta instalada desde 2011 en Mutriku, cuenta con 16 turbinas de 296 kW de potencia total que turbinan el aire comprimido por la acción del oleaje; y el banco de ensayos de aerogeneradores Windbox, situado en Eibar, permite avanzar en este sector aún más. Este proyecto ha sido posible por la alianza de empresas impulsada por el Ente Vasco de la Energía (EVE) formada por dos fabricantes de aerogeneradores –Gamesa y Adwen, ambas con sede en Zamudio– y seis empresas especializadas en componentes, de las que cinco son guipuzcoanas: Wec (Itziar), Glual (Azpeitia), Hine y Laulagun (Olaberria), Matz Erreka (Bergara) y Antec (Portugalete). La parte pública está representada por el Clúster Vasco de la Energía y la Spri. Además, en la alianza participa IK4 Tekniker

Por otro lado, Navacel, una empresa familiar que trabaja para los sectores siderúrgico, naval, Oil&Gas y energías renovables, especialmente la eólica ha cogido con éxito 'la ola' de la pujante actividad de los parques eólicos marinos (offshore). El grupo lo gestiona ahora la segunda gene-



La industria auxiliar está suministrando muchos productos.

ración, saga familiar que lleva en el ADN la filosofía de reinvertir los beneficios para crecer y adaptarse al mercado. Atrás queda aquel pequeño taller fundado por los hermanos Emilio y Julio Celorio Ruenes, hace ya 53 años, en un cuarto piso de un edificio industrial de Bilbao. Hoy en día el grupo lo componen tres plantas productivas: Erandio y Trapaga (en Vizcaya) y, Agelgría-Dulantzi (en Álava). En total la plantilla ha crecido hasta los 200 trabajadores. Trabajan para los sectores siderúrgico, naval, Oil&Gas y Energías renovables. En los últimos años lo que más ha crecido ha sido las energías renovables, especialmente las relacionadas con el sector

eólico marino, que han contrarrestado la caída de los proyectos del sector del Oil&Gas por los bajos precios del crudo.

Siemens Gamesa suministrará 165 aerogeneradores SG 8.0-167 DD al proyecto 'offshore' Horsea Two, promovido por el distribuidor de energía danés Orsted, según informó la compañía en un comunicado.

La instalación de los aerogeneradores, a 89 kilómetros de la costa británica, está prevista para 2021. Una vez que entre en servicio el proyecto un año más tarde proporcionará energía "limpia" a aproximadamente 1,3 millones de hogares de Reino Unido. 🌊

Alianza estratégica

Erreka Fastening Solution, ha impulsado un proyecto con un coinjunto de empresas vascas en las que se plantean fabricar componentes que resistan ese ambiente endiablado. Para ello se han unido en un consorcio que impulsa Erreka, junto al Gobierno Vasco, la instalación de un laboratorio flotante (Harshlab) situado 1,7 kilómetros frente a Armentia, en mar abierto. Se trata de la zona acotada, denominada Biscay Marine Energy Platform (Bimep), dependiente del EVE. En esa instalación cada empresa colocará sus componentes y ensayará cómo reaccionan ante las condiciones marinas. En esta alianza participan: Erreka, Blug, Ditre, Gual, Hine, Navacel, Nem Solutions, Sasyma, Tubacex, Vicinay.

Imanol Olaskoaga, director de Erreka, de la Corporación Mondragón, resume que el proyecto ha logrado la adhesión de una decena de empresas, en un país donde lo habitual es que cada uno vaya por libre. «Nuestros productos tienen que durar más tiempo, trabajando en condiciones cada vez más

difíciles. Si queremos ganar contratos, debemos demostrar que lo que fabricamos responde a esas exigencias. No podemos competir con empresas grandes si no nos asociamos. Ese es el objetivo de Harshlab, trabajar en común para desarrollar soluciones que aporten valor añadido».

El consorcio ha comenzado su andadura como una alianza tecnológica, no empresarial. Se ha diseñado como un instrumento para compartir un laboratorio flotante donde cada compañía prueba sus piezas en función de los requerimientos de sus clientes. Sin embargo, como señala José Ignacio Hormaeche, director del cluster de la Energía, la relación que se ha establecido entre ellas «sienta la bases» para una colaboración futura más estrecha. Olaskoaga opina de manera similar. «En la mente de todos está ofertar soluciones conjuntas, porque incluso las grandes empresas presentes en el consorcio son pequeñas a nivel mundial. Ahora estamos en la fase de enamoramiento y luego se darán más pasos».

El arranque de Haizea Wind consolida la apuesta vasca por la industria eólica marina

La planta ubicada en el Puerto de Bilbao prevé emplear a 300 personas y facturar entre 100 y 160 millones de euros

Haizea Wind ya ha echado a andar o, más apropiado en su caso, a volar. La empresa inauguró por todo lo alto la planta de fabricación de torres y cimentaciones para aerogeneradores marinos instalada en el Puerto de Bilbao. La iniciativa tiene una gran trascendencia para Euskadi. Para empezar, supone la puesta en marcha de un proyecto totalmente nuevo, con una inversión de más de 60 millones, fruto de la colaboración público-privada. Cuando alcance la velocidad de crucero, en el segundo semestre del año que viene, dará empleo a 300 personas y facturará entre 100 y 160 millones. Pero, además, refuerza la apuesta vasca por una industria tan en boga como la eólica, especialmente en su vertiente marina. No en vano, se trata de una de las mayores fábricas para estructuras "offshore" de toda Europa.

La planta, como destacaron varios intervinientes, es resultado de una iniciativa público-privada. El Puerto de Bilbao, que ha peleado duro por el proyecto, ha asumido 17,6 millones de la inversión, al encargarse de la construcción de las instalaciones, que alquila a la empresa en una concesión de 35 años. Además, el fondo Ekarpen (Gobierno Vasco, Kutxabank y Mondragón) ha puesto financiación por 10 millones. La parte privada la integran doce socios, encabezados por Dámaso Quintana, y con la firma burgalesa Tecnoaranda como accionista de referencia, con el 30%.

Haizea Wind dará empleo a 300 personas y facturará entre 100 y 160 millones



El lehendakari con los trabajadores de Haizea Wind.

El presidente del Puerto de Bilbao, Asier Atutxa, también se refirió al "microclima" que se ha creado en los muelles gracias a la industria eólica, con empresas como "Gamesa, Vicinay Cadenas, Nordex, Navacel o Euskalforging". Para compañías como Haizea Wind la ubicación es clave puesto que, por la dimensión de las torres, deben sacarlas directamente al


barco. Atutxa precisó que la nueva planta aportará 150.000 toneladas al tráfico anual. "Se necesitarán 90 barcos y 2.800 jornadas de estiba", añadió. Por su parte, el presidente de Puertos del Estado, José Llorca, resaltó el liderazgo de Bilbao en el movimiento de grandes piezas.



Haizea Wind fabricará torretas y pilotes subacuáticos para la industria eólica marina.

El Puerto de Bilbao, que ha peleado duro por el proyecto, ha asumido 17,6 millones de la inversión, al encargarse de la construcción de las instalaciones

Quintana se encargó de dar los detalles de Haizea Wind. Según explicó, la compañía aspira a convertirse en un proveedor global y para ello cuenta ya con una fábrica en Argentina y otra en construcción Arabia Saudí. Pero toda la parte de estructuras "offshore" se va a fabricar en la instalación del Puerto de Bilbao. La planta ha arrancado con 86 trabajadores y el pedido de Vestas, pero ya tiene carga de trabajo para todo el año. Su previsión es alcanzar los 100-160 millones de facturación en 2020, dependiendo del mix de producto, "porque hacemos tanto torres como pilotes subacuáticos".

Calculan que, a pleno rendimiento, llegarán a las 180 unidades al año, lo que supone un gran consumo de acero, 142.500 toneladas de chapa gruesa y 7.500 toneladas de bridas. ¿De dónde vendrán? "Algunos clientes como Vestas nos traen su acero de plantas como Arcelor Mittal Avilés. En otros casos contrataremos con las acerías con las que los clientes tienen acuerdos marco", contestó Quintana. En esa parte no parece que haya gran negocio para Euskadi. Pero sí lo hay en otros ámbitos, como las grúas de Jaso que mueven las piezas. Aquí el viento ha traído mucho más de lo que se ha llevado. 

Una industria con 100 empresas que facturan 7.000 millones

El lehendakari, que presidió la inauguración, hizo hincapié en este último aspecto, al asegurar que **Haizea Wind** "es un paso fundamental para consolidar a Euskadi como referente europeo en el sector industrial de las energías renovables". Iñigo Urkullu estuvo acompañado en la ceremonia por otras autoridades como la consejera Arantxa Tapia, el delegado del Gobierno central en el País Vasco, Javier de Andrés, o el diputado general del Bizkaia, Unai Rementeria.

Al tomar la palabra, cada cual puso el acento donde más le afecta. Como ya se ha mencionado, el lehendakari se centró en que Haizea Wind refuerza

un sector "estratégico y puntero" como el eólico, en el que "Euskadi cuenta con 100 empresas, que facturan 7.000 millones y emplean a 15.000 personas". Aunque no dio nombres, en la lista destaca Gamesa, ahora integrada con Siemens, que ha sellado un acuerdo con el Gobierno Vasco para afianzar "su compromiso con el país", tras el duro cuestionamiento de Iberdrola. Por cierto que Siemens Gamesa es uno de los clientes de Haizea Wind, aunque su primera entrega será para su rival, el fabricante danés Vestas. La nueva compañía también negocia con la propia Iberdrola y otros gigantes como Dong o Vattenfall.

Los muelles del puerto de Bilbao se pueblan de empresas como "Gamesa, Vicinay Cadenas, Nordex, Navacel o Euskalforging

www.climafrio.gal
T/ +34 981 872 707
Spain



CLIMAFRIO®

Sistemas de refrigeración y climatización
Cooling System and air conditioning



Javier Pérez García: “La industria marítima tiene que aprovechar las oportunidades de suministro en la eólica marina”

Las posibilidades que tiene la industria auxiliar marítima en el ámbito de las energías marinas fueron dados a conocer por el director de negocio de Iberdrola Scottish Power, Javier Pérez García uno de los principales players del sector eólico offshore, quien ofreció una visión sobre este mercado, así como las oportunidades y realidades del negocio que se presentan en su desarrollo para el sector marítimo vasco. “La industria marítima tiene que aprovechar las oportunidades de suministro de la eólica marina”, dijo Pérez García que animó a las empresas a posicionarse en la cadena de suministro. Iberdrola tiene una cartera de proyectos de 8 Gigawatios, en el Báltico, Mar del Norte y Estados Unidos.

Esta firma conectó a la red eléctrica alemana su parque eólico marino de Wiking, instalación construida durante los últimos 18 meses en aguas del mar Báltico. Gracias a este hito, Wiking aporta 350 megavatios (MW) de capacidad al sistema, capaces de suministrar energía renovable a unos 350.000 hogares, cuyo consumo equivale a más del 20% de la demanda de energía del estado de Mecklemburgo-Pomerania Occidental, donde está situado el parque.

Iberdrola cumplió con los exigentes plazos previstos en la construcción de Wiking, gracias al extraordinario equipo multidiscipli-

Los proyectos de Wiking, West of Duddon Sands (WoDS), East Anglia One (EAO) y Saint-Brieuc son las grandes apuestas de Iberdrola



Javier Pérez García en la presentación del proyecto Wiking.

nar y multinacional de la compañía, firmemente comprometido con el proyecto, y a la colaboración de todos sus proveedores y contratistas. Para ello, tuvo que superar los retos tecnológicos propios de este tipo de obras y las dificultades derivadas de las condiciones meteorológicas extremas del mar Báltico durante los meses de otoño e invierno. “El parque de Wiking es el primer proyecto marino que Iberdrola ejecuta en solitario. La fase de construcción ha sido especialmente compleja, una vez que ha tenido que acometer el hincado en el fondo marino de 280 pilotes que sujetan las cimentaciones, instalación de los jackets o base de la subestación marina, instalación dos cables submarinos que conectan la energía del parque con la subestación terrestre de Lubmin, instalación y puesta en marcha de más de 80 kilómetros de cables submarinos entre los aerogeneradores del parque eólico, instalación de las 70 jackets o cimentaciones de las turbinas, así como la puesta en marcha de 70 aerogeneradores”. También Iberdrola cuenta con un centro de operación, control y mantenimiento en el puerto de Sassnitz.

Según comenta Pérez García, “Wiking, frente a la costa noreste de la isla alemana Rügen

Iberdrola tiene una cartera de proyectos de 8 Gigawattios, en el Báltico, Mar del Norte y Estados Unidos

gen, reúne los principales ejes de la estrategia de Iberdrola; una fuerte apuesta inversora por el desarrollo de las energías renovables, compromiso con la reducción de emisiones, innovación tecnológica, además de la apertura de nuevos negocios y mercados a sus proveedores, con un importante efecto trasto; se han creado 2.000 empleos destinados a la construcción en el puerto de Mukran y en las fábricas donde se han construido todos sus componentes, tanto en Alemania como en España.”

Con una inversión cercana a los 1.400 millones de euros, Wikinger evita la emisión a la atmósfera de casi 600.000 toneladas de CO2 al año. Los 280 pilotes de 40 metros de longitud fueron construidos por la empresa asturiana Windar, de 2,5 metros de diámetro y un peso unitario de 150 toneladas. Las 70 cimentaciones (jackets), de 620 toneladas de peso cada una fueron fabricadas por las empresas danesa Bladt, en su astillero de Lindo (Dinamarca), así como por la española Navantia, en los astilleros de Fene (Coruña).

Las turbinas fabricadas por la empresa Adwen en sus plantas de Bremerhaven y Stade (Alemania), tienen 5 MW de potencia unitaria y son del modelo AD 5-135. Se trata de los aerogeneradores de mayor potencia y dimensiones que la empresa ha instalado en su historia. Están formados por una nacelle de 222 toneladas de peso, un rotor de 135 metros (m) de diámetro cuyas palas tienen 77,5 metros de longitud cada una y una torre de 75 metros de altura.

Finalmente, una de las infraestructuras clave de Wikinger ha sido la subestación marina, a la que se ha llamado Andalucía, que va a ser utilizada conjuntamente por Iberdrola y 50Hertz, operador del sistema eléctrico alemán. La instalación ha sido también construida por Navantia en las instalaciones de Puerto Real (Cádiz) y tiene un peso de unas 8.500 toneladas -más pesada que la To-



Planta de Iberdrola en pleno funcionamiento.

rre Eiffel y la Estatua de la Libertad juntas y es el centro energético del parque.

Más proyectos en el exterior

La energía eólica marina es una de las claves del crecimiento de Iberdrola, sector en el que está acometiendo fuertes inversiones en Reino Unido, Alemania y Francia, principalmente.


El Grupo ya tiene en operación en el mar de Irlanda el parque de West of Duddon Sands (WoDS) - de propiedad conjunta con Orsted - que fue puesto en marcha en 2014. La inversión en el proyecto superó los 1.600 millones de libras. WoDS cuenta con una capacidad de 389 MW y es capaz de generar la energía suficiente para abastecer a aproximadamente 300.000 hogares británicos.

Por otro lado, Iberdrola está desarrollando en aguas británicas del Mar del Norte el que será uno de los mayores parques eólicos marinos del mundo cuando comience a operar en 2020: East Anglia One (EAO). La compañía ya ha concedido el 90 % de los contratos de suministros para esta instalación, que requerirá una inversión de 2.500 millones de libras y contará con 714 MW de capacidad para abastecer de energía limpia a más de 500.000 hogares ingleses.

Las dimensiones de EAO serán un hito para la industria renovable: el área del parque sobrepasará los 298 km², el equivalente a 30.000 campos de fútbol; el cable que transmitirá toda la energía desde el parque

hasta las instalaciones terrestres rondará los 85 kilómetros y las palas del aerogenerador se aproximarán a los 75 metros de longitud. Además, los cimientos de las turbinas pesarán en torno a 747 toneladas, el peso equivalente de seis aviones.

Por último, Iberdrola también tiene en fase de desarrollo el proyecto de Saint-Brieuc, ubicado 20 kilómetros mar adentro frente a la costa de la Bretaña francesa, en el norte del país y a unos 100 kilómetros de la ciudad de Rennes. El parque marino contará con 62 turbinas Siemens-Gamesa de 8 MW de capacidad.

Todas estas inversiones ponen de relieve el compromiso de Iberdrola con el desarrollo de las renovables, imprescindibles para avanzar en la transición energética hacia un modelo descarbonizado y combatir el cambio climático. La potencia renovable de Iberdrola a 30 de septiembre de 2017 asciende a cerca de 29.000 MW y dos tercios de la capacidad de generación total del Grupo están totalmente libres de emisiones. 

La empresa asturiana Windar, Navantia, Adwen son algunos de los proveedores de Iberdrola

Luces y sombras en la industria marítima vasca



Responsables de las industrias navales y marítimas con el lehendakari Urkullu, en Donostia.

El ejercicio 2018 va camino de convertirse en otro laberinto de luces y sombras. Las mejores sensaciones las dejan los astilleros medianos, pero la mancha del concurso de acreedores de La Naval, la grada madre, alcanza y preocupa a todo el sector. Eso sí, Zamakona, Balenciaga y Murueta no se quieren distraer y están perfilando un futuro a corto y medio plazo "optimista" con la firma de hasta seis nuevos pedidos entre abril y junio de este año. Media docena de nuevos contratos que, a falta de medio año para cerrar el curso, ya igualan la entrada de pedidos de 2017.

"Pese a la cancelación de dos contratos de La Naval, afortunadamente el resto

Zamakona ha cerrado la construcción de dos containeros y un atunero; Murueta, ha sumado un pesquero y un remolcador; y Balenciaga, un pesquero de 70 metros de eslora para un armador escocés

de astilleros de tamaño mediano han mantenido un buen nivel de actividad", subrayó ayer Javier López de Lacalle, director gerente del Foro Marítimo Vasco (FMV), en la XXI asamblea general del clúster que se celebró en el Aquarium de Donostia. En concreto, se han firmado media docena de nuevos trabajos que refuerzan la cartera de estos tres astilleros de menor tamaño que el de Sestao. Aunque para alguno de los contratos todavía resta cerrar algunos flecos de financiación, según ha podido conocer Europa Azul, Zamakona –con sede en Santurtzi pero con grada también en Pasaia– ha cerrado la construcción de dos containeros y un atunero;

Los astilleros cuentan con 20 pedidos en cartera, con la vista puesta en sectores como el pesquero, los cruceros, los mercantes, y los megayates

Murueta, en Erandio, ha sumado un pesquero y un remolcador; y Balenciaga, en Zumaia, ha cerrado la construcción de un pesquero de 70 metros de eslora para un armador escocés.

Una lluvia de nuevos trabajos que garantiza a corto-medio plazo la continuidad de estos astilleros y aproxima uno de los retos que se marcó ayer el presidente del FMV, Jorge Zubiaga, el de mantener una rentabilidad "continuada" de las compañías para que eso "garantice la sostenibilidad del sector".

Evidentemente, el primer objetivo que se marca el FMV es el de "resolver las incertidumbres del astillero más grande de Euskadi". "El problema nos afecta a todos", detalló López de Lacalle, y explicó que se han explorado todo tipo de posibilidades para darle una salida al proceso concursal del astillero sestaoarra.

En dicho mensaje también incidió el lehendakari Iñigo Urkullu, que clausuró la jornada en la que también se celebraba el 25 aniversario de Adimde –la Agrupación de Industrias Marítimas de Euskadi–. "Desde el Gobierno Vasco tenemos activadas todas las políticas industriales que están a nuestro alcance, tanto comarcales como sectoriales, porque nos consta que la situación de La Naval provoca incertidumbre en la industria auxiliar", apuntó el lehendakari.

Urkullu señaló que en todos los sectores existen casos de empresas que atraviesan dificultades como consecuencia de factores externos o debido a "problemas que han ido acumulando durante mucho tiempo". "Empresas que llegan "sin reservas" para hacer frente a las exigencias de un mercado global cada vez más compe-

titivo", apuntó. En este sentido, reiteró que el Ejecutivo vasco seguirá "muy encima" de la situación de La Naval, consciente de "la importancia de dar continuidad a la actividad y el empleo". La consejera, Arantxa Tapia, por su parte, aclaró que el que se pueda garantizar la construcción del buque "Vox Alexia" en Sestao daría "tiempo para buscar la solución definitiva a ese astillero".

La vuelta del petróleo

El sector en su conjunto sigue atento el proceso pero sin despistarse de los requerimientos que exige un mercado cada vez más competitivo e internacionalizado. Por ello, aunque en 2017 la industria naval y sus auxiliares facturaron en Euskadi 2.840 millones de euros (un 3,5% menos que en 2016) y emplearon a 13.735 trabajadores (un 6,8% menos), el FMV apuesta por concluir 2018 con una mejora en ambas variables.

En estos momentos los astilleros cuentan con 20 pedidos en cartera, con la vista puesta en sectores como el pesquero, los cruceros, los mercantes, megayates... aunque sin perder de vista el regreso de posibles proyectos "offshore" debido al incremento del precio del petróleo. "Hace un año parecía que el petróleo ni estaba ni se le esperaba, pero con la subida de precios que se ha registrado algunos expertos indican que para mediados de 2019 o para 2020 pueden llegar algunos proyectos para nuestros astilleros", destacó López de Lacalle.

Astillero 4.0

El Cluster Marítimo del País Vasco, junto con Grupo SPRI (la agencia vasca de desarrollo empresarial) y Sisteplant, han anunciado el inicio de la transformación 4.0 de los astilleros vascos dentro del plan Astillero 4.0. Esta iniciativa se puso en marcha en noviembre del año pasado y ahora ha finalizado la fase de diagnóstico. Con la información obtenida de ese análisis se ha marcado la hoja de ruta que debe seguir la industria. El objetivo de Astillero 4.0 es desarrollar un plan rector naval de transformación de las empresas que conforman el sector en la comunidad autónoma vasca, para lograr astilleros más sostenibles y rentables.

Tras años de ajuste, el sector naval en España inició la senda de la recuperación en 2016 y el pasado 2017 ha tenido un comportamiento muy positivo, situándose a la cabeza de Europa en número de buques contratados. En el País Vasco el sector mantiene un peso específico importante, representando el 2,1% del PIB, con una facturación de 2.840 millones de euros y 13.735 empleos

En Marsella

El Foro Marítimo Vasco ha participado en la conferencia y feria ITS (International Tug & Salvage), celebrada en Marsella (Francia), los días 26 al 28 de junio. ITS es una asociación a la que pertenecen las principales empresas de estos sectores (armadores de buques de remolque y salvamento, diseñadores y constructores de estos barcos y muchos fabricantes de equipos). Cada dos años organiza un potente congreso en el que se presentan las últimas novedades, los nuevos desarrollos tecnológicos y los cambios en legislación – reglamentación. Los participantes en el congreso son en su mayoría personas con capacidad de decisión en sus empresas y por lo tanto, la presencia en este evento es una gran oportunidad para reunirse con un grupo tan selecto. Junto al Foro Marítimo Vasco participan como expositores las siguientes empresas asociadas: Bombas Azcue, S.A., Cintrana – Defcar, S.L. e Industrias Ferri, S.A. El objetivo de la participación ha sido la de explorar nuevos contratos de barcos de remolque y salvamento. 

En 2017 la industria naval y sus auxiliares facturaron en Euskadi 2.840 millones de euros (un 3,5% menos que en 2016)

Ibiza turística y por muchos años, pesquera

*Texto y fotos:
Julio Ruiz de Velasco Tissier*

A tan solo 49 millas del cabo La Nao en Alicante se encuentra “fondeada” en el Mediterráneo occidental, Ibiza. o Eivissa que lo mismo da.

Casi 600 km² de tierra y cerca de 50 islitas y peñascos que la acompañan.

No hace falta subir a Sa Talaia , su punto mas alto (475 mts sobre el nivel del mar) para ver la costa peninsular; el Cabo La Nao en Alicante se encuentra a 49 millas. La isla es muy chiquita y es muy fácil recorrerla en cualquier medio de locomoción por una red de carreteras suficiente y aceptable para poder circular a no mas, eso si, de 70 kms/h. ya que la distancia máxima N/S es de 40 kms y la E/O 15 kms.

Por mar es otra opción ya que el perímetro costero es de 210 kms equivalente a 115 millas. Eivissa es relativamente tranquila nueve meses al año pero los tres de verano son de Invasión a punto del descontrol.

Y es que en Ibiza son 145.000 habitantes los habituales pero casi llegan a los 300.000 los



En el Alexandra en 1995.

flotantes y eso para un territorio tan pequeño a veces resulta desorbitado.

Regresaba a la isla después de 23 años. En el 95 la circunnavegué en un motovelero alemán de nombre Alexandra y patroneado por un bilbobermeano, J. Deprit Fonca, afincado allí desde entonces. Fueron

La reserva marina deseable está en Tagomago



Las tumbonas invaden las playas.

Los pescadores autónomos están agrupados bajo la etiqueta Peix Nostrum, una etiqueta que garantiza el origen ibicenco de las especies capturadas de forma selectiva

7 días y salvo en Ibiza capital no pisamos tierra ningún día.

Este año la he descubierta por tierra y me ha vuelto a sorprender. Descubrir que en el sur de la isla aún no existe una desalinizadora en condiciones para disponer de agua bebible, me pareció desproporcionado. Y que los cables de luz y teléfono sigan instalados como en los países subdesarrollados lo mismo.

El comercio del agua embotellada y el tratamiento de los residuos plásticos es incompatible con el “progreso”.

En el lado opuesto, algunas calas están invadidas por tumbonas y hasta camas con dosel y mesilla para dejar la copa mientras se oye la música y no precisamente boleros.

Apenas existen núcleos urbanos tradicionales. Todo se desorbitó con la llegada del turismo en los años 70. El dinero rápido, la diversión y en algunas épocas el desfreno, han hecho de esta isla algo único en todo el Mediterráneo.

La pesca hoy en día

Pero sigue habiendo “compostura y buenos modos” ya que esta es la casa de todos y la pesca artesanal sigue viva y realizándose como siempre se ha hecho, eso sí, ayudados por la tecnología tanto en cuanto a artes como a comunicaciones y de búsqueda del pescado.

Y es que la pesca profesional y artesanal es la que verdaderamente garantiza la sostenibilidad del recurso y el futuro del sector.

Con el distintivo PEIX NOSTRUM al que está adscritos pescadores y comercializadores, se garantiza que todo el pescado ha sido capturado por barcos ibicencos de for-



Llants en San Antoni.



El barco más viejo de Ibiza es de madera.



Juan Castelló y Elena Serra.



El Gerret, es la especie más tradicional de la isla.



Arrastrero Blasco en San Antoni.

ma selectiva respetando el medio ambiente y bajo normas estrictas de refrigerado habiendo sido manipulado a bordo para su clasificación y además se garantiza que solo han transcurrido horas desde su captura a su llegada a lonja.

Todo un compromiso adquirido y aceptado por los pescadores adheridos a este distintivo.

Tienen muy claro que el futuro del sector pasa por la diferenciación y la trazabilidad.

La cantidad es desterrada de su vocabulario. Se exigen una calidad exquisita en el procesamiento y en la identificación del producto. La consecuencia inmediata es un menor esfuerzo pesquero y una disminución del consumo energético

Dos Cofradías

En Ibiza no existen las lonjas, nunca ha habido subastas y en las cofradías tan solo se pesa y se anota. Nada más. Son los pescadores los que establecen el precio de lo capturado y de esta forma apenas fluctúan los precios. Solo se pesca lo que demanda el mercado local,

Solo existen dos cofradías, la de Eivissa capital y la otra, al oeste de la isla, en San Antoni.

En la primera están censados 35 barcos, con unas esloras entre los 5,40 y los 10,30 mts el más grande. Con motores que van desde los 5 hasta los 115 CV, siendo la embarcación mas antigua de 1914 y la más moderna de 2016.

En San Antoni las embarcaciones censadas son 18 de las que 2 son de arrastre - B/Blasco y B/Tanit - y las otras 16 son de pequeñas esloras.

La pesca submarina está descontrolada

Especies capturadas

En 2017 por la cofradía de Ibiza pasaron 189.412,31 kg, siendo las principales especies: el pulpo. el "Gerret", además de jureles, salmoneles, calamares, sepias, gallo de San Pedro, rotja (cabracho), pescadillas, pargos, morenas, langostas rojas, gamba roja y cigalas.

Por la de San Antoni en el mismo año los registros se quedan en 109.755,46 kgs correspondiendo al arrastre 55.286,60, a artes menores 22.534,23 y a foráneas 31.934,63 Kgs. que son las 40 embarcaciones alicantinas autorizadas y que descargan en este puerto. Curiosamente en San Antoni nadie se dedica a la gamba, especie que tienen cedida a las alicantinas.

Al frente de ambas cofradías organizan y despachan todos los asuntos, Antonio y Francisco Cardona y Pere Varela en Ibiza y Jose Antº y Juan Castelló en San Antoni quienes nos facilitaron todo tipo de información y atendieron amablemente.

En cuanto a las mareas, la embarcación que más salió en Ibiza en 2017 lo hizo durante 203 días y la que menos 12. La jornada de las embarcaciones de arrastre es de 12 horas, que casi ninguna las agota. Hay alguna que incluso con 6 horas ya han cumplido con sus clientes y no alarga más su jornada. Solo capturan lo necesario. La base de una pesca sostenible. Las de artes menores no pasan en la mar más de 6 horas generalmente.

La zona de captura de esta pequeña flota abarca desde la Cala Aubarca hasta Cap de Llen-

trisca e incluso hasta el islote de Es Vedrá, aunque algunas se desplazan hacia la reserva de Los Freus entre Ibiza y Formentera. (Ver puntos amarillos en el mapa).

Además existen un par de zonas más protegidas en las que los profesionales no sufren el acoso de los recreativos ni de los buceadores. Actualmente se está intentando conseguir una nueva Reserva en el nordeste de la isla, zona de Tagomago. (ver puntos rojos en el mapa)

De esta forma tan simple la pesca artesanal equilibra de alguna manera el "desenfreno" del turismo que inunda la isla desde hace 40 años.

Singular y sostenible en la pesca. Así es Ibiza.

En lo turístico... que cada uno ponga sus adjetivos. 🌊



Mohamed, de Tetúan.

Nodosa ha botado el buque Argos Cies y proyecta tres entregas para este año

Nodosa Shipyard ha botado el buque Argos Cies, encargado por Armadora Pereira, de 74 metros de eslora. La idea es que el barco capture calamar (Loligo) y pota. Este será el segundo arrastrero congelador de una firma gallega construido por el astillero de Marín tras la entrega del Monteferro en octubre del año pasado. Tras la maniobra el buque entrará en fase de armamento y la factoría se prepara ya para la entrega de tres pesqueros en el segundo semestre del año.

Sus equipos contarán con los últimos adelantos tecnológicos para dicha pesca y también sobre el respecto eficiente con el medio ambiente, de altísima generación tanto en el puente de mando como en control de máquinas, así como un avanzado aprovecha-



miento de las nuevas plantas de generación eléctrica.

El encargo fue realizado en 2016 por la sociedad Jupiter Fishing Company Ltd, participada por la viguesa Pereira y Argos Group Limited. De esta forma el Argos Cies pasará a fase de armamento, en la que ya se encuentra otro arrastrero de 28 metros para la firma holandesa Osprey, gemelo del ya entregado Henk Senior. A ellos se sumará el

primer arrastrero para la germana Kutterfisch, que invirtió 16 millones en dos barcos también gemelos. Este barco cuenta con una eslora de 35 metros.

Además de estos cuatro buques, Nodosa tiene en cartera cinco más al contar con el primer barco factoría para la recogida y procesamiento de mejillón, un arrastrero congelador para Pesca Baqueiro y tres más para Osprey; uno de 36 metros y otros dos también gemelos al Henk Senior, cuya firma se gestó en la última edición de la feria Navalía.

Características técnicas

Eslora: 74 metros de eslora.

Manga: 14,00 metros.

Puntal: 7,75 metros

Potencia: 1 x 3000 kw a 750 rpm GT



Specialized Deck Machinery

- A-FRAMES
- CRANES
- BLOCKS
- DAVITS
- HOOKS
- SUBSEA TECHNOLOGY
- TOW PINS
- WINCHES



www.ferrí-sa.es
 sales@ferrí-sa.es
 Ph. +34 986 468 201



Albacora prosigue con la construcción de un atunero en Armón Gijón

El encargo de la armadora vasca Albacora a Armón de un atunero de 95 metros, en construcción, supone para la compañía de Bermeo la continuación de un progresivo proceso de renovación de su flota. Albacora, una de las mayores compañías de pesca extractiva del mundo, asignó a Armón Gijón la construcción de este nuevo atunero. La empresa, que factura más de 400 millones de euros al año, está integrada a día de hoy por 18 buques.

"Esta unidad reemplazará a uno de los barcos que operan en el Atlántico, y cumplirá escrupulosamente con los requerimientos fijados por la resolución sexta del ISSF (International Seafood Sustainability Foundation's)", confirmó el responsable de asuntos legales de Albacora, Borja Alonso. Según Alonso, Albacora no tiene una "necesidad imperativa" de cambiar sus barcos, pero sí estará "atenta" a las oportunidades que puedan surgir. 🌊



Sede de Albacora en Bermeo.

El astillero Zamakona Yards entrega el buque Esvagt Dana

El astillero Zamakona Yards ha entregado el buque Esvagt Dana al propietario danés Esvagt. Se trata del cuarto buque que el grupo construyó para la empresa danesa y se encuentra en proceso de realizar una quinta unidad para ellos, un buque de Servicio Operacional de alta tecnología de primera clase, que se entregará en 2019 para operar en los parques eólicos del Mar del Norte.

El buque Esvagt Dana está pensado para las asistencias en situaciones de emergencia a plataformas marinas, apoyo durante programas de mantenimiento en parques eólicos, etc.

Con 88,40 metros de longitud y 15 de manga, tiene la última generación de propulsión eléctrica diesel, por lo que obtiene 18 nudos y logra una reducción del 13% en el consumo de combustible en comparación con las propulsiones convencionales.

El barco tiene capacidad para albergar hasta 76 personas alojadas en cabinas individuales y tiene un nuevo sistema de pescantes telescópicos para bajar las embarcaciones de trabajo en ambos lados del barco.



El Esvagt Dana construido por Zamakona.

Zamakona Yards tiene instalaciones en Santurtzi (Bizkaia), Pasaja (Gipuzkoa) y Las Palmas de Gran Canaria (Islas Canarias), con más de 41 años de experiencia en la construcción y reparación de todo tipo de embarcaciones. 🌊



pescados LLORENTE S.L

mayoristas de pescado

fish wholesalers

vente de poisson en gros



Distribución nacional e internacional

Nuestros camiones frigoríficos nos permiten distribuir al año entre 7 y 8 millones de kilos de pescado.

La mercancía se reparte por toda España, así como por Portugal, Francia, Italia y Grecia

repartimos calidad y frescura

we distribute quality and freshness

nous distribuons la qualité et la fraîcheur

Edificio Iriondo s/n
Apartado de Correos 11
48700 ONDARROA
Bizkaia (SPAIN)

Tel.: 00 34 946 832 008
Fax: 00 34 946 833 088
e-mail: llorente1@infonegocio.com

Industrias Ferri inventa un sistema para salvar la vida a inmigrantes

La empresa Industrias Ferri ha inventado un método para salvar la vida a inmigrantes o refugiados que llegan por mar en pateras. El invento permite a los tripulantes abandonar sus maltrechas embarcaciones y situarse en una plataforma segura desde la que esperar a ser rescatados si no tienen fuerzas para subir hasta los barcos de salvamento.

Se trata de un diseño elaborado por los ingenieros de esta compañía que tiene su sede en el polígono industrial de Vincios, en Gondomar. La patente se encuentra actualmente en fase de tramitación y con grandes perspectivas de que en el futuro pueda ser incorporado a los buques de salvamento debido al espectacular aumento de personas que arriesgan sus vidas para mejorar sus condiciones en Europa.

Han ideado una plataforma segura que se interpone entre el cayuco y la nave de salvamento

Un total de 17.614 inmigrantes a bordo de 803 pateras llegaron a las costas andaluzas en 2017, lo que supone un aumento con respecto a 2016 del 185,2 % en personas y del 94,5 % en pateras, puesto que en 2016 fueron 6.175 las personas rescatadas en 423 embarcaciones.

El sistema se encuentra replegado dentro de una especie de cofre que se puede llevar sobre la cubierta y que permite ser utilizado en cualquiera de los lados de la embarcación.

Es apto tanto para los grandes buques de Salvamento Marítimo como para otros más pequeños de unos doce metros de eslora. Una vez avistado el cayuco en apuros, la nave de salvamento se aproxima hacia el mismo y, cuando se encuentra a corta distancia, despliega del cofre una lona que se hincha y al mismo tiempo sirve de lastre, ya



que una parte de su contenido es aire y otra agua. Es como un puerto, un elemento intermedio que se sitúa entre la patera y la embarcación de salvamento. Tiene asideros incorporados para permitir un fácil acceso a su zona segura. También cuenta con señales luminosas por debajo de la línea flotación para que pueda ser reconocido en situaciones extremas.


Su finalidad es servir de plataforma para abandonar las pateras y que los naufragos puedan esperar allí hasta ser rescatados, o bien puedan ellos mismos subir a la nave de salvamento por medio de una red que tiene incorporada. Sus inventores afirman que mejora la seguridad de las operaciones de rescate al interponerse entre el cayuco y la nave de salvamento, lo que permite una aproximación sin riesgos. «Al tener una flotabilidad distinta, la patera podría colisionar contra el casco del buque, romperse y zozobrar antes del rescate», señala la ingeniera Elia Rodríguez Rodríguez, que forma parte del equipo inventor.

Naufragios

Aunque podría servir para todo tipo de operaciones de rescate, los inventores consideran que es en aguas del estrecho donde podría resultar más útil. «Pensamos en esas

embarcaciones muy precarias con un montón de personas navegando en unas condiciones de mar bastante complicadas y que de alguna manera pueda brindarse una ayuda sin poner en peligro a nadie», señala Elia Rodríguez.

Los ingenieros se encuentran actualmente en fase de depuración del sistema después de que un estudio confirme que es viable técnica y económicamente. Su intención es que los servicios de emergencia de nuestro país puedan ponerlo a prueba. En el Centro Jovellanos de Gijón hay unas instalaciones adecuadas para simular maniobras de salvamento marítimo. «Habrá que empezar por una situación ficticia», señala la ingeniera.

Industrias Ferri es una empresa auxiliar del sector naval que principalmente desarrolla maquinaria de cubiertas para barcos como grúas, pescantes o pórticos. Tiene también una división de tiro. 

El sistema se encuentra replegado dentro de una especie de cofre que se puede llevar sobre la cubierta



SHIPYARD & MAIN OFFICES

Avenida Orensane s/n (Zona Portuaria)
C.P. 36900 - MARIN - PONTEVEDRA - SPAIN
Tel. + 34 986 88 00 02 - Fax. + 34 986 83 81 25
www.nodosa.com/ / info@nodosa.com

nodosa
shipyard 

Shipbuilding & Shiprepair

COMMITTED TO EACH PROJECT

Comprometido con cada proyecto

www.nodosa.com

Manuel Glez Corbacho: “En el sector de cabos y cuerdas tenemos que innovar continuamente”

La empresa vasca Itsaskorda está contando con un rápido crecimiento y un dinamismo innovador que le ha llevado a especializarse en la fabricación de malletas, cabos mixtos flexibles Combirop, jaretas combinadas, cables de acero y cuerdas trenzadas principalmente, para diferentes sectores de la pesca (arrastreros, atuneros, cerco), la acuicultura, ocio como parques infantiles, industria....

Nació en los años 90, en los puertos de Ondarroa y Pasajes, en los que esta empresa cordelera suministraba malletas a los barcos dedicados a la pesca de arrastre. La pequeña empresa familiar que empezó, con cinco socios, vendiendo cabos en dos puertos locales, ha ampliado su red de distribución a más de 26 países de los cinco continentes.

Itsaskorda ha promovido junto a otra serie de entidades la primera planta de cultivo de mejillón en Sagustán (Bizkaia)

Su fundador y único socio actual, Manuel Glez. Corbacho, se inició muy joven en Cordelería Eizaguirre, hasta que en 1991, bajo la unión de diferentes profesionales hizo realidad la primera Itsaskorda hasta que las necesidades de exportación y potenciación del negocio le llevaron a tener que trabajar en solitario, para llevar a cabo la compra de tecnología con objeto de adaptarse a los nuevos tiempos. Con una gran visión de futuro inició una huida hacia adelante, desde el mercado local de Ondarroa hacia la exportación al extranjero con un nuevo catálogo de productos ha-



Manuel Glez Gabancho muestra el nuevo pabellón que está construyendo Itsaskorda.

cia sectores como el de acuicultura y el de parques infantiles, sin dejar de mirar la pesca. “Nuestra filosofía ha sido, y sigue siendo, permanecer cerca del mercado. Permanecemos en contacto con la flota y con el distribuidor y con el cliente final”.

En el 2001 adquirieron un pabellón en Markina, sometido en los últimos años a diferentes ampliaciones que harán que la firma cuente, para el mes de setiembre, con una superficie total de 5000 metros cuadrados, repartida en sus diferentes dependencias del polígono Kareaga. Igualmente, adquirió nueva tecnología, una línea de extrusión, con la que obtienen los largos filamentos que conforman sus productos.

Sus exportaciones han conseguido un reconocido prestigio, dada su de gran complejidad, destacando el componente de innovación, y su gran valor añadido, “con una competencia notable desde Dina-

marca, Holanda, Francia, Estados Unidos”. Su producto estrella el cabo mixto ha recibido transformaciones continuas que le han llevado a contar con una madurez inferior a los 10 años.

No obstante, uno de los principales frentes de trabajo ahora constituye la acuicul-

La cordelería exporta a 26 países sus productos y ha logrado ampliar sus dependencias hasta los 5000 metros cuadrados

“Las rederas nos dicen que nuestros productos se tenían que haber inventado hace 20 años”

tura del mejillón con la exportación de cabos y otros productos a toda Europa. Esta apuesta fuerte por conseguir el equilibrio entre calidad, servicio y producto hace que cuente con el reconocimiento del cliente más exigente.

Con un personal de 40 personas cuentan con un laboratorio I+D, además de mantener la colaboración que reciben de institutos como Gaiker y Tecnalia que le han llevado a contar con tres patentes nuevas. Su departamento de ingeniería está en continua búsqueda de nuevos diseños e innovaciones, tanto en producto como en proceso. “De esta forma, en pocos años hemos conseguido ampliar en gran medida nuestra gama de productos. Hemos hecho una cuerda de fácil enmallado en la red de cerco que inicialmente estaba realizada para Estados Unidos y que finalmente se viene aplicando aquí con éxito. Incluso nos dicen las rederas que esto se tenía que haber inventado hace 20 años, por su ahorro en tiempos de trabajo y esfuerzo, ya que antes se realizaban manualmente y sin seguridad de acabado, mientras que ahora el montaje y desmontaje de la red es muy fácil y cómodo para los barcos de cerco”.

En el cultivo de mejillón

No obstante, una de las experiencias más importantes en las que Itsaskorda participa es la empresa Matxitxako Moluskoak,




Sosteniendo la cuerda fabricada.

que tiene previsto producir 1.000 toneladas de mejillón con una instalación de 40 long-lines, en Sagustan, entre Ondarroa y Lekeitio, en la que participan también las firmas Arrankoba, la Cofradía de Lekeitio, la Cofradía de Ondarroa, Opegui, Garela y AZTI. “Es una experiencia ilusionante. Hay que partir que Galicia tiene aproximadamente 3.000 bateas. Se decía que de una batea vive una familia, además de otros puestos indirectos. El mejillón ha sido una industria que ha permitido dar vida a otros sectores en crisis y que desaparecieron en Galicia. Quizás también estos sec-

tores de la acuicultura permitan algún día crear una riqueza que la pesca no aporta”, decía Corbacho.

Tras la experimentación lineal comenzó la producción industrial, sobre una instalación diseñada a modo experimental, y que ahora ha recibido la concesión del permiso industrial de la Dirección General de Costas, para la entrada en funcionamiento de las instalaciones. “Si una batea gallega tiene 500 cuerdas de 12 metros ahora se echan en esta planta 3 líneas, con cuatro tramos, de 520 líneas cada línea, en total 1.560 cuerdas verticales. Es una planta semisumergida, separada 3 millas de la costa. Nosotros fabricamos la línea madre y las cuerdas sobre las que se asienta la semilla y después crece el mejillón”.

Esta iniciativa se lleva a cabo en el marco del Plan Estratégico de la Acuicultura 2014-2020, que contempla la creación de infraestructuras terrestres y marítimas para facilitar la implantación de proyectos industriales, y de la estrategia RIS3 de especialización inteligente, en el que destaca la acuicultura como una de las áreas a desarrollar en el ámbito de los nuevos sistemas de producción sostenible de alimentos.

Previamente a esta declaración, la Dirección de Pesca y Acuicultura del Departamento de Desarrollo Económico e Infraestructuras, el centro tecnológico AZTI e Itsaskorda desarrollaron un proyecto de investigación para determinar la viabilidad técnica y económica de producción de moluscos con long-lines (un sistema de cultivo de bivalvos en mar abierto) sumergidos a diferentes profundidades, obteniendo buenos resultados para la producción de moluscos como el mejillón y la ostra. En el plazo de breve tiempo se piensa comercializar el producto. 



EKONOMIAREN GARAPEN
ETA AZPIEGITURA SAILA

DEPARTAMENTO DE DESARROLLO
ECONÓMICO E INFRAESTRUCTURAS

La PTEPA da a conocer los proyectos más innovadores en su décimo aniversario

La Plataforma Tecnológica Española de la Pesca y la Acuicultura (PTEPA) celebró el 12 de junio su X Aniversario con la jornada “Retos para el futuro de la innovación en el sector pesquero y acuícola”. Se trataron temas como el futuro de la financiación nacional y europea, el Crecimiento Azul, la Industria 4.0 y la Economía Circular.

*Texto y fotos:
Teresa Montero*

La jornada, que incluyó cuatro mesas redondas, arrancó con Juan M. Vieites Baptista de Sousa, presidente de PTEPA y secretario general de ANFACO-CECOPECA, que dio la bienvenida a los asistentes. Remarcó que estos nuevos tiempos, aunque algo difíciles han resultado positivos para la PTEPA, ahora más unida a las diferentes asociaciones, algo que hace “que funcionemos mejor, o eso creo”, señaló Vieites.

Asimismo, ha reconocido que en el 2017 “por primera vez hemos dado resultados positivos” y que la PTEPA nació con la idea clara de que “las empresas necesitan ser eficientes y competitivas para competir” lo más eficientemente posible.

Expuso a su vez que el rediseño de la web de la plataforma ha jugado un papel muy importante en la búsqueda de nuevos socios “Se trata de una web activa, diferente, integrativa y participativa”, apuntó Vieites.

Finalizó haciendo referencia a los retos que habrá de afrontar la PTEPA: los fondos europeos, el FEMP, el Crecimiento Azul, la valorización de los descartes, la basura plástica, la Industria 4.0, el fp9, y la valorización de los recursos pesqueros entre otros.

Seguidamente tomó la palabra Juan Ignacio Pradas, subdirector general de Competiti-

El 2017 es el primer año que PTEPA arroja resultados positivos



De izquierda a derecha: Enrique Mandado, director de Operaciones de la División Europa del Grupo Calvo; Juan Manuel García de Lomas, director gerente de CTAQUA; M^a Luisa Álvarez, directora gerente de Fedepesca; y Roberto Carlos Alonso, vicesecretario general de Anfaco-Cecopesca.

vidad y Asuntos Sociales del ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación, que ejercería de moderador de la primera mesa centrada en la financiación nacional y europea para la I+D+i en pesca y acuicultura.

Pradas, apuntó que la PTEPA ha demostrado su éxito y el empuje que le está dando al sector. Admitiendo que “desde la Administración necesitamos el contacto con el sector y la PTEPA es el instrumento vertebrador del sentir de las empresas en cuanto a innovación e investigación tecnológica”.

A continuación, Ángeles Martínez, secretaria técnica de la PTEPA, presentó un vídeo que repasaba el último decenio de la plataforma. Además de la evolución y logros de la plataforma, Martínez destacó el diseño de su nueva imagen para “hacer la PTEPA más atractiva y que se nos unan más empresas”. Actualmente, la forman 281 entidades.

Ayudas sectoriales

El primer ponente de la mesa primera, relativa a la financiación, fue Carlos Franco, responsable de Asesoramiento Sector Agrario, Pesca y Acuicultura del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI), quien presentó los “Instrumentos del CDTI-FEMP”, destacando que es la primera vez que este centro tiene ayudas específicas sectoriales.

El CDTI actúa como organismo intermedio del Programa Operativo del Fondo Europeo Marítimo y de Pesca (FEMP) y financia proyectos de innovación e investigación de la pesca y la acuicultura.

Franco nos explicó que existen dos líneas específicas de financiación con fondos FEMP: Los Proyectos de Innovación y los relacionados con conservación de recursos biológicos marinos. Y los Proyectos de Inversión en actividades de transformación de productos pesqueros y la acuicultura. Para ambos proyectos se ofrece un

El Puerto de Vigo ha sido el primero en poner en marcha un proyecto integral de Crecimiento Azul

anticipo parcialmente reembolsable de hasta 85% del presupuesto total.

Javier Remiro, coordinador del Área de Pesca y Acuicultura Sostenible de Fundación Biodiversidad, nos habló del “Programa Pleamar”, cuyo fin es apoyar la sostenibilidad en la pesca y la acuicultura en el contexto de la Economía Azul. Para ello cuenta con 17 millones de euros, 327 proyectos y siete convocatorias de ayudas.

Un programa que impulsa proyectos orientados a la innovación medioambiental para reducir impactos en el ecosistema; el refuerzo de la colaboración entre la comunidad científica y el sector pesquero y acuícola; la reducción y gestión de los residuos y basuras en el mar; la mejora del conocimiento y la gestión de las áreas marinas protegidas con un foco especial en la Red Natura 2000; y la reducción de las capturas accesorias y el aprovechamiento de los descartes entre otros.

El 100% de los proyectos contribuirán a mejorar la gestión de las actividades pesqueras y acuícolas en la Red Natura 2000 marina. “Se espera superar el 23% de las áreas marinas protegidas”, declaró Remiro.

Ministerio de Innovación

Por su parte, Ángeles Ferre, jefa de la subdivisión de Programas Temáticos Científico-Técnicos de la Agencia Estatal de Investigación, presentó las “Novedades del Plan Estatal de Investigación Científica y Técnica y de Innovación 2017-2020” creado para la investigación y financiación del I+D+i. Y remarcó que se financian tanto investigaciones muy básicas como hasta las más osadas, “ideas raras y transgresoras”.

No se olvidó de destacar que ahora contamos con un nuevo ministerio, el de Ciencia, Innovación y Universidades y que se continuará ofreciendo “apoyo y colaboración público-privada. Se va a estar ahí para que los resultados de las investigaciones lleguen al público”, confirmó Ferre, que no se atrevió a “aventurar el futuro. Todo va a seguir y seguramente puede que salgamos reforzados”.

Cerró la mesa Marta Conde, del Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial, con



Covadonga Orejas, científico titular de los OPIS e investigadora del proyecto Atlas del IEO; Rocío Béjar, secretaria general adjunta de Cepesca; Javier Ojeda, gerente de Apromar, y Rebeca Lago, técnico de I+D+i de la OPPF-4.

su ponencia “Futuro en Horizonte 2020 y fp9”. Remarcó el alto número de convocatorias abiertas en el marco del Crecimiento Azul, con una dotación presupuestaria de 161 millones de euros.

Respecto al Crecimiento Azul, tres son las iniciativas para el periodo 2018-2020: Una para el océano Atlántico Sur; la atención al futuro de los mares y océanos en línea con la iniciativa G7; y la cooperación entre los mares Báltico, del Norte, Mediterráneo y Negro.

Y con relación al plan de trabajo del 2018 de Bio-Based Industries Joint Undertaking, una asociación público privada entre la Unión Europea y el Consorcio de Industrias Biológicas (BIC), Conde se refirió a la resolución de los desafíos logísticos, infraestructurales y tecnológicos para valorizar las corrientes residuales y secundarias de la acuicultura, la pesca y las industrias de procesamiento de biomasa acuática.

También nos habló del plan para la producción a gran escala de proteínas para aplicaciones de alimentos y piensos a partir de fuentes alternativas y sostenibles.

La economía de la funcionalidad, el segundo uso, la reutilización, la reparación, el reciclaje, y la valorización son los principios de la Economía Circular

Asimismo, admitió que es no es fácil participar en los proyectos de Europa Horizonte 2020, pero “se van a abrir muchas líneas de investigación relacionadas con el Crecimiento Azul”. Destacó estas dos: Acuicultura y residuos de plástico. Para el Horizonte 2017-2021 se dedicarán 100 billones, destinándose 10 para la alimentación y los recursos naturales.

Su ponencia dio paso al coloquio, con una participación muy activa. Ante el cambio de gobierno, quedó constancia de la inquietud e incertidumbre sobre la financiación del Instituto Nacional de Investigación y Tecnología Agraria y Alimentaria (INIA).

Crecimiento Azul

Tras una breve pausa dio comienzo la segunda mesa redonda, “Crecimiento Azul en la pesca y la acuicultura” moderada por Rocío Béjar, secretaria general adjunta de CEPESCA, que enfatizó que el Crecimiento Azul es una oportunidad pues el sector pesquero es un proveedor de alimentos saludables.

Los ámbitos prioritarios del Crecimiento Azul son la acuicultura, el turismo marítimo y costero, y los recursos minerales y la Biotecnología. Y que además del sector pesquero, la construcción y reparación de barcos, las plantas de gas y petróleo en alta mar, y el transporte son otros sectores clave para el valor añadido y el empleo.

En su intervención, Béjar indicó que la Economía Azul representa 5,4 millones de puestos de trabajo y un valor bruto de 500.000 millones de euros. En total, son 3.700 millones de raciones de pescado al año en España, esto es el 25 % de la UE y 10 millones al día.

Rebeca Lago, técnico de I+D+i de la Organización de Productores de Pesca Fresca del

Limpiar los océanos de basura marina y transformar los residuos plásticos en hilo para hacer tejidos es el objetivo de la Fundación Ecoalf

Puerto de Vigo (OPPF-4), con su ponencia "Blue Growth" nos mostró la estrategia de Crecimiento Azul del puerto vigués, el primero en desarrollarlo, cuyo principal objetivo es conseguir un crecimiento económico acompañado de un crecimiento social y medioambiental. Se persigue la competitividad, eficiencia y sostenibilidad en todas sus actividades, instalaciones y servicios.

En definitiva, son cuatro los objetivos concretos: Crear un puerto verde que practique un uso responsable de los recursos naturales; innovador, con la innovación tecnológica como prioridad absoluta; conectado, con una administración digitalizada; e inclusivo, implicado con la formación de las nuevas profesiones.

Para todo esto se han identificado 38 proyectos con una inversión de 207 millones de euros, y 44 acciones inmediatas que no necesariamente requieren financiación. El deseo es que "la pesca del puerto de Vigo se relacione con una pesca sostenible y fresca", declaró Lago.

Acuicultura protagonista

A continuación Javier Ojeda, gerente de la Asociación Empresarial de Acuicultura de España, (Apromar) tomó la palabra con su ponencia "Acuicultura y Crecimiento Azul", donde resaltó que la competitividad económica de las empresas de acuicultura está en la base del desarrollo sostenible del sector e incluso del futuro de la alimentación de la sociedad.

Ojeda destacó que le gusta la palabra crecimiento porque en "acuicultura nos cuesta crecer", es un gran reto. Y se refirió al papel de la innovación como "una palanca para poder crecer en nuestro sector". Innovación en producción, ingeniería, comercialización, gestión, formación y también en el marco administrativo. Pues éste, según Ojeda, es uno de los grandes obstáculos en la acuicultura española.

Precisamente por este espíritu innovador de la acuicultura, la UE otorga a la acuicultura un papel protagonista en el Crecimiento Azul.

En Apromar hay sensibilidad en los objetivos de Crecimiento Azul. Prueba de ello es el convenio suscrito con la Secretaría General de Pesca y con la Red de Experimentación Marina de Acuicultura (Rema) para el impulso de este crecimiento a través de la innovación y la investigación científica y tecnológica.

Otra de las iniciativas de la asociación es potenciar las capacidades veterinarias del sector de la acuicultura a través de la Federación Española de Agrupaciones de Defensa Sanitaria de Acuicultura (FEADSA). Y también la generación de proyectos de I+D+i, la innovación en la comercialización del pescado, siendo un ejemplo el sello de calidad y origen Crianza de Nuestros Mares.

"Ser más creadores y creativos" es lo que propugna Ojeda, pues "creo que España le puede sacar mucho partido" al Crecimiento Azul, ya que "tiene una posición más importante".

Finalmente cerró la mesa redonda Covadonga Orejas, científico titular de los OPIS e investigadora principal del Proyecto Atlas del IEO. En este proyecto participan unos 100 investigadores de doce países diferentes, trabajando de forma coordinada para explorar las profundidades del Atlántico.

Pudimos conocer los tres ejes del proyecto Atlas. El primero, incrementar el conocimiento del mar y la comprensión de los ecosistemas profundos del Atlántico. El segundo, generar conocimiento científico para desarrollar estrategias de gestión sostenible y efectiva de los recursos del Atlántico profundo. Y actividades de divulgación para concienciar sobre la vulnerabilidad de los ecosistemas atlánticos.

A su vez la investigadora remarcó que se está trabajando con la industria del petróleo para analizar los efectos que las prospecciones provocan en el medio ambiente. Finalizó comentando que el reto es "mantener la productividad pesquera pero que la supervivencia de las especies no esté comprometida".

Valorizar residuos

La tercera mesa redonda "La pesca y la acuicultura ante el reto de la Economía Circular", fue moderada por Cristina Orden, de la Secretaría Técnica de la PTEPA, en su introducción trató la nueva política de plásticos de la UE y la estrategia española, España Circular 2030.

Algunos de los objetivos de esta estrategia son: proteger el medio ambiente y garantizar la salud de las personas; impulsar el análisis del ciclo de vida de los productos y establecer criterios de ecodiseño; aplicar el principio de jerarquía de los residuos; incrementar la inno-

vación y la eficiencia de los procesos productivos; y promover formas innovadoras de consumo sostenible y responsable.

Esta estrategia nace ante la imposibilidad de sostener la economía lineal basada en el cojo, uso y tiro. Es por ello, apuntaba Orden, que nace la Economía Circular, cuyos principios son la eco-concepción, la economía de la funcionalidad, el segundo uso, la reutilización, la reparación, el reciclaje, y la valorización "aprovechar aquellos residuos que no se pueden reciclar".

Orden también nos habló sobre la estrategia de plásticos de la UE. Las cifras lo dicen todo. De media en España, se consumen 180 bolsas por año por persona, tienen una vida de 15 minutos, tardan 20 años en descomponerse y es difícil reciclarlas. En 2015, España generó 1.474.731 toneladas de residuos de envases de plástico.

El Gobierno ha aprobado el Real Decreto sobre Reducción del Consumo de Bolsas de Plástico que persigue el consumo de 90 bolsas de plástico por persona al año con fecha del tope del 31 de diciembre de 2019, que pasarían a 40 bolsas en diciembre de 2025.

A continuación Cristina González, directora de Innovación de la Federación Empresarial de la Industria Química Española, presentó el "Grupo de Interplataformas de Economía Circular", que está dirigido a explotar el potencial de la innovación y la colaboración entre sectores industriales estratégicos para avanzar hacia una Economía Circular y eficiente en el uso de los recursos.

Para ello el Grupo establece entre sus objetivos la identificación de oportunidades y barreras para avanzar hacia un uso eficiente de los recursos en la industria, y la promoción de proyectos de I+D+i nacionales e internacionales para el desarrollo de tecnologías, procesos e instrumentos para el uso eficiente de

Digitalizar, intercomunicar y coordinar todos los elementos productivos de las cadenas de valor industriales son los ejes de la Industria 4.0

los recursos, y la implementación de modelos de Economía Circular en sectores industriales.

Destacar que el Plan de Acción para una Economía Circular recoge acciones en relación a plásticos, residuos de alimentos, materias primas críticas, construcción y residuos de demolición, biomasa y bioproductos, y agua.

Asimismo, González nos dio a conocer la herramienta "Conectando para una Economía Circular" pensada para fomentar el networking e identificar nuevas oportunidades para lograr una Economía Circular a través de la I+D+i.

Basura marina

Después fue el turno de Irene Díez, directora de la Fundación ECOALF, cuyo objetivo es favorecer la recuperación selectiva de residuos con el fin de reciclarlos, valorizarlos y evitar su impacto nocivo en el medio ambiente. Su actividad se centra especialmente en residuos derivados de material plástico que se encuentran en el medio marino.

Díez presentó el "Proyecto Upcycling the oceans", creado en 2015 en el Mediterráneo y que consiste en recoger la basura marina para convertirla en un hilo de primera calidad con el que hacer tejidos y diferentes productos. Utilizan los residuos plásticos que salen de las redes en los lances.

En 2017 trabajaron con 32 puertos y se recogieron al año alrededor de 120 toneladas de basura, siendo el 10% PET (tereftalato de polietileno, un tipo de plástico muy usado en envases de bebidas y textiles).

Díez agradeció la ayuda desinteresada del sector pesquero, "sin los arrastreros no podríamos haber llevado a cabo este proyecto. Lo hacen de modo voluntario y sin compensación económica".

Por último, Bruno Iñarra, investigador en la Unidad de Investigación Alimentaria en AZTI concluyó la mesa con la ponencia "Valorización y acuicultura". Nos habló de los proyectos Lifebrewery y Valacui, del que PTEPA es socia.

El primero persigue el aumento en la sostenibilidad del sector acuícola de la UE al proporcionar dos materias primas sostenibles a partir del bagazo y la levadura de cerveza como ingredientes en la formulación de piensos de acuicultura. "Se han validado en formulaciones de dorada, lenguado y trucha arcoiris", señaló Iñarra.

Y el proyecto Valacui lo componen estrategias innovadoras para la valorización de residuos de la acuicultura. Sus objetivos pasan por contrastar problemas, expectativas y resultados

en relación a la valorización de subproductos de la acuicultura; ofrecer opciones de valorización de estos subproductos y criterios para seleccionar las mejores, así como la mejor estrategia para su implantación.

Iñarra anotó que "existen opciones de valorización que no llegan al sector". Además, recordó que aunque el consumo humano es la más importante de las valorizaciones, "existen otras" como la alimentación animal, usos industriales y agronómicos, y producción de energía.

Además del fomento de una acuicultura sostenible y el uso eficiente de los recursos, otros de los objetivos del proyecto son: contrastar los problemas y expectativas de futuro de los agentes de interés; proporcionar opciones de valorización de los subproductos de la cadena de valor de la acuicultura; y ofrecer criterios de selección de las mejores opciones de valorización.

Industria 4.0

Finalmente, Roberto Carlos Alonso, vicesecretario general de ANFACO-CECOPECA, fue el encargado de moderar la cuarta y última mesa redonda, "Industria 4.0 ¿hacia dónde vamos?".

La Industria 4.0 es un concepto que se enmarca dentro de la cuarta Revolución Industrial, que recoge la idea de digitalizar, intercomunicar y coordinar todos los elementos productivos de las cadenas de valor industriales. Se podrá de este modo adaptar los recursos en función de las necesidades, asignándolos de una forma más eficaz y eficiente, reduciendo así los residuos generados y empleando solamente aquello indispensable.

Este enfoque supondrá un nuevo hito industrial que propiciará cambios socioeconómicos en los próximos años, favoreciendo a aquellos que se adelanten e impulsen su implantación.

El primer ponente de la última mesa fue Jorge J. Calvar, del Centro Tecnológico de Navantia, que presentó "Astilleros 4.0" y su plan de transformación digital para el cuál emplean 13 tecnologías, tales como la impresión 3D, la robótica, la realidad virtual, los vehículos autónomos, cadena articulada (blockchain) o la inteligencia artificial.

Calvar se refirió a la implantación del sistema de gestión operativa Timon con el objetivo del ahorro de plazos y costes con cuatro aspectos básicos: Ingeniería de Producción en todos los centros, consolidar el diseño con vistas a la producción, llevar las compras a los centros y optimizar procesos productivos.

Levadura de cerveza y bagazo se están empleando como ingredientes en la formulación de piensos de acuicultura

Digitalización


Remarcar que la digitalización será la herramienta fundamental de sus procesos, productos y modelo de negocio, modernizando las instalaciones para los nuevos programas (Astillero 4.0). Los nuevos modelos de negocio estarán basados en la explotación de datos.

Una Navantia digital con el Astillero 4.0 cuyo objetivo es conseguir, de 5 a 7 años, un 25% menos de gastos, un 25 % menos en los plazos y un 25% más en la calidad. El Astillero 4.0 les llevará entre otras cosas a nuevas carreras profesionales, la necesidad de robotizar procesos que hoy se hacen 100% manualmente, el uso de impresoras 3D, e incluso se verá el mantenimiento inteligente de los barcos.

La Fábrica del Futuro

"La Fábrica del Futuro" fue expuesta por Enrique Mandado, director de Operaciones de la División Europa del Grupo Calvo, que nos habló de cómo alcanzar la fábrica 4.0, algo que se logrará mediante la digitalización de todos los procesos.

Así, Mandado nos habló sobre el plan estratégico, Calvo Excellence System, un sistema integral basado en las nuevas tecnologías, que contempla una inversión de 25 millones de euros y cuyo objetivo es lograr unos procesos más flexibles, eficientes e inteligentes. El proyecto consiste en la automatización total de los procesos, la robotización de determinadas operaciones o el control en tiempo real de las máquinas.

Finalmente, cerró la mesa Juan Manuel García de Lomas, director gerente de CTAQUA (Centro tecnológico de la acuicultura), comentando el proceso de la "Implantación de tecnologías TIC en acuicultura". Éste se realiza a tres niveles: proceso productivo, garantía del proceso, y marketing y comercialización mediante web, redes sociales y venta online. En el proceso productivo destaca la automatización y robotización, y la recogida, gestión y transmisión de información. Y en cuanto a las garantías del proceso señalar el análisis de la información, la trazabilidad y el control de calidad. 

Los atuneros catalanes satisfechos por la campaña pero piden ampliar el período de pesca

Texto y fotos:
Francesc Callau

Siete días han tardado sólo para pescar casi 1.900 toneladas de atún rojo. Es lo que han podido pescar las embarcaciones del Grupo Balfegó al completar su cuota de este año, a pesar de tener algunos contratiempos durante la pesquería. La flota, amarrada en el puerto de l'Ametlla de Mar en Tarragona, ha podido capturar un 20% más que el año pasado.

Sólo una semana después de dirigirse a las aguas de los caladeros baleares para pescar, la Frau II, Tío Gel II y Gepus volvían el sábado 2 de junio a puerto después de haber completado su cuota asignada de 1.872 toneladas de atún rojo. Y esto, sumando que dos de las embarcaciones tuvieron que reparar las redes malogradas.

Juan Serrano: “Esto demuestra que hay mucho atún en la mar”

Según Juan Serrano, director general de Balfegó, “A pesar de que dos de nuestros barcos tuvieron que volver a puerto a reparar las redes, capturar esta cuota en siete días es todo un éxito, que demuestra que hay mucho atún en el mar, como ya han corroborado los científicos”.

El principal grupo atunero catalán ha podido pescar un 20% más este año, después del aumento escalonado de cuota aprobado por la ICCAT. Ante los incrementos previstos hasta el 2020, Serrano reclama que se amplíe el periodo para pescar en diez días más para tener más margen de reacción si hace malo tiempo o las embarcaciones se averían.

Según Serrano, “hay que esperar al 2020 para reivindicar los plazos de las nuevas cuotas, pero sí que nosotros seguiremos pidiendo que se amplíe el pe-



riodo de pesca, puesto que son 30 días, y no es porque nos estén yendo mal las cosas y no podamos capturar la cuota, sino porque hay la posibilidad de que los barcos se averíen, que haya tormentas y mala mar durante varios días, y queremos tener la tranquilidad de que si esto sucediera, podríamos tener unos días más para pescar”.

Una vez completada la pesquería, los atunes fueron transportados en jaulas hasta las instalaciones acuícolas que el grupo atunero tiene ante la costa de l'Ametlla de Mar. En cuanto a la otra embarcación de l'Ametlla de Mar, Leonardo Brull, este año ha vendido sus derechos a Ricardo Fuentes e Hijos, que trasladó su flota a Murcia el octubre pasado. 🌊

Balfegó ha podido pescar un 20 % más este año

Balfegó supera el incendio que destruyó su sede principal

*Texto y fotos:
Francesc Callau*

El fuego sobre la sede central del Grupo Balfegó avanzó rápidamente, colapsando la estructura y afectando más de un 80% de la nave. Hasta 25 dotaciones de los bomberos trabajaron para apagarlo. Sólo se han salvado las oficinas y la nave frigorífica. La empresa atunera ya trabaja desde unas instalaciones alternativas para seguir alcanzando los clientes.

Golpe duro a la principal empresa de comercialización de atún rojo del Estado. El incendio calcinó prácticamente la totalidad de su nave de producción, situada en el polígono industrial de l'Ametlla de Mar (Tarragona). El fuego se declaraba el día 22 de junio por la tarde y en pocas horas afectaba casi la totalidad de las instalaciones. Los trabajadores fueron evacuados y ninguno resultó herido.

Los Bomberos consiguieron controlar el incendio entrada la madrugada, evitando la propagación a la parte de las oficinas centrales del Grupo Balfegó y la nave frigorífica donde se almacena el pescado con el cual alimentan los atunes de las granjas de engorde.

Seguindo las tareas de extinción, en todo momento estuvieron los propietarios y trabajadores de la empresa. De madrugada también se acercó el consejero de Interior de la Generalitat de Cataluña, Miquel Buch, y al día siguiente el director general de Pesca y Asuntos Marítimos, Sergi Tudela.

El grupo atunero ya continuaba al lunes siguiente con su actividad de engorde y comercialización de atún rojo. La empresa habilitó una nave cercana, en el mismo polígono industrial, para seguir abasteciendo los mercados.

El incendio no ha tenido ninguna repercusión para seguir suministrando atún



El equipo del Grupo Balfegó en las instalaciones provisionales.

Hay que recordar que los ejemplares de atún se encuentran en las granjas que Balfegó tiene ante la costa de l'Ametlla de Mar, y por

Balfegó trabaja en una empresa colindante y pide apoyo para la reconstrucción de su nave afectada



lo tanto no se han visto afectados por el incendio. Desde la compañía atunera esperan recuperar la normalidad tan pronto como sea posible.

Reunión con la Generalitat

Por su parte la consejera de Agricultura, Ganadería, Pesca y Alimentación de la Generalitat de Cataluña Teresa Jordà se reunió con los responsables de la empresa el pasado día 28 de junio para ofrecerles ayuda institucional.

En la reunión, Balfegó pidió el apoyo de la administración para afrontar la reconstrucción de su nave de procesamiento y continuar con los planes de expansión.

En la reunión también participaron el director general de Pesca, Sergi Tudela, y el alcalde de l'Ametlla de Mar Jordi Gaseni. El grupo trabaja ahora a pocos metros de la nave calcinada, en unas instalaciones provisionales desde donde sigue comercializando su atún rojo. Hay que recordar que Balfegó tiene una facturación anual de 50 millones de euros y da trabajo a unas 250 familias. 🌊



La consellera Teresa Jordà con Manel y Pere Vicent Balfegó.

La Comisión Europea anuncia que Huelva formará parte del Corredor Atlántico

La decisión es fruto del trabajo y gestiones realizadas por sus autoridades ante los organismos competentes en los últimos meses

El Puerto de Huelva ha sido incluido en el Corredor Atlántico dentro de la Red Transeuropea de Transporte, según ha dado a conocer hoy la Comisión Europea a través del nuevo mecanismo Connecting Europe Facility (CEF)

De esta manera, Huelva enlazará con el corredor Atlántico a través de la línea Huelva – Sevilla, posicionándose en el mapa como nodo logístico dentro de la Red Transeuropea de Transporte, algo que favorecerá la puesta en marcha de nuevas estrategias de desarrollo, optimización y ampliación de sus operaciones y de sus modelos de negocio. Además, de este modo se hace aún más atractivo el Puerto de Huelva para las cadenas logísticas globales que observan con mucho interés cómo este Puerto va creciendo en su hinterland a través de los grandes corredores.

El trabajo intenso y las gestiones que ha realizado el Puerto de Huelva en los últimos meses ante los organismos competentes por posicionarse en el Corredor Atlántico como nodo logístico de referencia en el Suroeste Europeo, daba sus frutos con la propuesta del Ministerio de Fomento el pasado mes de mayo, de la inclusión de Huelva en el Corredor Atlántico de la Red Transeuropea de Transporte, dentro del evento TENT-T days, celebrados en Ljubljana (Eslovenia).

Tal y como se ha venido reclamando desde hace muchos años, la inclusión de Huelva en la Red Transeuropea del Transporte va a suponer un aumento de sus líneas y tráficos marítimos, posicionándose como nodo de referencia en la conexión de las líneas ferroviarias europeas con las líneas internacionales de América, West África y el Norte de Europa Occidental.

El presidente de la Autoridad Portuaria de Huelva, José Luis Ramos, se ha mostrado muy satisfecho con la noticia y ha manifestado que “la inclusión de Huelva en el



Puerto de Huelva.

Corredor Atlántico da respuesta a nuestra demanda de formar parte de las grandes redes logísticas que impulsan el comercio internacional, ya que hemos mejorado nuestra conectividad para poder integrarnos en los principales corredores como puerto Core de la Red Transeuropea de Transporte, prioritario para la Unión Europea”. Ramos ha destacado que “la vo-

cación del Puerto de Huelva hacia los tráficos de importación y exportación, como generadores de un gran valor añadido para su ámbito de influencia, tanto en empleo como en riqueza, requieren de esta conexión a los corredores, por lo que consideramos esta decisión vital para nuestro desarrollo”

Por otra parte, la inclusión en el Corredor Atlántico contribuirá a la captación de nuevos tráficos, así como a la movilidad inteligente, sostenible y segura, en base a las inversiones ya realizadas dentro del Plan Estratégico del Puerto de Huelva, en el que se establece como principales objetivos la mejora de la conectividad y de la capacidad intermodal, algo que sitúa al Puerto onubense como uno de los puertos de referencia del Sur-Atlántico Europeo y nodo de referencia también en la conexión de las líneas ferroviarias europeas con las líneas internacionales de West África, Iberoamérica y Caribe. 

Esto favorecerá la puesta en marcha de nuevas estrategias de desarrollo, optimización y ampliación de sus operaciones y de sus modelos de negocio

Un 2018 espectacular en Bizkaia



Apuesta estratégica de Ports de la Generalitat para captar mercancías en los puertos de Palamós, Vilanova, la Ràpita y Alcanar

*Texto y fotos:
Francesc Callau*

El crecimiento de las exportaciones de las empresas catalanas, la incorporación de un mayor número de pymes al mercado exportador y la evolución del mercado importador brindan nuevas oportunidades en la actividad comercial de los puertos que dependen de la empresa pública Ports de la Generalitat. En este escenario, la Administración portuaria está impulsando líneas estratégicas para dar a conocer al tejido industrial el potencial de los enclaves comerciales de Palamós, Vilanova i la Geltrú, Sant Carles de la Ràpita y Alcanar, con un muelle abierto para operar mercancías. Los cuatro enclaves complementan los puertos de interés general de la costa catalana por la tipología de los productos con que operan y su especialización en mercancías generales no contenerizadas, graneles sólidos y project cargo.

La apuesta estratégica de la Administración portuaria es impulsar la actividad comercial en los cuatro enclaves, aumentar el tráfico de mercancías, incre-

En el ejercicio 2017, el sector comercial representó el 10% de la facturación de Ports de la Generalitat, 1,5 millones de euros



Puerto de Palamós.



Puerto de Sant Carles de la Ràpita.

mentar las líneas de importación y exportación, y generar empleo y dinamización económica en los puertos, en las ciudades donde se ubican estos enclaves y en sus áreas de influencia. Esta estrategia ha conllevado el diseño de una campaña de promoción dirigida a los operadores logísticos y marítimos, las empresas, las instituciones y el mercado internacional. En esta línea de trabajo, se ha diseñado un nuevo catálogo que se distribuye en formato offline y vía online para mostrar las infraestructuras, los equipamientos y los servicios que se ofrecen a los clientes. Asimismo, la Administración portuaria ha participado este año en las principales ferias europeas del sector en Birmingham (Reino Unido), Bremen (Alemania) y Barcelona.



Puerto de Alcanar.

Pequeños puertos con grandes resultados

Los puertos de Palamós, Vilanova i la Geltrú, Sant Carles de la Ràpita y Alcanar son instalaciones de pequeñas dimensiones, pero con grandes resultados. Los cuatro enclaves son competitivos, están espe-

cializados en carga general y disponen de infraestructuras, equipamientos y servicios portuarios para dar una respuesta eficiente a las compañías que operan mercancías en sus terminales. Además, cuentan con accesos directos a las principales redes via-

rias para facilitar los flujos de mercancías en el transporte por carretera. Las cuatro instalaciones disponen de superficies de explanada útil en sus muelles para las mercancías y zonas de almacenamiento cubiertas y descubiertas. En los enclaves de



**ASTILLEROS
BALENCIAGA S.A.**
SHIPYARD

www.astillerosbalenciaga.com
email: balenciaga@astillerosbalenciaga.com
Tel: +34 943 862 008



Building for the Future



Puerto de Vilanova i la Geltrú.

Vilanova i la Geltrú y Sant Carles de la Ràpita, con un calado de 7 y 6 metros, respectivamente, operan buques mercantes de tamaño medio. Mientras que Palamós y Alcanar, con 14 y 12 metros de profundidad, respectivamente, operan buques medianos y grandes. Desde hace tres años, uno de los muelles del puerto de Alcanar dispone de un muelle abierto a operaciones de cualquier tráfico de mercancías.

Tres puertos de gestión directa: Palamós, Vilanova i la Geltrú y Sant Carles de la Ràpita

- 1.306 m. de línea de atraque

-7.300 m2 de capacidad de almacenamiento cubierto

-46.185 m2 de capacidad de almacenamiento descubierto

Un puerto de gestión indirecta: puerto industrial de Alcanar, con un muelle a disposición

-320 m. de línea de atraque

-15.000 m2 de capacidad de almacenamiento descubierto

Un servicio puerta a puerta

Las empresas consignatarias y las estibadoras cuentan con un parque de maquinaria y profesionales de la estiba altamente cualificados. El tiempo de descarga de los camiones que llegan a los puertos es inmediato, sin tiempo de espera. De igual manera, el tiempo de entrega de las mercancías importadas a los clientes es rápido y ágil, ofreciendo un servicio puerta a puerta. En las terminales de mercancías siete empresas marítimas, con una larga trayectoria y altamente especializadas en carga general, dan servicio durante 24 horas con un elevado nivel de eficiencia y baja incidencia en la manipulación de mercancías que dan valor añadido a la operativa.

10% de la facturación de Ports de la Generalitat

En el ejercicio 2017, el sector comercial representó el 10% de la facturación de Ports de la Generalitat, 1,5 millones de euros. Los cuatro enclaves operaron 214 buques mercantes y alcanzaron un volumen de mercancías de 1,3 millones de toneladas.

Distribución de las mercancías (2017):

- Cemento y clínker (64%)
- Sal para el deshielo (12%)
- Pasta de papel (4%)
- Biomasa forestal (4%)
- Productos siderúrgicos (4%)
- Resto de mercancía general (12%)

En Palamós, Vilanova i la Geltrú, Sant Carles de la Ràpita y Alcanar operaron 214 buques mercantes y alcanzaron un volumen de mercancías de 1,3 millones de toneladas

El Salón Náutico de Barcelona reflejará el crecimiento del sector y sus últimas innovaciones

La 57ª edición del Salón Náutico Internacional de Barcelona se perfila como una de las mejores de los últimos años y pondrá de relieve la recuperación que está experimentando el sector con una amplia muestra representativa de todos los segmentos que dan forma a la náutica deportiva y de recreo española. La innovación, la sostenibilidad y la tecnología centrarán esta nueva edición en la que la organización prepara nuevas actividades y dará más protagonismo a la vela.

Organizado por Fira de Barcelona, con la colaboración de la Asociación Nacional de Empresas Náuticas (ANEN), el Salón Náutico Internacional de Barcelona ocupará, del 10 al 14 de octubre, la totalidad de los muelles de la Fusta y de Espanya, del Port Vell, en una edición marcada por el optimismo del sector. En este sentido, a falta de cinco meses para su celebración, la comercialización de espacios avanza a muy buen ritmo.

El presidente del Salón Náutico, Luis Conde, ha señalado que “el certamen volverá a demostrar su condición de evento

líder, de gran plataforma comercial del sector y punto de encuentro principal para todos los profesionales y aficionados al mundo de la navegación, dónde descubrir las últimas innovaciones y el futuro de la náutica tanto deportiva como de recreo”.


Por su parte, el director del certamen, Jordi Freixas, ha destacado que “el salón prepara una de sus mejores ediciones con el apoyo de un sector en crecimiento, con más oferta, más negocio y nuevas actividades para acercar la práctica de la náutica a todos los amantes del mar”.

Para el secretario general de ANEN, Carlos Sanlorenzo, “la renovación del sector acompañada del crecimiento que se viene produciendo, especialmente en los últimos tres años, está impulsando una oferta mucho más variada de opciones para disfrutar del mar navegando y que, sin duda, va más allá del propio sector por su estrecha relación con el turismo náutico”.

Fans de la mar

Bajo el nuevo lema ‘Fans de la mar’, el Salón Náutico contará con un programa de actividades para fomentar e impulsar la náutica. Así, el certamen apuesta por dar mayor protagonismo a la vela ligera y deportiva en la que España es una potencia mundial, con la presencia de diversas clases de embarcaciones.

Asimismo, en esta edición se suma a los actos de celebración de los 100 años del pailebote Santa Eulàlia, una goleta de tres mástiles construida en 1918, barco insignia del Museo Marítimo de Barcelona que se convertirá en uno de los protagonistas de la edición de este año.

El Salón Náutico contará, de nuevo, con varios espacios temáticos en los que se llevarán a cabo todo tipo de actividades para profesionales y el público en general como el Espai de Mar (conferencias y jornadas), la Marina Tradicional (en el Moll de Espanya, con exposición de embarcaciones clásicas y talleres), el área Fun Beach (deportes náuticos), el Nautic Tech International Forum (espacio para startups) y las áreas gastronómicas Nautic Food Plaza y OneOcean Club. 



Yates con libre acceso en la pasada edición del Salón Náutico

El vapor desplaza a la vela

Texto
Alberto López
Echevarrieta

En la historia de la navegación marítima mercante hay una fecha en la que se produce una gran transformación, cuando definitivamente la tracción de los navíos pasa a ser dominio del vapor dejando atrás el manejo de las velas. Ese cambio se produce en 1888, hace ahora ciento treinta años. Se imponen los barcos de vapor, que ya habían hecho su aparición medio siglo antes, dejando a los de vela para el tráfico lento. El hecho tiene una importancia decisiva para las comunicaciones y el comercio. Es un salto cualitativo en el proceso de navegación.

Los buques a vela fracasaron ante la pujanza de los de vapor

Los inicios

En cierta ocasión, Voltaire, escritor y filósofo, dijo que un navío era la llave del mundo. No se equivocaba ya que de siempre el hombre se ha servido de sus piernas y de los barcos para sus grandes conquistas. Tuvo que ser impactante para los primitivos descubrir que los troncos de los árboles flotaban en el agua y que, montándose en ellos, podían trasladarse de un lugar a otro.

No menos importante hubo de ser la ocurrencia de quien utilizó al viento para arrastrar la embarcación. En una tumba sumeria se ha encontrado un barco de vela que data de unos 4.000 años antes de nuestra Era. Es el documento más anti-



Los barcos de vela serán lentos, pero son los que ofrecen mayor romanticismo.



guo que se conoce de la navegación a vela, aunque resulta poco menos que imposible determinar cuándo se produjo el suceso que daría pie a una industria naval que duraría miles de años.

¿Egipcios? ¿Chinos? ¿Los mares de Oriente o el Mediterráneo? Las dudas se desvanecen en el tiempo. Lo cierto es que fueron surgiendo nuevos adelantos y que cada pueblo aportó alguna novedad. Por ejemplo, situar el timón a popa y hacer que las velas fueran más manejables. Todas estas mejoras sirvieron para que los mares se vieran surcados por navíos que no siempre iban en son de paz. El control de las aguas motivó la rivalidad entre las naciones y es que había mucho en juego.

Fascinación por el té

Cuando Europa descubrió las especies se produjo una tremenda pugna comercial

entre las compañías que traficaban con Oriente. El té hacía furor en el viejo continente, pero había que traerlo de China. Holanda y el Reino Unido pugnaban por hacerse con el comercio marítimo. Se crearon grandes compañías dispuestas a disputarse el mejor producto. Los navíos llegaron a desplazar hasta 1.500 toneladas utilizando para ello varios mástiles de velas cuadradas.

A orillas del Támesis se montaron los mayores astilleros del mundo en los que se estudió la posibilidad de aligerar los materiales de construcción de los buques para hacerlos más rápidos en sus travesías ya que, por ejemplo, un viaje de Inglaterra a China suponía una travesía de más de un año. Se estableció una auténtica carrera en el transporte de las especias. La compañía que primero llegara al mercado con los productos orientales obtenía enormes beneficios.

El vapor, la tracción ideal

En 1774, James Watt, un escocés de portentosa imaginación, revolucionó el mundo industrial al inventar la máquina de vapor de agua. Pero tendría que pasar mucho tiempo hasta que Robert Fulton, un ingeniero norteamericano, aplicara la máquina en cuestión a la navegación consiguiendo un relativo éxito. La confirmación del sistema llegó en 1816, cuando el *Elise*, un buque movido por vapor, cruzó por primera vez el Canal de la Mancha y tres años después, el 2 de julio de 1819, el *Savannah*, otra embarcación con el mismo sistema de tracción, entró en el puerto de Liverpool tras cruzar el Atlántico en el tiempo récord de veintisiete días.

A pesar de que hubo muchos que opinaron que, ante semejante ahorro de tiempo en los viajes, los días de la navegación a vela estaban contados, el viejo sistema se prolongó durante mucho más tiempo. Y es curioso, porque en sus miles de años de existencia, jamás hizo la vela tantos progresos como en el siglo XIX, un tiempo que significó una nueva era en la navegación. Por de pronto se perfeccionaron las formas y se eliminaron muchas cargas superfluas para agilizar los desplazamientos.

La comercialización del té en Occidente motivó grandes carreras entre los navíos que traían esa yerba aromática.



Durante ese siglo, los veleros continuaron proporcionando esa romántica estampa de época, surcando los mares con las velas desplegadas. Muchas veces, el romanticismo desaparecía cuando arreciaban las tormentas o cuando la piratería entraba a saco provocando sangrientos combates.

El clipper

Aquellos barcos de vela, que sirvieron para el comercio y la guerra, soportaron tempestades y aguantaron abordajes. Dieron fama a ilustres marinos, como Horacio Nelson, y marcaron el principio del final de emperadores tan ufanos como el propio Napoleón.

Fue precisamente tras el ocaso del estratega sardo cuando apareció un nuevo modelo de velero llamado a ser el más airoso que jamás se había visto en el mar,

La aparición del clipper fue una revolución en la navegación a vela.



el clipper. De rápido desarrollo, este barco sorprendió por unas características que llamaron poderosamente la atención en los astilleros de todo el mundo: Arboladura muy alta y casco alargado y estrecho en los extremos, amuras en abanico, finas líneas y palos caídos hacia popa. Todo ello le servía para alcanzar una extraordinaria velocidad y gran facilidad de maniobra. Jamás antes se había creado un barco semejante.

Estaba dotado de velas cuadradas y disponía de tres, cuatro o cinco palos. Aunque veloces, sólo podían recibir el viento de popa o como máximo de través. Su utilización para el transporte de mercancías, a granel sobre todo, supuso un cambio radical con relación a estructuras precedentes. Atrás quedaron aquellas proas macizas de robustas formas.

Las aventuras del clipper

El clipper es, sin duda, el tipo de buque que más literatura ha inspirado. Creó una especie de leyenda al recorrer trayectos tan malos como Le Havre-Nueva York en tan sólo 18 días, lo que para el siglo XIX era todo un récord. Paralelamente surgió un hecho que activó el interés por cruzar el Atlántico rumbo a América: La aparición de yacimientos de oro en California. Miles de personas se interesaron en cru-

La vela ha quedado relegada al deporte, buques-escuela y museos flotantes.

zar el charco dispuestas a aprovechar la ocasión de enriquecerse.

Las compañías navieras vieron un filón en aquel aluvión de gentes que les venía encima, de forma que crearon rutas alternativas especiales para el *clípper* que les acercaban a la misma California surcando en Atlántico hacia el Sur para doblar luego el Cabo de Hornos y ascender por el Pacífico hasta la meta del viaje. Ello ahorraba tiempo, ya que cruzar Estados Unidos de Este a Oeste por tierra suponía casi doscientos días, amén del riesgo consiguiente.

Empresas como la *American Maury* ofrecían el viaje Le Havre-California en cerca de 95 jornadas con la única preocupación del estado del mar. En 1890 llegó a haber en Francia nada menos que veinticuatro líneas regulares para *clippers* que, partiendo de los puertos de Le Havre, Nantes, Marsella y Burdeos, lle-

gaban a los más insospechados puntos del mundo.

Surgieron gigantescos navíos como el *Cutty Sark*, el gran *clípper* británico de los años 1850-1860 construido en madera y acero; el *Stella*, un velero danés tan rápido como versátil que disponía de una arboladura de tres palos, trinquete, mayor y mesana; el *Preussen*, orgullo alemán como su mismo nombre indica, construido en los astilleros germanos de Geestemünde, dotado de cinco mástiles de velas cuadradas y capaz de cargar hasta 8.000 toneladas; o el mismísimo *Thermophilae*, botado en 1869, que venció en todas las carreras de transporte de té desde Oriente que se hicieron a pesar de desplazar 921 toneladas.

Hoy la navegación a vela ha quedado relegada a buques destinados al deporte o tiempo libre, a buques escuela y a museos flotantes.

También el cine

La espectacularidad de este tipo de navíos no ha podido ser obviada por el cine. En 1962 se rodó el documental *Ese mundo maravilloso* que ofrecía en amplísima pantalla imágenes de la Acrópolis de Atenas, los cedros del Líbano, el Valle de los Reyes y las playas de la Riviera.

La película, realizada por Hermann Leitner y Rudolf Mussgruber, tenía como lema "Con las velas al viento, el "Flying Clipper" recorre el Mediterráneo, hace escala en los más bellos puertos del mundo y descubre mil nuevas maravillas". Y es que el protagonista de este magnífico documental es el *Flying Clipper*, uno de los veleros más grandes del mundo con 134 metros de eslora y cinco palos. Es realidad, se trata de una réplica del velero histórico *Preussen*, antes citado. 🌊



survitecgroup

CUANDO SE
REQUIERE LO
MEJOR...

SURVITEC SUMINISTRA LOS
EQUIPOS DE EMERGENCIA

BARCELONA

barcelona@survitecgroup.com

ALGECIRAS

algeciras@survitecgroup.com

Survitec Group

Survitec Service and Distribution

C/ Joan Agustín Goymsola N° 33 - Nave B1
08908 L'Hospitalet de Llobregat - Barcelona

Tel: +34 902 488 386

www.survitecgroup.com

Velas contra la enfermedad de enfermedades

Hacerse a la mar en vela siempre ha representado un reto. Hacerlo con una enfermedad grave representa un reto aún mayor, si cabe. Así se planteó Iñaki Elorriaga la aventura "Tras la ELA en Vela", como "un reto dentro del reto".

Este getxotarra de 71 años padece Esclerosis Lateral Amiotrófica (ELA) una enfermedad neuromuscular devastadora sin cura que pone a las personas afectadas por ésta ante una irremediable cuenta atrás: la esperanza de vida media de los enfermos ronda los cinco años.

Lejos de amilanarse, este hombre vital y enérgico decidió enfrentarse a este mal (conocido como "enfermedad de enfermedades" por su compleja naturaleza, darlo a conocer y socializar los problemas – muchos y graves- que padecen en el día a día las personas afectadas. Además de ello, también ha recaudado fondos que la asociación ADELA Euskal Herria, destinará a la mejora de la calidad de vida de los enfermos.

Con esta compleja hoja de ruta, decidió poner en marcha una travesía a vela con destino a Cabo Finisterre, una navegación exigente para llevar a la escena mediática el mal y acercarlo a la sociedad. Para ello ha contado con la colaboración de dos tripulantes de excepción, el navegante profesional Unai Basurko, popular por sus participaciones en regatas en solitario de la talla Le Figaro, Velux 5 Océanos y Vendée Globe; y el músico Kepa Junkera, referente de la fusión del folk vasco con otros sonidos.

Inasequible al desaliento, como Santiago, el veterano pescador de "El viejo y el mar", Iñaki fue sorteando todos los escollos necesarios hasta hacer realidad el proyecto. El pasado 26 de mayo, después de varios meses de preparación, el velero *Pottoka* partió del muelle del Museo Marítimo Ría de Bilbao rumbo a Finisterre.



La expedición saliendo de Bilbao.

Contagiados por las ganas y el espíritu positivo del alma máter del proyecto, los tripulantes iniciaron una travesía en la que el tiempo no siempre ha acompañado; partieron con viento en contra y con viento en contra finalizaron. Tras cuatro jornadas de navegación compartiendo experiencias y solidaridad, los aventureros doblaron cabo Finisterre el 30 de mayo. Ese día la meteorología fue generosa y les permitió acceder a tierra sorteando la popular y peligrosa roca *O Centolo*, como es conocida por la gente de mar, recibiendo como saludo desde tierra los sonidos articulados por un *gaiteiro* desde tierra, a los que Kepa Junkera correspondió desde la embarcación.

De esta manera culminaba la primera parte de un viaje que, como el propio Elorriaga explica, ha sido "una gran experiencia humana". Las limitaciones impuestas por la enfermedad le llevaron a

padecer un importante desgaste que ha combatido de la única manera que él conoce, con humor. Atrás quedaron días de cansancio, mareos y dificultades. El mero hecho de salir de la litera constituía un esfuerzo; "cada día me sacaban como un pan del horno", relata Iñaki con su habitual sorna, que no le ha abandonado ni un solo minuto durante el viaje.

Tras un recibimiento a la altura de las circunstancias en el puerto de Muros, los tripulantes pudieron descansar de los rigores del viaje en tierras gallegas antes de afrontar la vuelta, no sin antes participar en diversas actividades dirigidas a visualizar la enfermedad, siempre con la inestimable colaboración de la asociación AGAELA, que lucha desde Galicia en pro de los afectados por la enfermedad.

El 5 de junio el *Pottoka* se hacía a las aguas de nuevo desde Muros para iniciar un in-

tenso viaje de vuelta por etapas que ha llevado a los aventureros a hacer escala en A Coruña, Avilés, Santander, Getxo y Donostia-San Sebastián.

En todos los puertos, los navegantes han llevado a cabo una incansable campaña para dar a conocer la enfermedad, participando en eventos de carácter pedagógico y en encuentros con enfermos, entre otros, y siempre con el apoyo de las asociaciones locales (ELA-Principado de Asturias, CanELA-Cantabria y ADELA-Euskal Herria). A esta campaña contribuyeron con su apoyo las autoridades de las citadas ciudades, así como los medios de comunicación, que aportaron su granito de arena haciéndose eco del proyecto.

El 14 de junio, por fin, la aventura culminó en la capital guipuzcoana, no sin antes superar un último obstáculo: un temporal obligó a los protagonistas a desembarcar in extremis en la localidad de Getaria, desde donde se desplazaron raudos a tierra para acudir puntualmente a la cita con los familiares, amigos, afectados y autoridades para poner colofón al viaje.

Atrás quedaron casi 20 días de enriquecedoras experiencias, dificultades, solidaridad y calor humano. Todo ello ha marcado este admirable proyecto que, al igual que sucede con el mar, nos emplaza a una



Unai Basurko, Iñigo Elorriaga, J.C. Aurtenetxe, Josu Martínez y Kepa Junkera, a su paso por Finisterre.

lucha continua para llegar a buen puerto. De hecho, el proyecto no ha acabado; sigue adelante para todas aquellas personas quieran hacer su pequeña aportación a través de la compra de millas solidarias,

contribuyendo con sus donativos a dar esperanza y calidad de vida a las personas afectadas por la ELA. Para ello, se ha habilitado un número de cuenta (ES32-2100-2258-11-0200477615; Caixa Bank). 🌊

¿Qué es la ELA?

La ELA o Esclerosis Lateral Amiotrófica es una enfermedad neurológica incurable que provoca que los músculos – incluidos aquellos que permiten hablar, comer y respirar– dejen de funcionar progresivamente y cuya esperanza de vida es de 4 ó 5 años.

- Las personas afectadas por esta enfermedad, alrededor de 4.000 personas en España (alrededor de 900 casos por año), suelen tardar más de un año en recibir un diagnóstico, pero además sufren por la desesperanza: la falta de apoyo institucional y económico a la investigación hace que, prácticamente en más de 20 años no se haya avanzado en la cura y mejora de la ELA.

- La ELA es una enfermedad de enfermedades. No existe ninguna prueba específica para diagnosticarla, sino que son necesarias numerosas para descartar otras enfermedades con similares síntomas.

- El desconocimiento de la enfermedad y la falta de protocolos hacen que los especialistas no asocien los síntomas inicialmente a la ELA y que no estén óptimamente coordinados para su tratamiento.

- La atomización de las asociaciones de pacientes y fundaciones, la ausencia de un modelo integrado de asistencia a enfermos y familiares, la dispersión territorial de recursos se suman a esta problemática, haciendo aún más difícil la situación de los enfermos.

El Museo Marítimo recorre la historia de la carpintería de ribera del siglo XX

Una muestra pretende recuperar los conocimientos y las tradiciones vinculadas a la construcción naval en madera



Taller Escuela en el Museo Marítimo Ría de Bilbao.

El Museo Marítimo de Bilbao ha celebrado el aniversario de la inauguración hace 150 años de los diques secos, el 20 de junio de 1868. Tras ser absorbidos por el Astillero Euskalduna, en ellos se construyeron más de 300 barcos de gran calado. Para celebrar la efemérides, el Museo Marítimo ha estrenado la exposición permanente ERAIN, el taller de Carpintería de Ribera del siglo XX de Bizkaia.

'Erain' proviene del nombre en euskera que recibe el corte que necesita una tabla para adaptarse a las formas de un barco. El proyecto ha ido tomando forma durante más de un año y pretende recuperar los conocimientos y las tradiciones vinculadas a la construcción naval en madera.

Este nuevo espacio está compuesto por una exposición que recorre la historia de



Dique seco abierto en 1868.

El objetivo es recuperar los conocimientos y las tradiciones vinculadas a la construcción naval en madera

La exposición recorre la historia de los astilleros de Bizkaia a través de sus herramientas

los astilleros de Bizkaia a través de sus herramientas, los oficios ligados a esta actividad y la evolución de los pesqueros. Atravesando una puerta se llega a un taller donde voluntarios y jóvenes alumnos de la Fundación Otxarki colaboran aprendiendo carpintería. Por último, en uno de los diques se sitúa el pesquero Antxustegi, la embarcación de bajura de gran porte más antigua que se conserva en Bizkaia y que será restaurada. Asimismo, los visitantes podrán ver cómo avanza ese proceso de restauración. 🌊



Impresión de la Infancia

De niños entrábamos a hurtadillas en el astillero. Desiertos de serrín, kilos de clavos, el olor de la brea y una tosca imagen sagrada en una cercha. Con los brazos extendidos en cruz sobre los raíles del carro varadero, bautizábamos las formas incompletas: Poeta del Mar, Ángel de la Guarda, Costa Azul.

Yo, si tuviera un barco, llevaría carbón y traería perlas. Pues yo sólo quiero llevar helados para las sirenas. Yo jamás llevaría armas para la guerra.

Yo voy a ser capitán, dijo una vez la niña más rara. Y las otras contestamos cantando, de verdad y de broma: que mi nombre no se borre de la proa de ese barco, que lo ha grabado mi amor con la tinta de mi alma.

Fingíamos despedidas agitando los pañuelos. Y antes de marchar a casa, recogíamos virutas para el fogón de amama.

Más tarde, las sirenas callaron para siempre y el astillero quedó abandonado, Pero allí rodó de mano en mano nuestro primer cigarrillo, mentolado. Tendidas sobre las viejas tablas contemplamos largamente la cubierta del techo, aquel entramado incomprensible, tan parecido a la vida.

Miren Agurtzane Meabe (poeta)

salonnautico

INTERNACIONAL DE BARCELONA

10-14 OCTUBRE 2018

PORT VELL

Fans
de la

MAAR